

Kraków, 31.05.2022 r.

Raport roczny za 2021.

Jednostkowy raport roczny Columbus Energy S.A. za rok 2021.



**Prąd jak
Powietrze**



**Zielony
majątek**



**Zielona
franczyza**



**Ogniwa
perowskitowe**

Agenda.

| | |
|---|-----------|
| List do Akcjonariuszy | 3 |
| Columbus w zakresie działań zmierzających do zwiększenia innowacyjności | 4 |
| Informacje na temat aktywności Columbus i Grupy Kapitałowej | 7 |
| Wybrane wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Columbus | 14 |
| Akcjonariat i Władze Columbus | 16 |
| Jednostkowe sprawozdanie finansowe Columbus | |
| Sprawozdanie z działalności Columbus oraz Grupy Kapitałowej Columbus | |
| Sprawozdanie biegłego rewidenta z badania jednostkowego sprawozdania finansowego | |
| Oświadczenia Zarządu do jednostkowego raportu rocznego Columbus | |



List do Akcjonariuszy.

Drodzy Akcjonariusze,

Przekazuję na Wasze ręce raport za 2021 r. Nie udało nam się zrealizować w pełni naszych ambicji i planów, dotyczących wyniku finansowego z podstawowej działalności. Szeroki komentarz dotyczący tego zagadnienia został przedstawiony w Liście do Akcjonariuszy w raporcie za pierwszy kwartał 2022 r. Niemniej jednak, w ubiegłym roku wypracowaliśmy znaczącą wartość w biznesie farm fotowoltaicznych oraz mocno rozwinęliśmy naszą technologię do zarządzania energetyką rozproszoną i elektromobilnością, której premierę planujemy jeszcze w tym roku.

„Oszczędność napędza innowacyjność, tak jak inne ograniczenia. Jedynym sposobem wydostania się z ciasnego pudełka jest wymyślenie sobie drogi na zewnątrz” - powiedział kiedyś Jeff Bezos.

Fotowoltaika przez 2021 r. i pierwszy kwartał 2022 r. była takim ciasnym pudełkiem, pełnym małych instalatorów i drogich komponentów. Od 1 kwietnia br. pudełko pękło przez zmianę ustawy, a Columbus, dzięki wieloletniej budowie marki, inwestycji w organizację i technologię, którą rozwijamy, wydostał się z tego pudełka. Zaczęło się nowe rozdanie, które w tym roku zweryfikuje, czy nasze założenia strategiczne są trafne.

Patrząc na 2021 r. warto sobie przypomnieć słowa Richarda Bransona, jakże aktualne w dzisiejszym świecie: „Nigdy nie osiągnie się długofalowego sukcesu, jeśli jedynym powodem, dla którego robi się daną rzecz, jest zysk”.

Zyski przyjdą, jeśli będziemy skupiać się, jak dotychczas, na budowie długoterminowej wartości.

Za ten szalony rok 2021 chcę podziękować przede wszystkim naszym Pracownikom i Współpracownikom, Zespołowi Managerskiemu i Klientom. Jestem pewien, że 2022 r. nie będzie mniej szalony, ale może mniej skomplikowany i stabilniejszy.

Prezes Zarządu Columbus Energy S.A.,
Dawid Zieliński



Wymiary Columbus.

Dane na koniec 2021 roku.

rynek OZE

361 MW

łącna moc zrealizowanych instalacji w segmencie domów jednorodzinnych oraz biznesowych

53 700

prosumentów i użytkowników rozwiązań opartych o OZE



technologia



Tworzymy ekosystem IT umożliwiający inteligentne zarządzanie energią. Pierwsze wdrożenie dla konsumentów – PowerHouse HEMS w drugim kwartale 2022 r.



Technologia fotowoltaiki opartej o ogniwa perowskitowe komercjalizowana w czterech obszarach: BIPV, BAPV, loE i E-mobility.

inwestycje



Farmy fotowoltaiczne to długoterminowe aktywa Grupy Kapitałowej Columbus.

