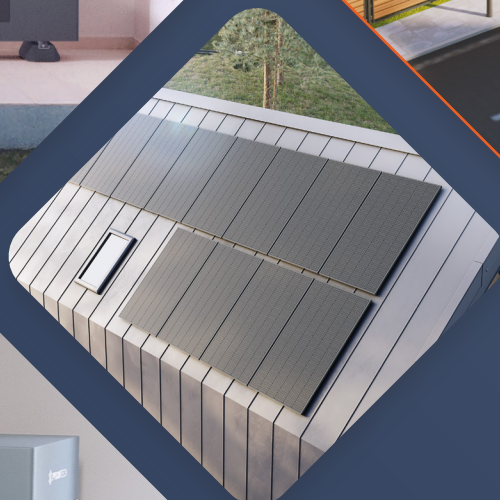


Raport roczny za 2022 r.

Sprawozdanie Zarządu z działalności
Columbus Energy S.A. oraz Grupy Kapitałowej
Columbus Energy za 2022 r.



Spis treści sprawozdania

1. Podstawowe informacje na temat Grupy Kapitałowej Columbus Energy oraz Jednostki Dominującej	3
1.1. Informacje ogólne	3
1.2. Zarząd	4
1.3. Rada Nadzorcza	6
1.3.1. Komitet Audytu Rady Nadzorczej	9
1.4. Prokurent	9
1.5. Akcjonariat	9
2. Struktura i działalność Grupy Kapitałowej	11
2.1. Historia Jednostki Dominującej	11
2.2. Struktura Grupy Kapitałowej Columbus	13
2.3. Zmiany właścicielskie w strukturze Grupy Kapitałowej w roku obrotowym	27
2.4. Zmiany właścicielskie w strukturze Grupy Kapitałowej po dniu bilansowym	30
2.5. Oddziały i zakłady Jednostki Dominującej	32
2.6. Zasoby: ludzkie, rzeczowe oraz niematerialne i prawne	32
2.7. Wpływ działalności przedsiębiorstwa na środowisko naturalne	33
2.8. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju	34
2.9. Informacje na temat działalności Grupy Kapitałowej, branży i czynników makroekonomicznych	35
2.10. Podstawowe produkty, towary lub usługi	40
2.11. Informacje o segmentach działalności oraz sezonowości spółek Grupy Columbus	42
2.12. Rynki zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne	42
2.13. Zawarte znaczące umowy dla działalności Spółki	42
3. Zdarzenia mające znaczący wpływ na działalność oraz wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Columbus w 2022 roku obrotowym i po dniu bilansowym	45
4. Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe	54
4.1. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa	56
4.2. Charakterystyka struktury aktywów i pasywów skonsolidowanego bilansu	56
4.3. Wskaźniki finansowe i niefinansowe istotne dla oceny sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej	57
4.4. Wskaźniki finansowe i niefinansowe istotne dla oceny sytuacji finansowej Jednostki Dominującej	58
5. Perspektywy i zamierzenia Grupy Kapitałowej	59
5.1. Strategia i jej realizacja	59
5.2. Przewidywany rozwój	61
6. Ryzyka i zagrożenia, na jakie jest narażona Grupa Kapitałowa	62
6.1. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń	62
7. Pozostałe informacje dot. Grupy Kapitałowej	70
7.1. Postępowania sądowe	70
7.2. Akcje / udziały własne	70
7.3. Opis struktury głównych lokat kapitałowych lub głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach grupy kapitałowej Spółki	70
7.4. Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym	70
7.5. Powiązania organizacyjne lub kapitałowe Spółki z innymi podmiotami	70
7.6. Transakcje zawarte przez Spółkę lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe	71
7.7. Zaciągnięte i wypowiedziane umowy dotyczące kredytów i pożyczek	71
7.8. Udzielone pożyczki	74
7.9. Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje	74
7.10. Emisja papierów wartościowych	75
7.11. Różnice publikowanych danych finansowych względem prognoz	75



7.12. Ocena zarządzania zasobami finansowymi.....	75
7.13. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych	76
7.14. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności	77
7.15. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju	77
7.16. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Spółki i jego grupą kapitałową.....	77
7.17. Umowy zawarte między Spółką a osobami zarządzającymi.....	77
7.18. Informacje dotyczące wynagrodzeń, nagród lub korzyści wypłaconych dla członków organu Spółki	77
7.19. Informacje o zobowiązaniach wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych członków organu Spółki.....	78
7.20. Akcje i udziały jednostek Grupy Kapitałowej w posiadaniu członków organów	79
7.21. Umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy	79
7.22. System kontroli programów akcji pracowniczych	79
7.23. Informacja dotycząca zawarcia umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych ...	79
8. Oświadczenie o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego Spółki.....	81
8.1. Wskazanie zbioru zasad ładu korporacyjnego, któremu podlega Jednostka Dominująca oraz miejsca, gdzie tekst zbioru zasad jest publicznie dostępny.....	81
8.2. Zakres w jakim Jednostka Dominująca odstąpiła od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego, wskazanie tych postanowień oraz wyjaśnienie przyczyn tego odstąpienia	87
8.3. Opis systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem	87
8.4. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji	90
8.5. Posiadacze wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne	90
8.6. Ograniczenia odnośnie wykonywania prawa głosu.....	91
8.7. Ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta.....	91
8.8. Zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień.....	91
8.9. Zasady zmian statutu Spółki.....	92
8.10. Sposób działania walnego zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania	92
8.11. Opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących Spółki oraz ich komitetów	93
8.12. Opis polityki różnorodności stosowanej do organów zarządzających i nadzorujących w Grupie.....	97
9. Sprawozdanie na temat informacji niefinansowych.....	97

1. Podstawowe informacje na temat Grupy Kapitałowej Columbus Energy oraz Jednostki Dominującej

1.1. Informacje ogólne

Nazwa Spółki	Columbus Energy Spółka Akcyjna
Siedziba i adres siedziby	Kraków, 31-358 Kraków, ul. Jasnogórska 9
Poczta elektroniczna i dane teleadresowe	biuro@columbusenergy.pl, ri@columbusenergy.pl, giełda@columbusenergy.pl tel. 12 307 30 96
Strona internetowa	www.columbusenergy.pl
Opis działalności	Columbus Energy S.A. jest wiodącym dostawcą usług na rynku nowoczesnej energetyki. Spółka oferuje kompleksowe rozwiązania z zakresu fotowoltaiki oraz nowoczesne produkty energetyczne dla gospodarstw domowych i dla biznesu w Polsce i Czechach. Columbus realizuje także długoterminowe projekty farm fotowoltaicznych oraz wielkoskalowych magazynów energii na terenie całej Polski.
Forma prawna	Spółka Akcyjna
Kapitał zakładowy	129 982 198,50 zł i dzieli się obecnie na 68 773 650 akcji o wartości nominalnej 1,89 zł każda, w tym: 40 479 877 akcji zwykłych na okaziciela serii A1, 3 997 356 akcji zwykłych na okaziciela serii B, 10 989 010 akcji zwykłych na okaziciela serii C, 3 807 407 akcji zwykłych na okaziciela serii D, 9 500 000 akcji zwykłych na okaziciela serii E. Akcje serii A1 są przedmiotem zorganizowanego obrotu w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect.
KRS	0000373608
Oznaczenie Sądu Rejestrowego	Sąd Rejonowy dla Krakowa - Śródmieścia w Krakowie, Wydział XI Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego
Ticker	CLC, COLUMBUS

Columbus Energy S.A. (dalej: Columbus, Spółka) jest jednostką dominującą Grupy Kapitałowej Columbus Energy (dalej: Grupa, Grupa Columbus) i jednocześnie jest jednostką dominującą najwyższego szczebla. Nie ma większościowego akcjonariusza, który byłby stroną kontrolującą Grupę.

Grupa od 2014 r. prowadzi działalność w zakresie sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych dla osób fizycznych, firm i innych instytucji oraz w zakresie budowy farm fotowoltaicznych. W ciągu 8 lat Grupa wypracowała pozycję lidera polskiego rynku fotowoltaicznego oraz innowatora, który tworzy unikalny ekosystem produktów i usług, zapewniających bezpieczeństwo energetyczne i dostęp do zrównoważonego rozwoju tysiącom rodzin i firm w Polsce. Ekosystem Columbus to rozproszona społeczność prosumencka, sieć stacji ładowania samochodów elektrycznych oraz przestrzeń miejska zasilana energią z perowskitów.



Od 2019 r. Columbus intensywnie rozwija portfel farm fotowoltaicznych, którego potencjał wynosi obecnie ponad 1,8 GW projektów na różnych etapach rozwoju. Grupa, poprzez spółkę zależną New Energy Investments sp. z o.o., wyemitowała pierwsze w Polsce Zielone Obligacje, którymi finansowała rozwój kolejnych projektów farmowych. Następnie w tym samym celu, Zielone Obligacje wyemitowane zostały również przez Columbus Energy S.A. Na dzień sporządzenia niniejszego Sprawozdania, zarówno Columbus, jak i New Energy Investments sp. z o.o. nie posiadają zobowiązania z tytułu tych obligacji (obligacje zostały wykupione w całości przez Columbus w dniach 30 maja 2022 r. i 30 września 2022 r., a przez New Energy Investments sp. z o.o. w dniu 27 lutego 2023 r.).

Grupa sukcesywnie poszerza swoją działalność o rozwiązania z obszaru nowoczesnej energetyki. W 2020 r. wprowadziła do oferty pompy ciepła, magazyny energii i ładowarki do pojazdów elektrycznych. W 2021 r. Grupa Columbus jako pierwsza na rynku energetycznym ogłosiła usługę dystrybucji energii "Prąd jak Powietrze" z bilansowaniem 1:1. Dzięki temu, za pośrednictwem spółki w 100% zależnej, tj. Columbus Obrót sp. z o.o., zajmującej się obrotem energią, Grupa może świadczyć usługę sprzedaży energii pochodzącej wyłącznie ze źródeł odnawialnych.