5 079 MW

potencjał portfela inwestycyjnego farm fotowoltaicznych Columbus

207 MW

moc farm fotowoltaicznych w realizacji lub w eksploatacji



Rynek OZE dla klienta indywidualnego.

Prąd jak Powietrze 2.0

W kwietniu 2021 roku, zapowiedzieliśmy przełomową usługę dla Prosumentów polegającą na bilansowaniu nadwyżek energii z fotowoltaiki 1:1.

W pierwszym etapie wdrażania odbiór 100% nadwyżki był możliwy w godzinach poza szczytem taryfy G12w. Drugi etap, ogłoszony po niespełna roku umożliwia już odbieranie nadwyżki prądu przez całą dobę. Trzeci etap, który jest w planie - zakłada tokenizację energii i możliwość jej odbioru w dowolnym punkcie ekosystemu Columbus.usługi mogą korzystać Klienci Columbus oraz Programu Columbus Reseller po podpisaniu umowy kompleksowej sprzedaży energii ze spółką Columbus Obrót.



Fotowoltaika

W samym 2021 roku zamontowaliśmy 120 MW mocy w fotowoltaice. Uzyskaliśmy I miejsce pod kątem udziału w profesjonalnym rynku mikroinstalacji fotowoltaicznych w Polsce zgodnie z Raportem IEO "Rynek fotowoltaiki w Polsce 2021".

Pompy ciepła

Sprzedaż pomp ciepła w Columbus zanotowała 511% wzrost rok do roku, a wartość sprzedaży w 2021 roku osiągnęła już 43 mln zł. W całym 2021 roku w Polsce zakupionych zostało łącznie niemal 80 tys. pomp ciepła, co oznacza, że cały rynek pomp ciepła urosł o 66%.*



* Źródło: Port PC

Magazyny energii

Sprzedaż domowych magazynów energii po raz pierwszy osiągnęła ponad 1 MW mocy w ciągu roku. W 2022 roku obserwujemy znaczny wzrost zainteresowania produktem, począwszy od marca 2022 r., po ogłoszeniu dotacji Mój Prąd 4.0.



Rynek OZE dla klienta biznesowego.

W 2021 roku do grona naszych klientów biznesowych dołączyły takie spółki jak m.in.: Wiśniowski, SOPP Packaging, Smay, Polmos Żyrardów, FAKRO, INTEX czy Greinplast Plus.

Columbus dla sektora publicznego

Powstanie działu Public i oferty kierowanej do jednostek samorządów terytorialnych jest odpowiedzią na coraz większe zainteresowanie instytucji publicznych energią odnawialną.

Magazyny energii

W odpowiedzi na oczekiwania rynku wprowadzamy ofertę magazynów energii dla biznesu.

Pompy ciepła

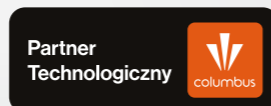
W 2021 roku rozpoczęliśmy przygotowania do wdrożenia sprzedaży i montażu pomp ciepła w ofercie Columbus dla biznesu. Finalnie oferta została uruchomiona w maju 2022 roku jako reakcja na rosnące zainteresowanie tym produktem.



Współprace partnerskie.



Razem z Arval Service Lease Polska, jako pierwsze firmy na polskim rynku, wprowadziliśmy kompleksowy pakiet, który łączy użytkowanie samochodu elektrycznego z montażem punktu ładowania oraz paneli fotowoltaicznych. Pozwala to do minimum ograniczyć koszty zasilania pojazdu i zapewnia jego rzeczywistą zeroemisyjność.



Zostaliśmy partnerem technologicznym Orange Energia, spółki z Grupy Kapitałowej Orange. W ramach współpracy będziemy dostarczać klientom Orange produkty i usługi z zakresu odnawialnych źródeł energii.



Rozwijamy współpracę z Saule i Somfy w zakresie komercjalizacji ogniw perowskitowych. Chcemy wspólnie opracować i wprowadzić na rynek nowe produkty z użyciem perowskitów, przeznaczone dla sektora budynków istniejących lub nowo powstających, w tym co najmniej trzy z kategorii BAPV, B2B utility-scale oraz B2C.



Portfel rozwijanych projektów farm fotowoltaicznych.



Mając na uwadze zwiększenie wartości naszych inwestycji w farmy fotowoltaiczne, przechodzimy stopniowo z modelu aukcyjnego do bardziej opłacalnego rozliczenia w modelu cPPA.

500 mln zł
Columbus zainwestował dotąd w zielone aktywa

Łącznie
5 079 MW

Po / w trakcie uzyskania warunków przyłączenia

1 371 MW

W trakcie budowy

163 MW

Przed uzyskaniem warunków przyłączenia do sieci

3 501 MW

W eksploatacji

44 MW



Technologia.



2021 – krok w stronę Ekosystemu Columbus

Rozpoczęliśmy pracę nad pełnym środowiskiem urządzeń i aplikacji, których generalnym celem jest optymalizacja energii elektrycznej i dostarczenie usług na najwyższym poziomie. Ekosystem Columbus to synergia algorytmów i urządzeń takich jak: fotowoltaika, pompa ciepła, magazyn energii czy sieć ładowarek elektrycznych. Docelowo umożliwi naszym Klientom zupełnie nowe zarządzanie energią w domu i poza nim. Home Energy Management System (HEMS) od Columbus pozwoli na optymalne wykorzystanie energii w ramach ekosystemu, zgodnie z preferencjami Prosumenta. System zdecyduje, kiedy korzystać z energii z fotowoltaiki, w którym momencie najkorzystniej naładować magazyn energii lub samochód elektryczny, a kiedy sprzedać energię po najatrakcyjniejszej stawce. Najbliższe lata zdefiniują nasze podejście do energii, a Ekosystem Columbus to krok w nową erę energetyki w Polsce.



Nagrody.

EY Przedsiębiorca Roku

Dawid Zieliński został laureatem 18. edycji prestiżowego konkursu EY Przedsiębiorca Roku w kategorii Nowe Technologie/Innowacyjność.



Nagroda Gospodarcza Prezydenta RP

Columbus Energy został uhonorowany przez Prezydenta RP Nagrodą Gospodarczą w kategorii "Narodowy Sukces".



Diamenty Forbes

Otrzymaliśmy Diament Forbesa aż w dwóch kategoriach – zwyciężyliśmy w ogólnopolskim rankingu firm o przychodach przekraczających 250 mln zł oraz w zestawieniu regionalnym, w woj. małopolskim.



Saule.

Google Cloud

Współpraca z Google Cloud Poland

Wraz z Saule Technologies zawarliśmy z Google Cloud Poland umowę o strategicznej współpracy przy tworzeniu nowych produktów wykorzystujących perowskitowe ogniwa fotowoltaiczne oraz rozwiązań z dziedziny energetyki rozproszonej i internetu rzeczy. Google Cloud Poland będzie również naszym partnerem technologicznym, dostarczającym usługi chmury obliczeniowej.



Światowa premiera instalacji łamaczy światła

Pierwsze komercyjne wdrożenie lameli (łamaczy światła z ogniwami perowskitowymi) na fasadzie fabryki Aliplast w Lublinie.

Otwarcie fabryki SAULE

Uruchomienie pierwszej linii produkcyjnej ogniw słonecznych na bazie perowskitu – fabryka we Wrocławiu.

PESL

Innowacyjne, elektroniczne etykiety cenowo-reklamowe PESL, zasilane perowskitowymi ogniwami fotowoltaicznymi.



CSR / CFF.

Redukcja śladu węglowego

Od 2015 r., dzięki swojej działalności (farmy oraz instalacje PV), zredukowaliśmy 505 tys. t CO₂e śladu węglowego netto.



Współpracujemy z Carbon Footprint Foundation, uzupełniając swoje działania na wielu płaszczyznach.