Grupa inwestuje też w innowacyjne rozwiązania na rynku energetycznym. W 2020 r. Columbus został największym akcjonariuszem Saule S.A. - firmy rozwijającej przełomową technologię ogniw perowskitowych (obecnie po zmianach w strukturze organizacyjnej – w Saule Technologies S.A.). Spółka posiada prawo do pierwszeństwa zakupu produktów opartych na ogniwach perowskitowych. Grupa zamierza stosować perowskity nie tylko w instalacjach fotowoltaicznych, ale w szerokim zakresie i przestrzeni.

Od 2021 r. Grupa rozwija swój ekosystem, oparty o rozproszoną społeczność prosumencką, zielone elektrownie, sieć stacji ładowania samochodów elektrycznych i technologie przyszłości, takie jak perowskity. Podstawą ekosystemu Columbus jest rozbudowany system technologii IT, dający dostęp do komplementarnej sieci usług dla klientów Columbus oraz możliwości inteligentnego zarządzania energią rozproszoną.

Magazyny energii jako jeden z fundamentów transformacji energetycznej, stanowią znaczącą gałąź w ekosystemie Columbus. To kolejny krok w kierunku efektywnej, bezpiecznej energetyki rozproszonej, uwzględniającej inteligentne zarządzanie magazynowaniem oraz autokonsumpcję wytworzonej energii elektrycznej.

Znaczną częścią ekosystemu są także farmy fotowoltaiczne, które dostarczają energię m.in. dla sektora MŚP i prosumentów. Rok 2021 oraz rok 2022, to także znaczny wzrost udziału Grupy w sektorze pomp ciepła i magazynów energii. Jako czyste i ekonomiczne źródło energii, są one uzupełnieniem komplementarnego systemu dla nowoczesnego domu.

W 2022 r., poprzez spółkę zależną, wraz z partnerami z Republiki Czeskiej, Columbus rozpoczął działalność w zakresie realizacji instalacji fotowoltaicznych i montażu pomp ciepła na rynku czeskim. Ponadto, również w 2022 r. Columbus rozpoczął działalność w sektorze wielkoskalowych magazynów energii, w konsekwencji wygranych aukcji na rynku mocy, organizowanych przez Polskie Sieci Energetyczne.

1.2. Zarząd

Zarząd Jednostki Dominującej

Zgodnie ze Statutem, Zarząd Spółki składa się z od jednego do pięciu członków, w tym Prezesa Zarządu, powoływanych i odwoływanych na wspólną kadencję przez Radę Nadzorczą. Kadencja Zarządu trwa pięć lat. Rada Nadzorczą każdorazowo ustala skład Zarządu.

Członkowie Zarządu, którzy kończą kadencję, mogą być wybierani ponownie. Rada Nadzorczą określa wynagrodzenie Członków Zarządu. Członek Zarządu może być odwołany przez Radę Nadzorczą lub Walne Zgromadzenie przed upływem kadencji. Nie pozbawia go to roszczeń ze stosunku pracy lub innego stosunku.



Mandat Członka Zarządu wygasa najpóźniej z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia, zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji Członka Zarządu.

Na dzień 1 stycznia 2022 r. skład Zarządu był dwuosobowy:

L.p.	Imię i nazwisko	Stanowisko
1.	Dawid Zieliński	Prezes Zarządu
2.	Janusz Sterna	Wiceprezes Zarządu

W dniu 6 kwietnia 2022 r. Janusz Sterna złożył rezygnację z pełnienia funkcji Wiceprezesa Zarządu Columbus ze skutkiem na 6 kwietnia 2022 r.

W dniu 1 sierpnia 2022 r. Rada Nadzorcza Columbus Energy S.A. powołała z chwilą podjęcia uchwały Pana Michała Gondka do Zarządu i powierzyła mu pełnienie funkcji Wiceprezesa Zarządu.

W dniu 5 września 2022 r. Rada Nadzorcza Columbus Energy S.A. powołała z chwilą podjęcia uchwały Pana Dariusza Kowalczyka-Tomerskiego do Zarządu i powierzyła mu pełnienie funkcji Wiceprezesa Zarządu.

Na dzień 31 grudnia 2022 r. i na dzień publikacji niniejszego Sprawozdania skład Zarządu jest trzysobowy.

L.p.	Imię i nazwisko	Stanowisko
1.	Dawid Zieliński	Prezes Zarządu
2.	Michał Gondek	Wiceprezes Zarządu
3.	Dariusz Kowalczyk-Tomerski	Wiceprezes Zarządu

Dawid Zieliński - Prezes Zarządu

Absolwent elektrotechniki na AGH w Krakowie, uzyskał dyplom MBA na Politechnice Krakowskiej. Doświadczenie menedżerskie zdobywał, pracując m.in. dla Heidelbergu Technology Centre w Heidelbergu, Air BP w Londynie czy MARS Polska.

Przedsiębiorca od 2009 r., założyciel i Prezes Columbus Energy S.A. Od początku skupia się na efektywności energetycznej i OZE, w swoich start-upach stawiając na innowacje. Członek Rad Nadzorczych Saule Technologies S.A., Saule S.A. i Saly S.A. Ceniony ekspert w branży nowoczesnej energetyki, członek Rady Programowej UN Global Compact Network Poland. Zwycięzca prestiżowego konkursu EY Przedsiębiorca Roku 2020 w kategorii Nowe Technologie/Innowacyjność, laureat Godła „Teraz Polska”, znalazł się na liście 200 osób, które kreują polską gospodarkę (wg rankingu RMF FM, Money.pl i 300Gospodarka).

Michał Gondek – Wiceprezes Zarządu

Absolwent Akademii Górniczo-Hutniczej na Wydziale Energetyki i Paliw. Ukończył także studia podyplomowe Executive MBA na Akademii WSB. W 2013 roku uzyskał tytuł Audytora Efektywności Energetycznej.

Od początku swojej ścieżki zawodowej jest związany z energetyką odnawialną. Z Grupą związał się w 2013 r., a w ostatnich latach pełnił funkcję dyrektora obszernego Pionu Techniczno-Inwestycyjnego. Był odpowiedzialny m.in. za realizację inwestycji, rozwój produktów oraz wprowadzanie nowych technologii w Grupie. Przez ostatnie dwa lata pełnił też funkcję prokurenta Spółki. Od lipca 2022 r. jest prezesem zarządu spółki Columbus Energy a.s., działającej w Republice Czeskiej.



Dariusz Kowalczyk-Tomerski – Wiceprezes Zarządu

Dariusz Kowalczyk-Tomerski posiada wykształcenie wyższe, jest absolwentem Wyższej Szkoły Humanistyczno-Ekonomicznej w Łodzi oraz ukończył podyplomowe studia EMBA oraz Zaawansowany Program Zarządzania w Akademii Leona Koźmińskiego.

Posiada 20-letnie doświadczenie w branży IT, budowy infrastruktury technicznej i jej utrzymania, ze specjalizacją w zakresie cyberbezpieczeństwa. W latach 2010-2022 pełnił funkcję prezesa TP Teltech, gdzie odpowiadał m.in. za budowę projektów szerokopasmowych FTTH Województwa Małopolskiego ds. wdrażania Regionalnej Strategii Innowacji, dyrektora Departamentu Gospodarki i Społeczeństwa Informacyjnego oraz LTE i 5G. W latach 2009- 2011 był pełnomocnikiem zarządu w Urzędzie Marszałkowskim a w okresie 2006-2008 zajmował stanowisko dyrektora departamentu w Pionie Rynku Biznesowego Telekomunikacji Polskiej S.A.

Dariusz Kowalczyk-Tomerski jest także członkiem Rady Polskiej Izby Informatyki i Telekomunikacji, a w przeszłości pełnił funkcje: członka Zarządu Krajowej Izby Gospodarczej Elektroniki i Telekomunikacji (KIGEiT), członka Rady Informatyzacji, oraz członka Zarządu European Regional Information Society Association (Eris@).

1.3. Rada Nadzorcza

Rada Nadzorcza Jednostki Dominującej

Zgodnie ze Statutem Rada Nadzorcza składa się z od pięciu do dziewięciu Członków. Członkowie Rady Nadzorczej powoływani i odwoływani są na wspólną kadencję przez Walne Zgromadzenie bezwzględną większością głosów. Kadencja Rady Nadzorczej trwa pięć lat.

Wynagrodzenie Członków Rady Nadzorczej określa uchwała Walnego Zgromadzenia. Mandat Członka Rady Nadzorczej powołanego przed upływem kadencji Rady Nadzorczej wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych Członków Rady Nadzorczej.

Kadencja Rady Nadzorczej trwa od 7 czerwca 2019 r. Do dnia bilansowego miały miejsce zmiany personalne, a aktualny skład został ukształtowany na Nadzwyczajnym Walnym Zgromadzeniu w dniu 1 grudnia 2022 r.

Na dzień 1 stycznia 2022 r. skład Rady Nadzorczej przedstawiał się następująco:

L.p.	Imię i nazwisko	Stanowisko
1.	Paweł Urbański	Przewodniczący Rady Nadzorczej
2.	Jerzy Ogłoszka	Członek Rady Nadzorczej
3.	Łukasz Kaleta	Członek Rady Nadzorczej
4.	Marcin Dobraszkiewicz	Członek Rady Nadzorczej
5.	Wojciech Wolny	Członek Rady Nadzorczej
6.	Tomasz Misiak	Członek Rady Nadzorczej
7.	Adrian Stachura	Członek Rady Nadzorczej
8.	Paweł Piotrowski	Członek Rady Nadzorczej
9.	Michał Bochowicz	Członek Rady Nadzorczej

W dniu 29 listopada 2022 r. Panowie Paweł Urbański, Łukasz Kaleta, Wojciech Wolny, Tomasz Misiak, Adrian Stachura, Paweł Piotrowski i Jerzy Ogłoszka złożyli rezygnacje z członkostwa w Radzie Nadzorczej Columbus Energy S.A. Rezygnacje zostały złożone ze skutkiem na moment otwarcia Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia zwołanego na dzień 1 grudnia 2022 r. na godzinę 12:00.



W dniu 1 grudnia 2022 r. Nadzwyczajne Walne Zgromadzenie Columbus Energy S.A. powołało do składu Rady Nadzorczej Panów Pawła Urbańskiego, Łukasza Kaletę, Wojciecha Wolnego oraz Krzysztofa Zawadzkiego.