W 2021 r. po raz kolejny objęliśmy partnerstwem strategicznym Carbon Footprint Summit. To wydarzenie, łączące świat nauki, technologii, aktywizmu społecznego oraz biznesu, które ma na celu wspólne wypracowanie modelu zrównoważonej gospodarki. Prezes Zarządu Columbus omówił temat polskiej transformacji energetycznej, a inni eksperci z firmy dzielili się swoją wiedzą podczas dyskusji i paneli o elektromobilności, energetyce odnawialnej czy technologii blockchain w energetyce.

Webinary edukacyjne

W 2021 r. Columbus zorganizował łącznie 18 bezpłatnych webinarów, transmitowanych na żywo, edukując konsumentów z zakresu OZE.

Wydarzenia zgromadziły łącznie 11 226 uczestników.



Karta Zielonej Transformacji

Jesteśmy jednym z Członków Inicjatorów Karty Zielonej Transformacji - zobowiązania przedsiębiorstw do podejmowania działań zwiększających świadomość o śladzie węglowym i redukujących jego emisję.



Zielony Ślad

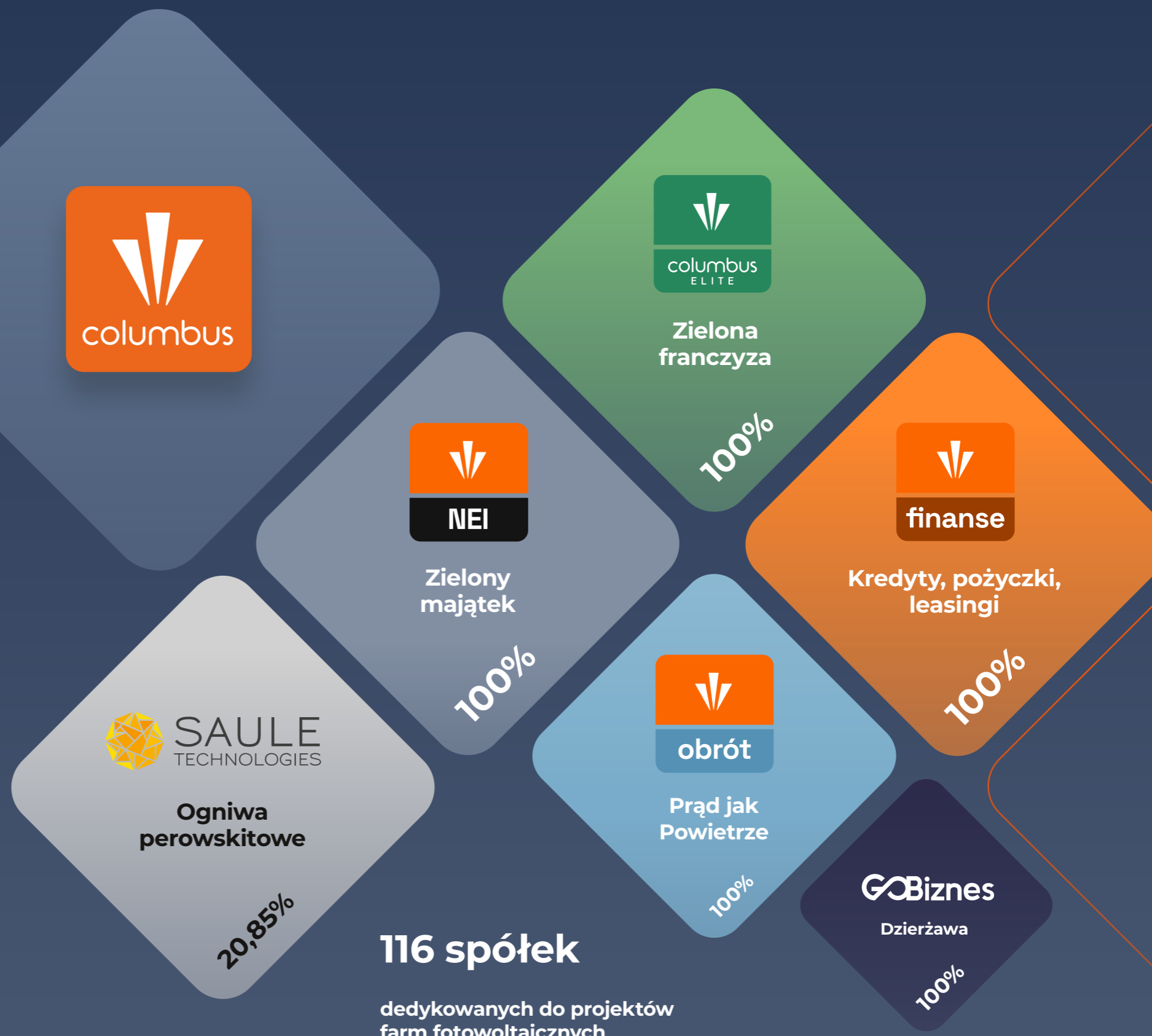
Jako Partner Technologiczny projektu aktywnie wspieramy kampanię Zielony Ślad, której celem jest promocja ekologicznych rozwiązań w przedsiębiorstwach. Kampania jest odpowiedzią na wzrost świadomości ekologicznej wśród konsumentów, którzy w związku z tym poszukują liderów zmian.



Grupa Kapitałowa.

126 spółek w Grupie Kapitałowej Columbus Energy

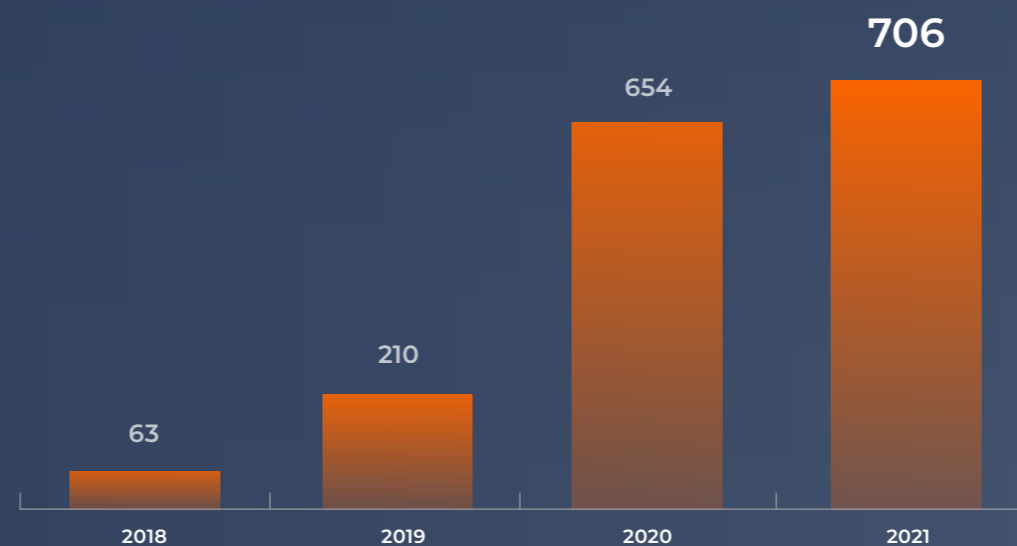
Stan na dzień publikacji raportu.



Przychody, EBITDA i wartość aktywów Grupy.