Na dzień 31 grudnia 2022 r. oraz na dzień publikacji niniejszego Sprawozdania skład Rady Nadzorczej przedstawia się następująco:

L.p.	Imię i nazwisko	Stanowisko
1.	Paweł Urbański	Przewodniczący Rady Nadzorczej
2.	Łukasz Kaleta	Członek Rady Nadzorczej
3.	Marcin Dobraszkiwicz	Członek Rady Nadzorczej
4.	Wojciech Wolny	Członek Rady Nadzorczej
5.	Michał Bochowicz	Członek Rady Nadzorczej
6.	Krzysztof Zawadzki	Członek Rady Nadzorczej

Paweł Urbański - Przewodniczący Rady Nadzorczej

Paweł Urbański posiada wykształcenie wyższe, jest absolwentem Politechniki Warszawskiej na Wydziale Elektrycznym, gdzie w 1991 r. uzyskał tytuł Inżyniera Elektryka. W roku 1993 uzyskał tytuł MBA w Szkole Biznesu Politechniki Warszawskiej, a w 2003 r. tytuł doktora ekonomii na University of London – Imperial College.

W latach 1990 – 1992 prowadził działalność gospodarczą pod firmą AC-DC Alarmy i Instalacje Elektryczne, następnie w latach 1992 – 1993 pracował jako Główny Technik w PTK Centertel (Orange). W latach 1993 – 2006 w Central Europe Trust (CET) zajmował stanowiska Project Managera i Konsultanta, a od 2001 r. Partnera. W latach 1994 – 2006 był wykładowcą w Szkole Biznesu Politechniki Warszawskiej. W latach 2006 – 2007 pełnił funkcję Wiceprezesa Zarządu PSE S.A. (obecnie PGE S.A.), a w latach 2007 – 2008 był Prezesem Zarządu PGE S.A. Począwszy od 2009 r., zajmuje stanowisko Prezesa Zarządu w Inven Group sp. z o.o. Od 2016 r. do 2020 r. Paweł Urbański był Prezesem Zarządu spółki New Energy Investments. Od 2017 r. pełni funkcję adiunkta na Politechnice Warszawskiej, jest także Dyrektorem Szkoły Biznesu Politechniki Warszawskiej.

Łukasz Kaleta - Członek Rady Nadzorczej

Łukasz Kaleta posiada wykształcenie wyższe. W 2012 r. uzyskał tytuł magistra inżyniera elektryka na Wydziale Elektrotechniki, Automatyki, Informatyki i Elektroniki Akademii Górniczo - Hutniczej w Krakowie na kierunku Elektrotechnika.

W latach 2011-2014 był dyrektorem ds. sprzedaży w Ives System sp. z o.o. Od sierpnia 2014 r. Łukasz Kaleta jest Prezesem i fundatorem Fundacji Wspierania Przedsiębiorczości Activus Promptus. Od stycznia 2015 r. prowadzi działalność gospodarczą pod firmą ART-Tech, a od marca 2017 r. pełni funkcję Wiceprezesa Zarządu Office&Cowork Centre sp. z o.o., a od kwietnia 2017 r. także funkcję Prezesa Zarządu Redi sp. z o.o. Od czerwca 2020 r. jest Wiceprezesem Zarządu Fundacji Polska Innowacyjna i Prezesem Zarządu oraz Dyrektorem Zarządzającym BiznesHUB sp. z o.o. Od sierpnia 2020 r. pełni funkcję Prezesa Zarządu i Dyrektora Zarządzającego spółki Office&Cowork Centre S.A. Od marca 2022 r. pełni funkcję Prezesa Zarządu Nexity Global S.A.

Marcin Dobraszkiwicz - Członek Rady Nadzorczej

Marcin Dobraszkiwicz posiada wykształcenie wyższe. W 2008 r. uzyskał tytuł magistra Szkoły Głównej Handlowej w Warszawie na kierunku Finanse i Bankowość. Od 2010 r. posiada tytuł CFA nadany przez CFA Institute.

W latach 2007-2008 zajmował stanowisko corporate finance analyst w Fidea sp. z o.o. W latach 2008-2013 był associate, a następnie senior associate w Deloitte Advisory sp. z o.o. Od 2013 r. do 2019 r. pełnił funkcję managera i dyrektora w Domu Inwestycyjnym Investors S.A. (następnie: Vestor Dom Maklerski S.A.). W latach 2017-2019 był



dyrektorem w Investors Corporate Finance sp. z o.o. (następnie: Vestor Corporate Finance sp. z o.o.). Od września 2019 r. prowadzi własną praktykę usług doradztwa finansowego. Pełni funkcję członka rady nadzorczej w licznych podmiotach zależnych Columbus. Ponadto od lipca 2017 r. jest przewodniczącym rady nadzorczej spółki Currency One S.A. z siedzibą w Poznaniu.

Wojciech Wolny - Członek Rady Nadzorczej

Wojciech Wolny posiada wykształcenie wyższe oraz tytuł magistra inżyniera na Wydziale Chemicznym Politechniki Śląskiej.

W latach 2002-2004 był dyrektorem zarządzającym w spółce Polstage sp. z o.o. Od 2003 do 2007 r. był prezesem zarządu spółki Paintball.com.pl. sp. z o.o. Następnie w latach 2005-2008 był prezesem zarządu spółki Integracje24.pl sp. z o.o. Jest założycielem i prezesem zarządu spółki informatycznej Euvic sp. z o.o. od 2004 r. Od 2016 r. jest Prezesem Zarządu i architektem inwestycji Euvic IT S.A. Od 2021 r. pełni funkcję Prezesa Zarządu spółki Edge One Solution sp. z o.o.

Michał Bochowicz - Członek Rady Nadzorczej

Michał Bochowicz posiada wykształcenie wyższe. W 2010 r. uzyskał tytuł magistra prawa na Uniwersytecie Szczecińskim na Wydziale Prawa i Administracji w Szczecinie. W 2012 r. ukończył studia podyplomowe „Akademia Spółek” w Szkole Głównej Handlowej w Warszawie. Od 2011 r. do 2013 r. był członkiem Okręgowej Rady Adwokackiej.

W latach 2009-2020 zajmował stanowisko Specjalisty ds. zarządzania wiedzą w Deloitte Poland. W latach 2010-2012 zajmował stanowisko associate w Deloitte Legal. W latach 2012-2015 zajmował stanowisko associate w Doktor Jerszyński Pietras Adwokaci i Radcowie Prawni Spółka Partnerska. Od 2015 r. pełni funkcję Partnera w kancelarii GESSEL Attorneys at law. Od 2018 zajmuje stanowisko advisor w Campus Residency Program w Google.

Krzysztof Zawadzki - Członek Rady Nadzorczej

Krzysztof Zawadzki posiada wykształcenie wyższe. Jest absolwentem Akademii Ekonomicznej w Katowicach im. K. Adamieckiego, gdzie w 1998 r. uzyskał tytuł magistra finansów i rachunkowości. W 2000 r. ukończył studia podyplomowe z controllingu w ramach Polsko-Austriackiego Studium Controllingu. Studiował także w Szkole Głównej Handlowej w Warszawie, gdzie w 2002 r. ukończył studia podyplomowe na kierunku podatki, w 2004 r. studia podyplomowe z rachunkowości i finansów, a w 2009 r. został absolwentem studiów podyplomowych na kierunku Praktyczne Zastosowanie Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej organizowanych przez Szkołę Główną Handlową i EY Academy of Business. W 2010 r. ukończył studia doktoranckie na kierunku nauki ekonomiczne, prowadzone przez Uniwersytet Ekonomiczny w Krakowie. Od 2008 r. posiada uprawnienia biegłego rewidenta. Obecnie jest studentem studiów podyplomowych prowadzonych przez Akademię Leona Koźmińskiego z siedzibą w Warszawie na kierunku Wycena przedsiębiorstwa i modelowanie finansowe.

Od 1996 r. do 2007 r. pracował w Południowym Koncernie Energetycznym S.A., zajmując kolejno stanowiska Specjalisty ds. Analiz Rynku Ciepłowniczego w latach 1996-1997, Asystenta Dyrektora ds. Ekonomiczno-Finansowych w latach 1997-1998, Głównego Specjalisty ds. Ekonomiczno-Finansowych w latach 1998-2000 i Zastępcy Głównego Księgowego w latach 2000-2007. W latach 2007-2009 zajmował stanowisko Dyrektora Departamentu Rachunkowości i Podatków, Głównego Księgowego i Prokurenta w Tauron Polska Energia S.A., a w latach 2009-2015 był Wiceprezesem Zarządu ds. Ekonomiczno-Finansowych. W 2016 r. pełnił funkcje Członka Zarządu i Dyrektora ds. Finansowych spółki Kopex S.A. w ramach projektu restrukturyzacyjnego. W latach 2016-2018 był Członkiem Zarządu i Dyrektorem ds. Finansowych SARE S.A. W latach 2018-2019 pełnił funkcję Dyrektora ds. Finansowych inARGO S.A. w restrukturyzacji. Od maja 2018 r. był współlnikiem i Prezesem Zarządu spółki Moto Impuls sp. z o.o., która zawiesiła działalność w dniu 1 stycznia 2022 r. W latach 2019-2020 pełnił funkcję CFO spółki Euvic Solutions S.A. (poprzednio: OMNITEC sp. z o.o.). Od 2020 r. do 2021 r. zajmował stanowisko CEO i Prezesa Zarządu w spółce ELQ S.A. Od marca 2021 r. pełni funkcję Dyrektora ds. Ekonomicznych i Finansowych Euvic sp. z o.o. Prowadzi także własną działalność gospodarczą pod nazwą Krzysztof Zawadzki CONSULTING.

Krzysztof Zawadzki był także członkiem rad nadzorczych wielu spółek, w tym m.in. spółek z grupy Tauron. Obecnie jest Członkiem Rady Nadzorczej EO Networks S.A.

1.3.1. Komitet Audytu Rady Nadzorczej

Komitet Audytu Rady Nadzorczej

W dniu 14 grudnia 2022 r. Rada Nadzorcza podjęła uchwałę w sprawie powołania Komitetu Audytu Rady Nadzorczej, jak również uchwałę w sprawie powołania przewodniczącego Komitetu Audytu oraz pozostałych członków Komitetu Audytu Rady Nadzorczej.