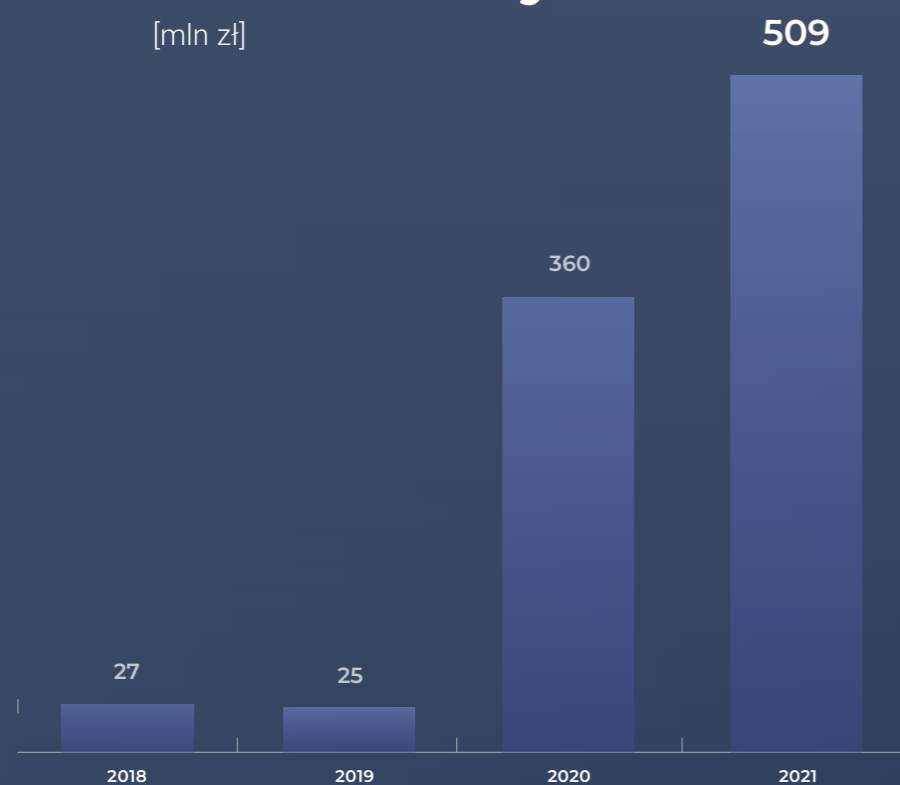
Przychody ogółem

[mln zł]



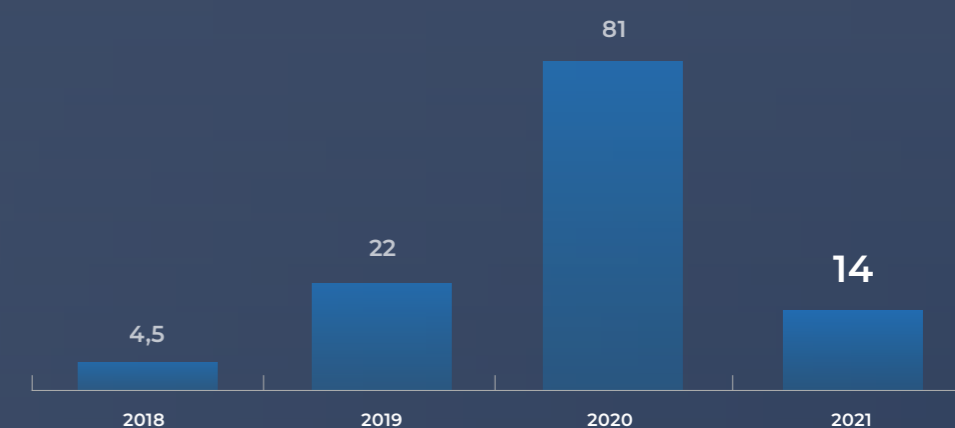
Wartość aktywów

[mln zł]