Komitet Audytu składa się z co najmniej trzech członków, w tym Przewodniczącego Komitetu Audytu, powoływanych i odwoływanych przez Radę Nadzorczą na czas nieokreślony w głosowaniu tajnym. Członkowie Komitetu Audytu mogą zostać powołani spośród członków Rady Nadzorczej. Liczbę członków Komitetu Audytu określa Rada Nadzorcza. Częstotliwość posiedzeń Komitetu Audytu określa się w zależności od potrzeb.

Na dzień 31 grudnia 2022 r. oraz na dzień publikacji niniejszego Sprawozdania skład Komitetu Audytu Rady Nadzorczej przedstawia się następująco:

L.p.	Imię i nazwisko	Stanowisko
1.	Krzysztof Zawadzki	Przewodniczący Komitetu Audytu
2.	Wojciech Wolny	Członek Komitetu Audytu
3.	Paweł Urbański	Członek Komitetu Audytu

Pan Krzysztof Zawadzki spełnia kryteria niezależności wymienione w Ustawie o Biegłych Rewidentach oraz nie ma rzeczywistych i istotnych powiązań z akcjonariuszem Spółki posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w Spółce. Pan Krzysztof Zawadzki posiada kwalifikacje w dziedzinie rachunkowości i badania sprawozdań finansowych.

Pan Wojciech Wolny spełnia kryteria niezależności wymienione w Ustawie o Biegłych Rewidentach oraz nie ma rzeczywistych i istotnych powiązań z akcjonariuszem Spółki posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w Spółce.

Pan Paweł Urbański nie spełnia kryteriów niezależności wymienionych w Ustawie o Biegłych Rewidentach. Pan Paweł Urbański posiada kwalifikacje w branży, w której działa Grupa.

1.4. Prokurent

W dniu 9 sierpnia 2022 r. Zarząd Columbus powołał Panią Ewę Kochaną do pełnienia funkcji Prokurenta Spółki, działającego łącznie z członkiem Zarządu.

1.5. Akcjonariat

Na dzień 31 grudnia 2022 r., kapitał zakładowy Columbus wynosi 129 982 198,50 zł i dzieli się na 68 773 650 akcji o wartości nominalnej 1,89 zł każda. Łączna liczba akcji oraz łączna liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu wynosi 68 773 650 (każda akcja daje prawo do wykonywania z niej jednego głosu).

Na dzień sporządzenia niniejszego Sprawozdania z działalności, przedmiotem obrotu w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect jest 40 479 877 akcji serii A1.



Akcjonariat Columbus wg stanu na dzień 31 grudnia 2022 r.:

L.p.	Imię i Nazwisko	Liczba akcji	% akcji	Liczba głosów	% głosów
1.	Porozumienie, w tym:	50 617 818	73,60	50 617 818	73,60
-	Dawid Zieliński *	34 338 843	49,93	34 338 843	49,93
-	Piotr Kurczewski	13 831 696	20,11	13 831 696	20,11
-	Janusz Sterna **	2 447 279	3,56	2 447 279	3,56
2.	Porozumienie, w tym: Małgorzata Lal-Sobieska, Marek Zbigniew Sobieski, Marcin Sobieski, Maciej Sobieski	5 890 990	8,57	5 890 990	8,57
3.	Pozostali akcjonariusze	12 264 842	17,83	12 264 842	17,83
	Ogółem	68 773 650	100,00	68 773 650	100,00

* bezpośrednio i pośrednio przez spółkę Gemstone ASI S.A. i KPM Invest sp. z o.o.

** bezpośrednio i pośrednio przez Polsyntes sp. z o.o.

Akcjonariusze posiadający 73,60%, tj. Dawid Zieliński, Gemstone ASI S.A., Piotr Kurczewski, Janusz Sterna i Polsyntes sp. z o.o. oraz akcjonariusze posiadający łącznie 8,57%, tj. Małgorzata Lal-Sobieska, Marek Zbigniew Sobieski, Marcin Sobieski, Maciej Sobieski działali w odrębnych Porozumieniach, o których mowa w art. 87 ust. 3 Ustawy o ofercie.

Akcjonariat Columbus wg stanu na dzień publikacji niniejszego Sprawozdania:

L.p.	Imię i Nazwisko	Liczba akcji	% akcji	Liczba głosów	% głosów
1.	Porozumienie, w tym:	50 617 818	73,60	50 617 818	73,60
-	Dawid Zieliński *	34 338 843	49,93	34 338 843	49,93
-	Piotr Kurczewski	13 831 696	20,11	13 831 696	20,11
-	Janusz Sterna **	2 447 279	3,56	2 447 279	3,56
2.	Pozostali akcjonariusze	18 155 832	26,40	18 155 832	26,40
	Ogółem	68 773 650	100,00	68 773 650	100,00

* bezpośrednio i pośrednio przez spółkę Gemstone ASI S.A. i KPM Invest sp. z o.o.

** bezpośrednio i pośrednio przez Polsyntes sp. z o.o.

Akcjonariusze posiadający 73,60%, tj. Dawid Zieliński, Gemstone ASI S.A., Piotr Kurczewski, Janusz Sterna i Polsyntes sp. z o.o. działają w Porozumieniu, o którym mowa w art. 87 ust. 3 Ustawy o ofercie.

2. Struktura i działalność Grupy Kapitałowej

2.1. Historia Jednostki Dominującej

2010 r.

Początek działalności

- Rozpoczęta została działalność jako STI Group S.A., w wyniku podziału STI Group sp. z o.o. z siedzibą w Częstochowie.

2011 r.

Debiut na rynku NewConnect

- Spółka STI Group S.A. zadebiutowała na rynku NewConnect.

2014 r.

Zmiana nazwy i siedziby Spółki

- Spółka zmieniła nazwę na Columbus Capital S.A., a także uchwaliła zmianę siedziby Spółki z miasta Częstochowa na miasto Kraków.

Wejście na rynek odnawialnych źródeł energii (OZE)

- Rozpoczęta została działalność w zakresie doradztwa energetycznego, wykonywania audytów energetycznych oraz sprzedaży OZE, w szczególności instalacji fotowoltaicznych i pomp ciepła.

Kontrakty na 1000 mikroinstalacji fotowoltaicznych

- Spółka po raz pierwszy kontraktuje 1 000 mikroinstalacji fotowoltaicznych na kwotę przekraczającą 50 mln PLN.

2016 r.

Połączenie Columbus Capital i Columbus Energy

- Spółki Columbus Capital S.A. i Columbus Energy S.A. uchwałami Walnych Zgromadzeń i za zgodą Rad Nadzorczych zostają połączone. Tego samego dnia Spółka wchodzi na giełdę NewConnect.

Utworzenie Columbus Energy Finance

- Została powołana spółka Columbus Energy Finance sp. z o.o., która umożliwiła finansowanie zakupów instalacji fotowoltaicznych przez klientów Grupy.

2017 r.

Wprowadzenie gwarancji na wszystkie elementy instalacji fotowoltaicznych

- Jako pierwsza na polskim rynku, Spółka wprowadza możliwość rozszerzenia gwarancji na wszystkie elementy instalacji fotowoltaicznej wraz z montażem do 15 lat (tzw. „gwarancja totalna”).

Cztery emisje korporacyjnych obligacji

- Spółka jako pierwsza w Polsce w branży OZE wyemitowała obligacje korporacyjne (w dwóch emisjach prywatnych i dwóch emisjach publicznych) serii A, B, C, D na łączną kwotę ponad 11,5 mln PLN.

2018 r.

GoBloo (obecnie GoBiznes) – oferta dla biznesu

- Spółka wprowadza ofertę instalacji fotowoltaicznych dla przedsiębiorstw.



2019 r.

Utworzenie Columbus Elite

- W ramach Grupy zostaje utworzona spółka Columbus Elite S.A., wspierająca w dużym stopniu sieć sprzedażową Spółki.

Nowy znaczący inwestor w Spółce

- Podpisanie umowy inwestycyjnej z panem Piotrem Kurczewskim. Nowy inwestor uzyskuje 20% udziałów w kapitale Spółki oraz wnosi wkład finansowy w postaci pożyczki i zobowiązania współpracy w organizacji finansowania na budowę farm fotowoltaicznych na kwotę ponad 110 mln PLN.

2020 r.

Rozpoczęcie prac nad wejściem do elektromobilności

- Spółka rozpoczyna pracę nad rozwojem systemów tworzących infrastrukturę do ładowania pojazdów elektrycznych.

Rozszerzenie portfolio produktowego

- Spółka wprowadza do oferty pompy ciepła i magazyny energii.

Inwestycja w Saule

- Spółka zawiera umowę inwestycyjną z Saule S.A., na podstawie której Spółka inwestuje 10 mln EUR i obejmuje 20% akcji w Saule. Staje się też dystrybutorem produktów Saule.

Członkostwo w European Clean Hydrogen Alliance

- Spółka przystępuje do European Clean Hydrogen Alliance.

Emisja zielonych obligacji za 75 mln PLN

- New Energy Investments sp. z o.o. emituje pierwsze w Polsce zielone obligacje o wartości 75 mln PLN, które w całości obejmuje BOŚ.

2021 r.

Prąd jak Powietrze

- Spółka wprowadziła usługę „Prąd jak Powietrze”, opartą na dystrybucji energii pochodzącej z OZE. Dzięki tej usłudze klienci posiadający domowe instalacje fotowoltaiczne mogli odebrać 100% energii zmagazynowanej w sieci.

Program emisji zielonych obligacji do 200 mln PLN

- Spółka ogłasza program emisji zielonych obligacji o łącznej wartości do 200 mln PLN.

Wejście Spółki na rynek obrotu energią

- Nabycie Vortex Energy-Obrót sp. z o.o. (obecnie Columbus Obrót sp. z o.o.) i rozpoczęcie działalności na rynku obrotu energią.

Emisja akcji serii B, C i D

- Spółka emituje akcje nowych serii w związku z konwersją obligacji i pożyczek.

Realizacja programu menadżerskiego

- Spółka emituje akcje serii E w związku z realizacją programu menadżerskiego.

Zawarcie umowy kredytu inwestycyjnego

- Spółka z Grupy Columbus JV-1 sp. z o.o. oraz 14 spółek zależnych od Columbus JV-1 zawarły z mBank umowę kredytu inwestycyjnego w wysokości 105,7 mln PLN z przeznaczeniem na refinansowanie i finansowanie kosztów realizacji portfela 38 elektrowni fotowoltaicznych.



2022 r.

Utworzenie Columbus Energy a.s. w Republice Czeskiej

- Spółka objęła 52% akcji Columbus Energy a.s. (spółka prawa czeskiego), której działalność polega na projektowaniu, sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych i innych produktów związanych z odnawialnymi źródłami energii na rzecz klientów indywidualnych i przedsiębiorców, a także świadczenie usług posprzedażowych, na terenie Republiki Czeskiej.

Wejście w rynek wielkoskalowych magazynów energii

- Spółki z Grupy Columbus uzyskały warunki przyłączenia magazynów energii elektrycznych do sieci przesyłowej o łącznej mocy blisko 400 MW oraz pojemności blisko 1600 MWh.

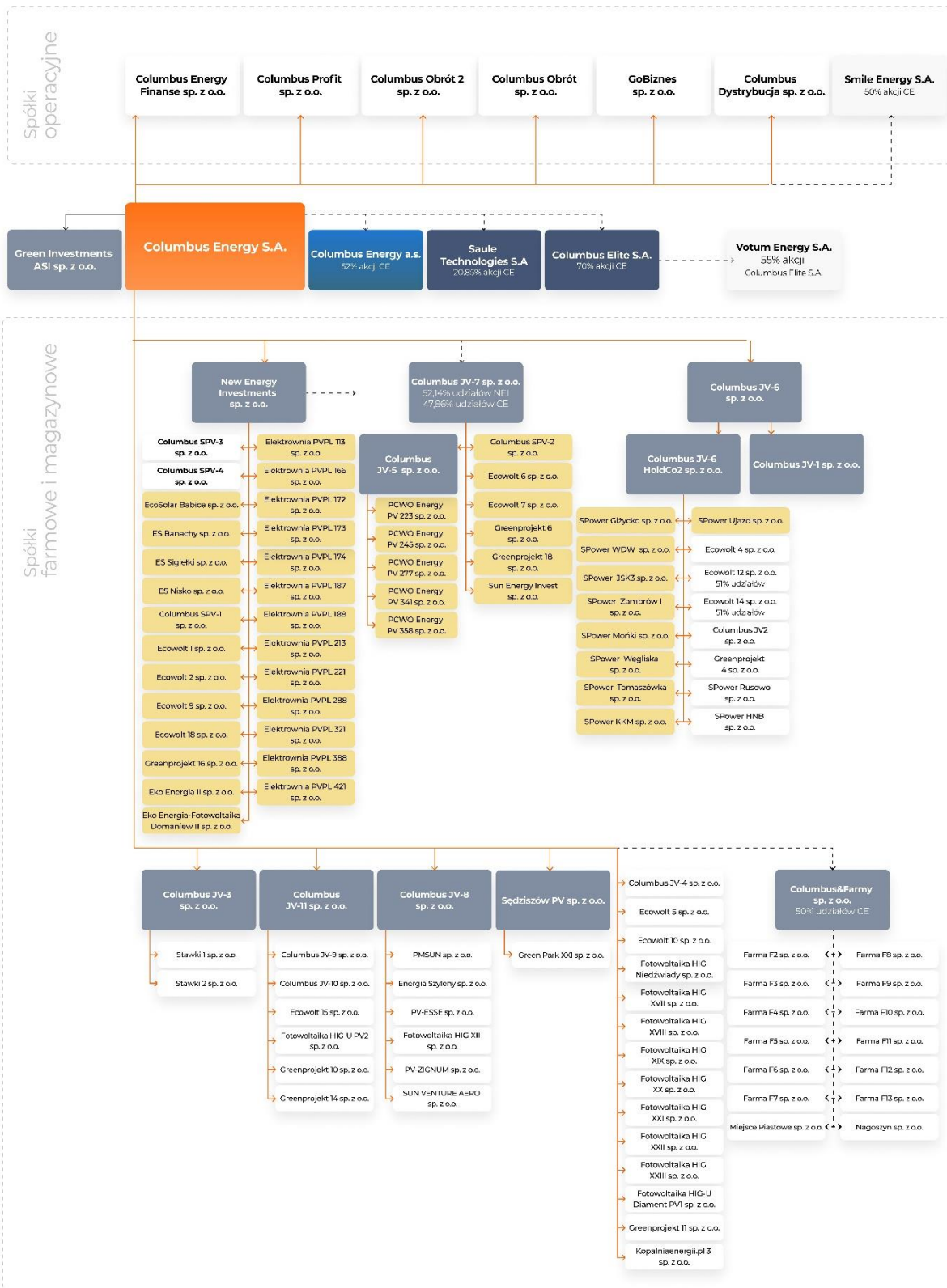
2.2. Struktura Grupy Kapitałowej Columbus

Na dzień 31 grudnia 2022 r. Grupa składała się z Columbus jako jednostki dominującej, 29 jednostek zależnych bezpośrednio, 74 jednostek zależnych pośrednio, 2 jednostek współzależnych bezpośrednio, 14 jednostek współzależnych pośrednio oraz 1 jednostki stowarzyszonej.



Struktura Grupy Kapitałowej Columbus Energy

stan na dzień 31.12.2022 r.



- Spółka działająca na terenie Republiki Czeskiej
- Spółka przeznaczona do sprzedaży



Columbus jako Jednostka Dominująca w Grupie posiada udziały w następujących jednostkach:

Stan na dzień 31 grudnia 2022 r.:

	Siedziba	Udział w kapitale oraz w głosach (%) bezpośrednio i pośrednio	Opis działalności
Jednostki zależne bezpośrednio			
Columbus Dystrybucja sp. z o.o.	Kraków	100%	Dystrybucja energii elektrycznej
Columbus Elite S.A.	Kraków	70%	Wspieranie sieci sprzedażowej Grupy Columbus
Columbus Energy a.s.	Brno	52%	Projektowanie, sprzedaż i montaż instalacji fotowoltaicznych oraz innych produktów OZE na terenie Republiki Czeskiej
Columbus Energy Finanse sp. z o.o.	Kraków	100%	Udzielanie finansowania klientom Grupy Columbus
Columbus Obrót sp. z o.o.	Kraków	100%	Obrót energią elektryczną
Columbus Obrót 2 sp. z o.o.	Kraków	100%	Obrót energią elektryczną
Columbus Profit sp. z o.o.	Kraków	100%	Świadczenie usług rachunkowo-księgowych
GoBiznes sp. z o.o.	Kraków	100%	Kompleksowa usługa w zakresie rozwiązań OZE dla klienta biznesowego
Green Investments ASI sp. z o.o.	Kraków	100%	Inwestowanie w spółki realizujące projekty OZE
New Energy Investments sp. z o.o.	Kraków	100%	Rozwój projektów farm fotowoltaicznych, posiadając w portfelu około 400 projektów o łącznej mocy blisko 400 MW
Columbus JV-3 sp. z o.o.	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-4 sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektów farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 4 MW
Columbus JV-6 sp. z o.o.	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-8 sp. z o.o.	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-11 sp. z o.o.	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Ecowolt 5 sp. z o.o.	Kraków	100%	Rozwijanie projektu farmy fotowoltaicznej
Ecowolt 10 sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 2 MW
Fotowoltaika HIG Niedźwiady sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 28 MW
Fotowoltaika HIG XVII sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii o mocy 63 MW
Fotowoltaika HIG XVIII sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii, posiadającą wydane warunki przyłączeniowe o mocy 133 MW/532 MWh

Fotowoltaika HIG XIX sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii o mocy 200 MW
Fotowoltaika HIG XX sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii, posiadającą wydane warunki przyłączeniowe o mocy 62,7 MW/250,8 MWh
Fotowoltaika HIG XXI sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii, posiadającą wydane warunki przyłączeniowe o mocy 202,4 MW/810,2 MWh
Fotowoltaika HIG XXII sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii o mocy 133 MW
Fotowoltaika HIG XXIII sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii o mocy 63 MW
Fotowoltaika HIG-U Diament PV1 sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 39 MW
Greenprojekt 11 sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 2 MW
Kopalniaenergii.pl 3 sp. z o.o.	Kraków	100%	Rozwijanie projektu farmy fotowoltaicznej
Sędziszów PV sp. z o.o.	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych

	Siedziba	Udział w kapitale oraz w głosach (%) bezpośrednio i pośrednio	Opis działalności
Jednostki zależne pośrednio			
Columbus JV-5 sp. z o.o.****	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-6 Hold Co 2 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-7 sp. z o.o. *	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-9 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja projektów farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 10 MW
Columbus JV-10 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja projektów farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 10,8 MW
Columbus JV1 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV2 sp. z o.o.***	Kraków	100%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Columbus SPV-1 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Columbus SPV-2 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 5,9 MW
Columbus SPV-3 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Columbus SPV-4 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy 1 MW

EcoSolar Babice sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 2 MW
Ecowolt 1 sp. z o.o.*	Katowice	100%	Zarządzanie wybudowanymi farmami fotowoltaicznymi o łącznej mocy do 5 MW
Ecowolt 2 sp. z o.o.*	Katowice	100%	Zarządzanie wybudowanymi farmami fotowoltaicznymi o łącznej mocy do 2 MW
Ecowolt 4 sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 4 MW
Ecowolt 6 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Ecowolt 7 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 4 MW
Ecowolt 9 sp. z o.o.*	Katowice	100%	Zarządzanie wybudowaną farmą fotowoltaiczną o łącznej mocy do 0,5 MW
Ecowolt 12 sp. z o.o.***	Jaworzno	51%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 60 MW
Ecowolt 14 sp. z o.o.***	Jaworzno	51%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 120 MW
Ecowolt 15 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Rozwój i budowa farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 62 MW
Ecowolt 18 sp. z o.o.*	Katowice	100%	Zarządzanie wybudowaną farmą fotowoltaiczną o łącznej mocy do 1 MW
Eko Energia – Fotowoltaika Domaniew II sp. z o.o.*	Kraków	100%	Zarządzanie wybudowaną farmą fotowoltaiczną o łącznej mocy do 1 MW
Eko Energia II sp. z o.o.*	Kraków	100%	Zarządzanie wybudowaną farmą fotowoltaiczną o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 113 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 166 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 172 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 173 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 174 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 187 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 188 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 213 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 221 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 288 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW