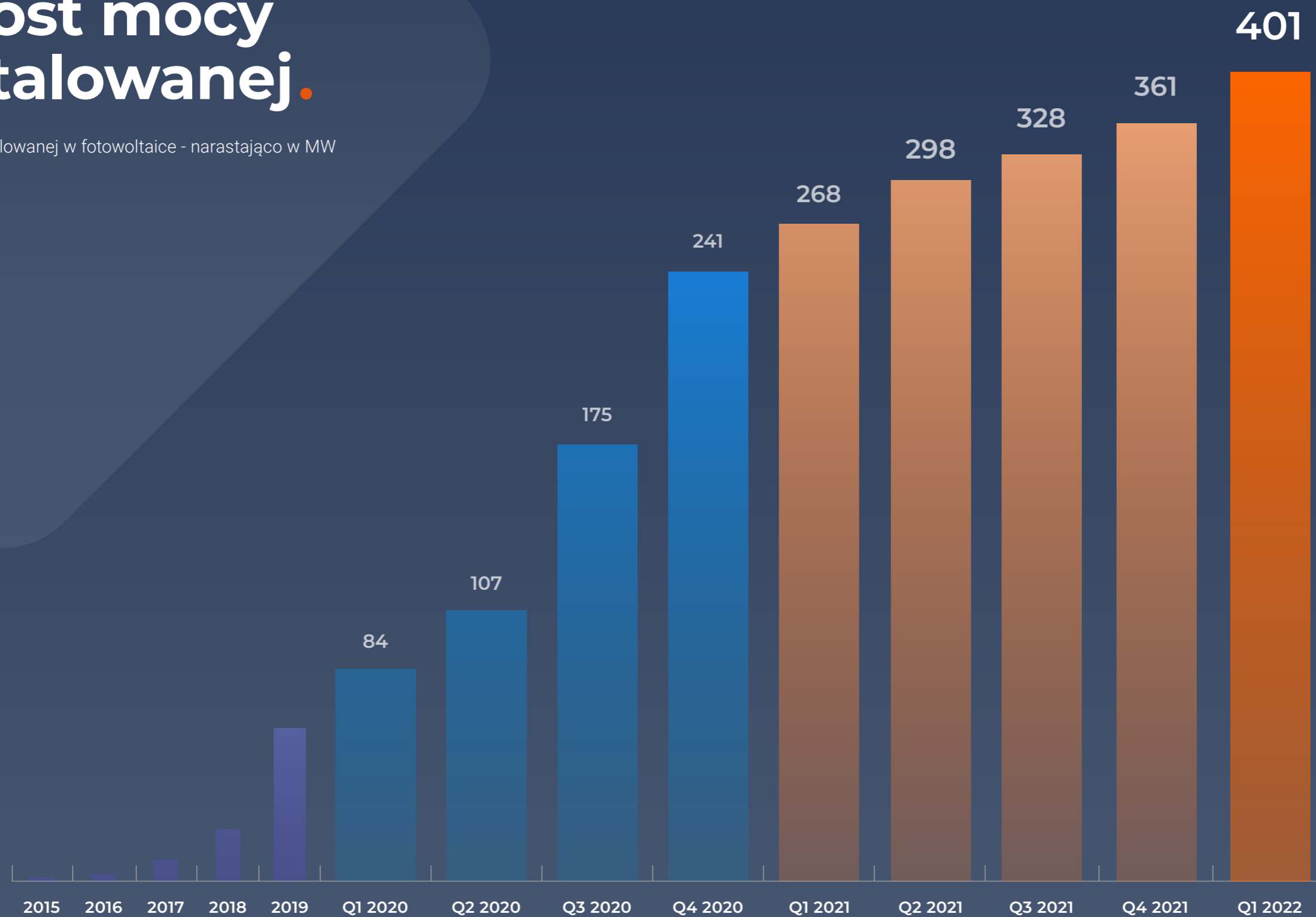
EBITDA

[mln zł]



Przyrost mocy zainstalowanej.

Przyrost mocy zainstalowanej w fotowoltaice - narastająco w MW





Dawid Zieliński

Prezes Zarządu

Założyciel i prezes Columbus Energy, z ponad 13-letnim doświadczeniem w prowadzeniu własnego biznesu.

W ciągu 8 lat działalności Columbus Energy przeprowadził transformację ze start-upu do dojrzałej organizacji. Ceniony ekspert w branży nowoczesnej energetyki, zwycięzca prestiżowego konkursu EY Przedsiębiorca Roku 2020 w kategorii Nowe Technologie/Innowacyjność. Żyje w zgodzie z wartościami, które stanowią też DNA Columbus: tempo, talent, troska, technologia.