Elektrownia PVPL 321 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 388 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 421 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Energia Szyleny sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 10 MW
ES Banachy sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
ES Nisko sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
ES Sigietki sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Fotowoltaika HIG XII sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 8 MW
Fotowoltaika HIG-U PV2 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 12 MW
Green Park XXI sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 60,3 MW
Greenprojekt 4 sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Greenprojekt 6 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 2 MW
Greenprojekt 10 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Greenprojekt 14 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 4 MW
Greenprojekt 16 sp. z o.o.*	Katowice	100%	Zarządzanie wybudowanymi farmami fotowoltaicznymi o łącznej mocy do 2 MW
Greenprojekt 18 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
PCWO Energy PV 223 sp. z o.o.**	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 0,8 MW
PCWO Energy PV 245 sp. z o.o.**	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 0,8 MW
PCWO Energy PV 277 sp. z o.o.**	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
PCWO Energy PV 341 sp. z o.o.**	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
PCWO Energy PV 358 sp. z o.o.**	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 0,6 MW
PMSUN sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 8,4 MW
PV-ESSE sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 9 MW

PV-ZIGNUM sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 10,2 MW
SPower Giżycko sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
SPower HNB sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 1,4 MW
SPower JSK 3 sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 1,9 MW
SPower KKM sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 3,7 MW
SPower Mońki sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 3 MW
SPower Rusowo sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
SPower Tomaszówka sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
SPower Ujazd sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 4 MW
SPower WDW sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 2,5 MW
SPower Węgliska sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
SPower Zambrów I sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja projektów farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 2,6 MW
Stawki 1 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o mocy do 0,5 MW
Stawki 2 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o mocy do 1 MW
Sun Energy Invest sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 4 MW
Sun Venture Aero sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 12,5 MW
Votum Energy S.A.*****	Wrocław	55%	Sprzedaż produktów z oferty Grupy Columbus przy współpracy z Columbus Elite

* jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne bezpośrednio od New Energy Investments sp. z o.o.

** jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne pośrednio od Columbus JV-7 sp. z o.o., zależne bezpośrednio od Columbus JV-5 sp. z o.o.

*** jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne pośrednio od Columbus JV-6 sp. z o.o., zależne bezpośrednio od Columbus JV-6 HoldCo2 sp. z o.o.

**** jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne bezpośrednio od Columbus JV-8 sp. z o.o.

***** jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne bezpośrednio od Columbus JV-7 sp. z o.o.

***** jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne bezpośrednio od Columbus JV-6 sp. z o.o.

***** jednostka zależna pośrednio od Columbus Energy S.A., zależna bezpośrednio od Sędziszów PV sp. z o.o.

***** jednostka zależna pośrednio od Columbus Energy S.A., zależna bezpośrednio od Columbus JV-11 sp. z o.o.

***** jednostka zależna pośrednio od Columbus Energy S.A., zależna bezpośrednio od Columbus Elite S.A. (Columbus Energy S.A. posiada bezpośrednio 70% udziału w kapitale zakładowym Columbus Elite S.A., która posiada 55% udziału w kapitale zakładowym Votum Energy S.A.)

***** jednostka zależna pośrednio od Columbus Energy S.A., zależna bezpośrednio od Columbus JV-3 sp. z o.o.



	Siedziba	Udział w kapitale oraz w głosach (%) bezpośrednio i pośrednio	Opis działalności
Jednostki współzależne bezpośrednio			
Columbus&Farmy sp. z o.o.	Katowice	50%	Realizacja projektów instalacji fotowoltaicznych do momentu uzyskania warunków przyłączenia
Smile Energy S.A.	Kraków	50%	Rozwój umów PPA i PLA

	Siedziba	Udział w kapitale oraz w głosach (%) bezpośrednio i pośrednio	Opis działalności
Jednostki współzależne pośrednio			
Farma F2 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F3 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F4 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F5 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F6 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F7 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F8 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F9 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F10 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F11 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F12 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F13 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Miejsce Piastowe sp. z o.o. *****	Katowice	50%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy 2 MW
Nagoszyn sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW

***** jednostki współzależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne bezpośrednio od Columbus&Farmy sp. z o.o.

	Siedziba	Udział w kapitale oraz w głosach (%) bezpośrednio i pośrednio	Opis działalności
Jednostki stowarzyszone			
Saule Technologies S.A.	Warszawa	20,85%	Rozwijanie technologii drukowanych perowskitowych ogniw słonecznych nowej generacji



Stan na dzień sporządzania niniejszego Sprawozdania:

	Siedziba	Udział w kapitale oraz w głosach (%) bezpośrednio i pośrednio	Opis działalności
Jednostki zależne bezpośrednio			
Blue Investments ASI sp. z o.o.	Kraków	100%	Inwestowanie w spółki realizujące projekty OZE
CE Super JV ASI sp. z o.o.	Kraków	100%	Inwestowanie w spółki realizujące projekty OZE
Columbus Dystrybucja sp. z o.o.	Kraków	100%	Dystrybucja energii elektrycznej
Columbus Elite S.A.	Kraków	70%	Wspieranie sieci sprzedażowej Grupy Columbus
Columbus Energy a.s.	Brno	52%	Projektowanie, sprzedaż i montaż instalacji fotowoltaicznych oraz innych produktów OZE na terenie Republiki Czeskiej
Columbus Energy Finance sp. z o.o.	Kraków	100%	Udzielanie finansowania klientom Grupy Columbus
Columbus Obrót sp. z o.o.	Kraków	100%	Obrót energią elektryczną
Columbus Obrót 2 sp. z o.o.	Kraków	100%	Obrót energią elektryczną
Columbus Profit sp. z o.o.	Kraków	100%	Świadczenie usług rachunkowo-księgowych
GoBiznes sp. z o.o.	Kraków	100%	Kompleksowa usługa w zakresie rozwiązań OZE dla klienta biznesowego
New Energy Investments sp. z o.o.	Kraków	100%	Rozwój projektów farm fotowoltaicznych, posiadając w portfolio około 400 projektów o łącznej mocy blisko 400 MW
Columbus JV-3 sp. z o.o.	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-4 sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektów farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 4 MW
Columbus JV-6 sp. z o.o.	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-8 sp. z o.o.	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-11 sp. z o.o.	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Ecowolt 5 sp. z o.o.	Kraków	100%	Rozwijanie projektu farmy fotowoltaicznej
Ecowolt 10 sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 2 MW
Fotowoltaika HIG Niedźwiady sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 28 MW
Fotowoltaika HIG XVII sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii o mocy 63 MW

Fotowoltaika HIG XVIII sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii, posiadającą wydane warunki przyłączeniowe o mocy 133 MW/532 MWh
Fotowoltaika HIG XIX sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii o mocy 200 MW
Fotowoltaika HIG XX sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii, posiadającą wydane warunki przyłączeniowe o mocy 62,7 MW/250,8 MWh
Fotowoltaika HIG XXI sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii, posiadającą wydane warunki przyłączeniowe o mocy 202,4 MW/810,2 MWh
Fotowoltaika HIG XXII sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii o mocy 120 MW
Fotowoltaika HIG XXIII sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu magazynu energii o mocy 63 MW
Fotowoltaika HIG-U Diament PV1 sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 39 MW
Greenprojekt 11 sp. z o.o.	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 2 MW
Kopalniaenergii.pl 3 sp. z o.o.	Kraków	100%	Rozwijanie projektu farmy fotowoltaicznej
PV STĘKINY sp. z o.o.	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
Sędziszów PV sp. z o.o.	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych

	Siedziba	Udział w kapitale oraz w głosach (%) bezpośrednio i pośrednio	Opis działalności
Jednostki zależne pośrednio			
Columbus JV-5 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-6 Hold Co 2 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-7 sp. z o.o. *	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV-9 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja projektów farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 10 MW
Columbus JV-10 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja projektów farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 10,8 MW
Columbus JV1 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Nabywanie udziałów w spółkach realizujących projekty farm fotowoltaicznych
Columbus JV2 sp. z o.o.***	Kraków	100%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Columbus SPV-1 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Columbus SPV-2 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 5,9 MW

Columbus SPV-3 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Columbus SPV-4 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy 1 MW
EcoSolar Babice sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 2 MW
Ecowolt 4 sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 4 MW
Ecowolt 6 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Ecowolt 7 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 4 MW
Ecowolt 12 sp. z o.o.***	Jaworzno	51%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 60 MW
Ecowolt 14 sp. z o.o.***	Jaworzno	51%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 120 MW
Ecowolt 15 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Rozwój i budowa farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 62 MW
Elektrownia PVPL 113 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 166 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 172 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 173 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 174 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 187 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 188 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 221 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 321 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 388 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Elektrownia PVPL 421 sp. z o.o.*	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Energia Szyleny sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 10 MW
Fotowoltaika HIG XII sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 8 MW
Fotowoltaika HIG-U PV2 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 12 MW
Green Park XXI sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 60,3 MW

Greenprojekt 4 sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Greenprojekt 6 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 2 MW
Greenprojekt 10 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
Greenprojekt 14 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 4 MW
Greenprojekt 18 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
PCWO Energy PV 223 sp. z o.o.**	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 0,8 MW
PCWO Energy PV 245 sp. z o.o.**	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 0,8 MW
PCWO Energy PV 277 sp. z o.o.**	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
PCWO Energy PV 341 sp. z o.o.**	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
PCWO Energy PV 358 sp. z o.o.**	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 0,6 MW
PMSUN sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 8,4 MW
PV-ESSE sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 9 MW
PV-ZIGNUM sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 10,2 MW
PV BRONAKI sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV BRZEGI sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV DOMANICE sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV GOLSKA sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV KANIGOWO sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV KOWIESY sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV KUŚNIE sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV KUŹNIK sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV MIŁOSŁAWICE sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV PODZBORÓW sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych

PV POLICHNO sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV ROGIENICE sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
PV WALISZEW sp. z o.o.*	Kraków	100%	Przygotowywana spółka do rozwijania projektów farm fotowoltaicznych
SPower Giżycko sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
SPower HNB sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 1,4 MW
SPower JSK 3 sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 1,9 MW
SPower KKM sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 3,7 MW
SPower Mońki sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 3 MW
SPower Rusowo sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
SPower Tomaszówka sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
SPower Ujazd sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 4 MW
SPower WDW sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 2,5 MW
SPower Węgliska sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW
SPower Zambrów I sp. z o.o.***	Kraków	100%	Realizacja projektów farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 2,6 MW
Stawki 1 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o mocy do 0,5 MW
Stawki 2 sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o mocy do 1 MW
Sun Energy Invest sp. z o.o.*****	Kraków	100%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 4 MW
Sun Venture Aero sp. z o.o.****	Kraków	100%	Realizacja budowy farm fotowoltaicznych o łącznej mocy do 12,5 MW
Votum Energy S.A.*****	Wrocław	55%	Sprzedaż produktów z oferty Grupy Columbus przy współpracy z Columbus Elite

* jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne bezpośrednio od New Energy Investments sp. z o.o.

** jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne pośrednio od Columbus JV-7 sp. z o.o., zależne bezpośrednio od Columbus JV-5 sp. z o.o.

*** jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne pośrednio od Columbus JV-6 sp. z o.o., zależne bezpośrednio od Columbus JV-6 HoldCo2 sp. z o.o.

**** jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne bezpośrednio od Columbus JV-8 sp. z o.o.

***** jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne bezpośrednio od Columbus JV-7 sp. z o.o.

***** jednostki zależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne bezpośrednio od Columbus JV-6 sp. z o.o.

***** jednostka zależna pośrednio od Columbus Energy S.A., zależna bezpośrednio od Sędziszów PV sp. z o.o.



***** jednostka zależna pośrednio od Columbus Energy S.A., zależna bezpośrednio od Columbus JV-11 sp. z o.o.

***** jednostka zależna pośrednio od Columbus Energy S.A., zależna bezpośrednio od Columbus Elite S.A. (Columbus Energy S.A. posiada bezpośrednio 70% udziału w kapitale zakładowym Columbus Elite S.A., która posiada 55% udziału w kapitale zakładowym Votum Energy S.A.)

***** jednostka zależna pośrednio od Columbus Energy S.A., zależna bezpośrednio od Columbus JV-3 sp. z o.o.

	Siedziba	Udział w kapitale oraz w głosach (%) bezpośrednio i pośrednio	Opis działalności
Jednostki współzależne bezpośrednio			
Columbus&Farmy sp. z o.o.	Katowice	50%	Realizacja projektów instalacji fotowoltaicznych do momentu uzyskania warunków przyłączenia
Smile Energy S.A.	Kraków	50%	Rozwój umów PPA i PLA

	Siedziba	Udział w kapitale oraz w głosach (%) bezpośrednio i pośrednio	Opis działalności
Jednostki współzależne pośrednio			
Farma F2 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F3 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F4 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F5 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F6 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F7 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F8 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F9 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F10 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F11 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F12 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Farma F13 sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Rozwijanie projektów farm fotowoltaicznych
Miejsce Piastowe sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Realizacja projektu farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy 2 MW
Nagoszyn sp. z o.o.*****	Katowice	50%	Realizacja budowy farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy do 1 MW

***** jednostki współzależne pośrednio od Columbus Energy S.A., zależne bezpośrednio od Columbus&Farmy sp. z o.o.



	Siedziba	Udział w kapitale oraz w głosach (%) bezpośrednio i pośrednio	Opis działalności
Jednostki stowarzyszone			
Saule Technologies S.A.	Warszawa	20,85%	Rozwijanie technologii drukowanych perowskitowych ogniw słonecznych nowej generacji

2.3. Zmiany właścicielskie w strukturze Grupy Kapitałowej w roku obrotowym

W dniu 7 lutego 2022 r. spółka zależna Columbus tj. Sędziszów PV sp. z o.o. podpisała umowę nabycia 100% udziałów spółki Green Park XXI sp. z o.o., realizującej projekt farmy fotowoltaicznej, posiadającej wydane warunki przyłączenia do sieci elektroenergetycznej na moc 61,3 MW. W wykonaniu wskazanej umowy, w dniu 28 lutego 2022 r. 100% własności udziałów w spółce Green Park XXI sp. z o.o. przeszło na Sędziszów PV sp. z o.o.

W dniu 8 lutego 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG Niedźwiady sp. z o.o., realizującej projekt farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy 19,9 MW.

W dniu 23 lutego 2022 r. Columbus zawarł umowę nabycia 67% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG-U Diament PV1 sp. z o.o., realizującej projekt farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy 39 MW.

W dniu 18 marca 2022 r. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Columbus JV-11 sp. z o.o. podwyższyło kapitał zakładowy z kwoty 5 000,00 zł o kwotę 3 483 000,00 zł, tj. do kwoty 3 488 000,00 zł w drodze utworzenia 69 660 nowych udziałów, o wartości nominalnej 50,00 zł każdy udział, o łącznej wartości nominalnej 3 483 000,00 zł („Nowe Udziały”). Wszystkie Nowe Udziały zostały objęte przez jedynego wspólnika, tj. Columbus i zostaną pokryte w całości wkładem pieniężnym w wysokości 69 660 000,00 zł. Nadwyżkę nad wartością nominalną Nowych Udziałów w kwocie 66 177 000,00 zł przekazano na kapitał zapasowy. W dniu 12 maja 2022 r. w związku ze zmianą struktury transakcji, Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Columbus JV-11 podjęło uchwałę o uchyleniu uchwały w przedmiocie podwyższenia kapitału zakładowego.

W dniu 24 marca 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG XX sp. z o.o., realizującej projekt magazynu energii o mocy 63 MW.

W dniu 24 marca 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG XXI sp. z o.o., realizującej projekt magazynu energii o mocy 200 MW.

W dniu 1 kwietnia 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG XIX sp. z o.o., realizującej projekt magazynu energii o mocy 63 MW.

W dniu 20 kwietnia 2022 r. Columbus nabył 33% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG-U Diament PV1 sp. z o.o., realizującej projekt farmy fotowoltaicznej o mocy 39 MW. Na dzień sporządzenia Sprawozdania Columbus posiada 100% udziałów w tej spółce.

W dniu 21 kwietnia 2022 r. Columbus zawarł aneks do umowy nabycia 100% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG XIX sp. z o.o., realizującej projekt magazynu energii o mocy 63 MW. Aneks zwiększył moc magazynu energii do łącznej mocy 200 MW.

W dniu 21 kwietnia 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG XXII sp. z o.o., realizującej projekt magazynu energii o mocy 133 MW.

W dniu 2 czerwca 2022 r. Nadzwyczajne Zgromadzenie Wspólników Columbus JV – 11 sp. z o.o. postanowiło podwyższyć kapitał zakładowy z kwoty 5 000,00 zł o kwotę 120 200 000,00 zł, tj. do kwoty 120 205 000,00 zł w drodze utworzenia 2 404 000 nowych udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy udział, po cenie emisyjnej równej wartości nominalnej udziału, o łącznej wartości nominalnej 120 200 000,00 zł („Nowe Udziały”).

Wszystkie Nowe Udziały zostały objęte przez jedynego wspólnika, tj. spółkę pod firmą Columbus Energy Spółka Akcyjna z siedzibą w Krakowie i zostały pokryte w całości wkładem niepieniężnym o łącznej wartości 120 200 000,00 zł w postaci:

- a. 100 udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy udział, o łącznej wartości nominalnej 5 000,00 zł w spółce Columbus JV-9 sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie, wpisanej do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000916050 stanowiących 100% kapitału zakładowego tej spółki;
- b. 100 udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy udział, o łącznej wartości nominalnej 5 000,00 zł spółce Columbus JV-10 sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie, wpisanej do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000916300 stanowiących 100% kapitału zakładowego tej spółki;
- c. 100 udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy udział, o łącznej wartości nominalnej 5 000,00 zł w spółce Fotowoltaika HIG-U PV2 sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie, wpisanej do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000819305 stanowiących 100% kapitału zakładowego tej spółki;
- d. 100 udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy udział, o łącznej wartości nominalnej 5 000,00 zł spółce Ecowolt 15 sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie, wpisanej do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000635555 stanowiących 100% kapitału zakładowego tej spółki;
- e. 100 udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy udział, o łącznej wartości nominalnej 5 000,00 zł w spółce Greenprojekt 10 sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie, wpisanej do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000667712 stanowiących 100% kapitału zakładowego tej spółki;
- f. 100 udziałów o wartości nominalnej 50,00 zł każdy udział, o łącznej wartości nominalnej 5 000,00 zł w spółce Greenprojekt 14 sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie, wpisanej do rejestru przedsiębiorców Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000686731 stanowiących 100% kapitału zakładowego tej spółki.

Podwyższenie kapitału zostało zarejestrowane przez Sąd Rejestrowy w dniu 13 lipca 2022 r.

W dniu 22 czerwca 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG XVII sp. z o.o., realizującej projekt magazynu energii o mocy 63 MW.

W dniu 22 czerwca 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG XXIII sp. z o.o., realizującej projekt magazynu energii o mocy 63 MW.

W dniu 13 lipca 2022 r. Columbus zawarł z dwoma czeskimi podmiotami spółkę Columbus Energy a.s. ("JVC"), której działalność skupia się na projektowaniu, sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych oraz innych produktów związanych z odnawialnymi źródłami energii na rzecz klientów indywidualnych i przedsiębiorców, a także świadczeniu usług posprzedażowych, na terenie Republiki Czeskiej.



Działalność JVC prowadzona jest pod marką Columbus, przy wykorzystaniu zasobów technologicznych, sprzedażowych i marketingowych Columbus.

Kapitał założycielski JVC wynosi 5 000 000 CZK, w którym Columbus objął 52% akcji dających prawo do 52% głosów na Walnym Zgromadzeniu akcjonariuszy JVC, a partnerzy objęli pozostałe 48% akcji dających prawo do 48% głosów na Walnym Zgromadzeniu JVC.