Jego misją jest neutralizacja śladu węglowego, realizuje ją m.in. poprzez Carbon Footprint Foundation, której jest fundatorem.



Rada Nadzorcza.

Stan na dzień publikacji raportu



**Paweł
Urbański**
Przewodniczący



**Łukasz
Kaleta**



**Adrian
Stachura**



**Paweł
Piotrowski**



**Jerzy
Ogłoszka**



**Tomasz
Misiak**



**Wojciech
Wolny**



**Marcin
Dobraszkiwicz**



**Michał
Bochowicz**



Akcjonariat.

Stan na dzień publikacji raportu



**Dawid
Zieliński***
31,41%



**Pozostali
akcjonariusze**
19,85%



**Marek
Sobieski**
5,15%



**Janusz
Sterna*****
3,95%



**Piotr
Kurczewski**
20,19%



**January
Ciszewski****
19,45%



* bezpośrednio i pośrednio poprzez GEMSTONE ASI S.A.

** bezpośrednio i pośrednio poprzez JR HOLDING ASI S.A. i KPM INVEST Sp. z o.o.

*** bezpośrednio i pośrednio poprzez POLSYNTES Sp. z o.o.



Wybrane jednostkowe dane finansowe Columbus.

| | tys. PLN | | | | tys. EUR | |
|---|----------|---------|---------|---------|----------|---------|
| | 2018 | 2019 | 2020 | 2021 | 2020 | 2021 |
| Przychody ogółem | 62 834 | 213 906 | 666 600 | 736 640 | 148 988 | 160 926 |
| Zysk (strata) na działalności operacyjnej | 3 604 | 18 718 | 74 492 | -10 301 | 16 649 | -2 250 |
| Amortyzacja | 55 | 1 917 | 4 517 | 9 183 | 1 010 | 2 006 |
| EBITDA | 3 259 | 20 635 | 79 009 | -1 118 | 17 659 | -244 |
| Zysk (strata) brutto | 1 847 | 15 101 | 71 332 | -6 625 | 15 943 | -1 447 |
| podatek dochodowy | 427 | 2 935 | 14 557 | -690 | 3 254 | -151 |
| Zysk (strata) netto | 1 420 | 12 167 | 56 775 | -5 935 | 12 689 | -1 297 |
| Przepływy pieniężne netto, razem | 2 035 | 17 228 | 21 215 | -18 086 | 4 742 | -3 951 |
| Aktywa/Pasywa razem | 46 007 | 161 907 | 435 004 | 684 785 | 94 263 | 148 886 |
| Aktywa trwałe | 24 477 | 35 510 | 220 637 | 383 477 | 47 811 | 83 375 |
| Aktywa obrotowe | 21 530 | 126 397 | 214 367 | 301 309 | 46 452 | 65 511 |
| Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne | 2 360 | 19 589 | 40 804 | 22 718 | 8 842 | 4 939 |
| Zapasy | 471 | 51 528 | 75 741 | 82 414 | 16 413 | 17 918 |
| Należności krótkoterminowe | 18 699 | 54 780 | 97 822 | 196 177 | 21 197 | 42 653 |
| Należności długoterminowe | 15 995 | 16 587 | 33 443 | 122 275 | 7 247 | 26 585 |
| Zobowiązania długoterminowe | 4 270 | 30 445 | 119 119 | 102 239 | 25 812 | 22 229 |
| Zobowiązania krótkoterminowe | 25 078 | 97 817 | 224 445 | 429 175 | 48 636 | 93 311 |
| Kapitał własny | 16 660 | 33 646 | 91 440 | 153 371 | 19 815 | 33 346 |
| Kapitał podstawowy | 76 507 | 76 507 | 76 507 | 129 982 | 16 579 | 28 261 |