W dniu 2 sierpnia 2022 r. spółka zależna Columbus JV-6 HoldCo2 sp. z o.o. nabyła 100% udziałów w spółkach: SPower Giżycko sp. z o.o., SPower WDW sp. z o.o., SPower JSK3 sp. z o.o., SPower Zambrów I sp. z o.o., SPower Mońki sp. z o.o., SPower Węgliska sp. z o.o., SPower Tomaszówka sp. z o.o., SPower KKM sp. z o.o. i SPower Ujazd sp. z o.o. - na podstawie umowy sprzedaży udziałów z dnia 2 sierpnia 2022 r. zawartej pomiędzy spółką zależną Columbus JV1 sp. z o.o. (sprzedający) a spółką zależną Columbus JV-6 HoldCo2 sp. z o.o. (kupujący).

W dniu 17 sierpnia 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce Fotowoltaika HIG XVIII sp. z o.o., która uzyskała warunki przyłączeniowe o mocy 133 MW na budowę magazynu energii o pojemności 532 MWh.

W dniu 31 sierpnia 2022 r. spółka zależna Columbus JV-3 sp. z o.o. nabyła 100% udziałów w spółkach Stawki 1 sp. z o.o., która jest spółką celową realizującą projekt farmy fotowoltaicznej „Stawki 1”, posiadającą wydane warunki przyłączenia do sieci elektroenergetycznej o mocy 0,5 MW oraz Stawki 2 sp. z o.o., która jest spółką celową realizującą projekt farmy fotowoltaicznej „Stawki 2”, posiadającą wydane warunki przyłączenia do sieci elektroenergetycznej o mocy 1 MW.

W dniu 1 września 2022 r. spółka zależna Columbus JV-6 HoldCo2 sp. z o.o. nabyła 100% udziałów w Greenprojekt 4 sp. z o.o. i 100% udziałów w Ecowolt 4 sp. z o.o. na podstawie umowy sprzedaży udziałów z dnia 1 września 2022 r. zawartej pomiędzy Columbus Energy S.A. (sprzedający) a spółką zależną Columbus JV-6 HoldCo2 sp. z o.o. (kupujący).

W dniu 28 października 2022 r. Columbus zbył 100% udziałów w spółce zależnej Fotowoltaika HIG XIV sp. z o.o., która jest spółką celową realizującą projekt farmy fotowoltaicznej o łącznej mocy 21 MW na podstawie umów sprzedaży udziałów z dnia 28 października 2022 r.

W dniu 25 listopada 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce Green Investments Alternatywna Spółka Inwestycyjna sp. z o.o. Spółka ta prowadzi działalność w zakresie inwestowania w podmioty realizujące projekty OZE.

W dniu 6 grudnia 2022 r. została zarejestrowana w Krajowym Rejestrze Sądowym nowo utworzona spółka Columbus Dystrybucja sp. z o.o., w której Columbus posiada 100% udziałów w kapitale zakładowym. Działalnością spółki jest dystrybucja energii elektrycznej.

W dniu 22 grudnia 2022 r. Columbus zbył 100% udziałów w spółkach: SPower Lubień Dolny 2 sp. z o.o. SPower Mońki sp. z o.o., SPower Polanów sp. z o.o., SPower Sudol sp. z o.o., SPower Kołaczyce sp. z o.o., SPower Jabłoń sp. z o.o., SPower Januszkowice sp. z o.o., SPower Klimki sp. z o.o., SPower Konopczyn sp. z o.o., SPower KRRO 8 sp. z o.o., SPower Nekla sp. z o.o., SPower Różan sp. z o.o., SPower Trękuszek sp. z o.o., SPower KZDK 5 sp. z o.o., na podstawie przedwstępnej warunkowej umowy dotyczącej transakcji obejmującej w szczególności sprzedaż na rzecz Engie Zielona Energia sp. z o.o. spółek z Grupy Kapitałowej Columbus, realizujących projekty farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 102,5 MW.



2.4. Zmiany właścicielskie w strukturze Grupy Kapitałowej po dniu bilansowym

W dniu 26 stycznia 2023 r. w Krajowym Rejestrze Sądowym została zarejestrowana nowo utworzona spółka CE Super JV Alternatywna Spółka Inwestycyjna sp. z o.o., w której Columbus posiada 100% udziałów w kapitale zakładowym. Spółka prowadzi działalność w zakresie inwestowania w podmioty realizujące projekty OZE.

W dniu 30 stycznia 2023 r. w Krajowym Rejestrze Sądowym została zarejestrowana zmiana nazwy z Green Investments Alternatywna Spółka Inwestycyjna sp. z o.o. na Blue Investments Alternatywna Spółka Inwestycyjna sp. z o.o.

W dniu 31 stycznia 2023 r. w Krajowym Rejestrze Sądowym została zarejestrowana nowo utworzona spółka PV STĘKINY sp. z o.o., w której Columbus posiada 100% udziałów w kapitale zakładowym. Spółka prowadzi działalność w zakresie rozwijania projektów fotowoltaicznych.

W dniu 14 lutego 2023 r. w Krajowym Rejestrze Sądowym zostały zarejestrowane nowo utworzone spółki: PV BRONIAKI sp. z o.o., PV BRZEGL sp. z o.o., PV GOLSKA sp. z o.o., PV KANIGOWO sp. z o.o., PV KOWIESY sp. z o.o., PV KUŚNIE sp. z o.o., PV MIŁOŚLAWICE sp. z o.o., PV PODZBORÓW sp. z o.o., PV WALISZEW sp. z o.o., w których New Energy Investments sp. z o.o. posiada 99% udziałów w kapitale zakładowym, a Columbus posiada 1% udziałów w kapitale zakładowym. Spółki te w przyszłości będą prowadziły działalność w zakresie rozwijania projektów fotowoltaicznych.

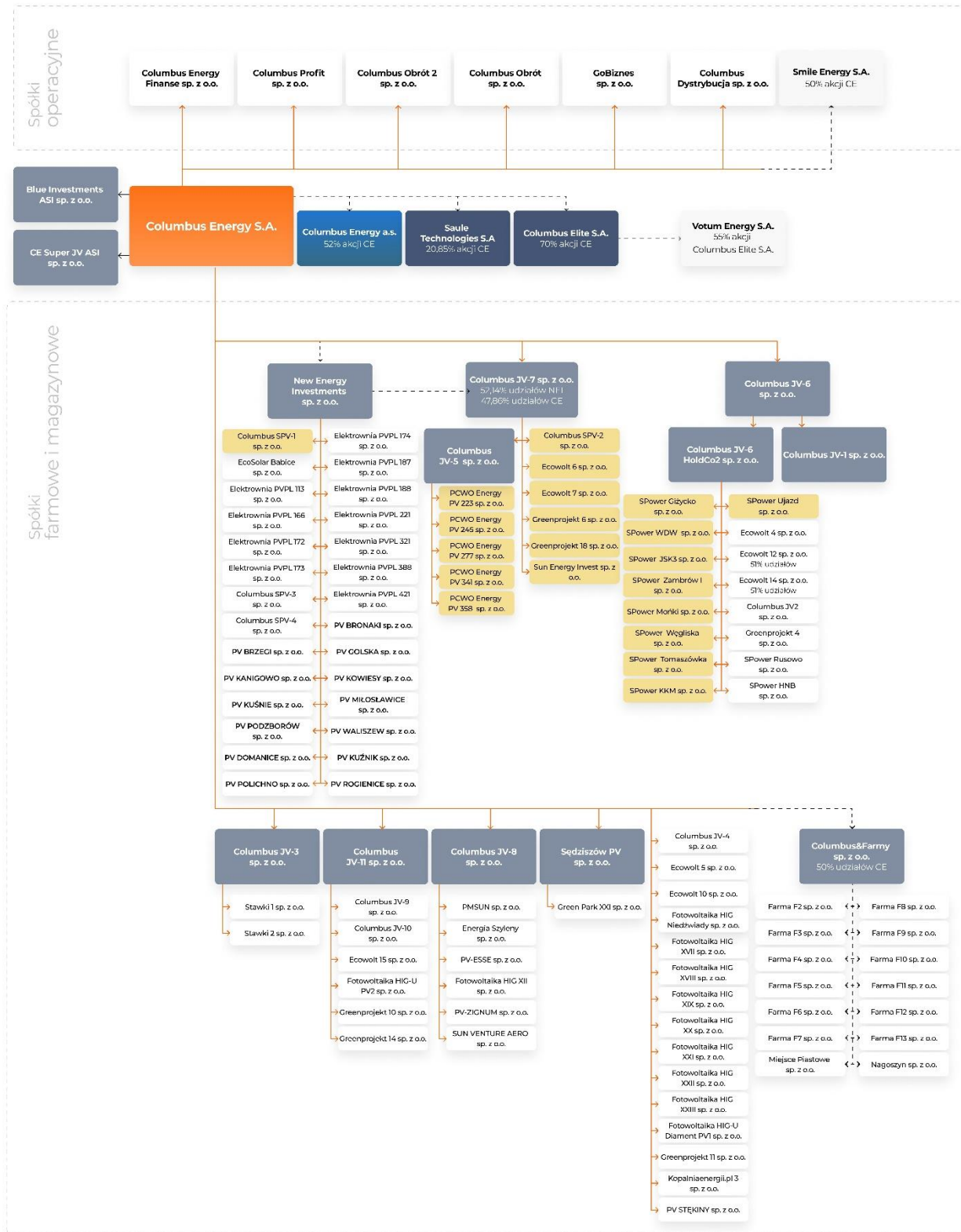
W dniu 15 lutego 2023 r. w Krajowym Rejestrze Sądowym zostały zarejestrowane nowo utworzone spółki: PV DOMANICE sp. z o.o., PV KUŹNIK sp. z o.o., PV POLICHNO sp. z o.o., w których New Energy Investments sp. z o.o. posiada 99% udziałów w kapitale zakładowym, a Columbus posiada 1% udziałów w kapitale zakładowym. Spółki te w przyszłości będą prowadziły działalność w zakresie rozwijania projektów fotowoltaicznych.

W dniu 17 lutego 2023 r. w Krajowym Rejestrze Sądowym została zarejestrowana nowo utworzona spółka PV ROGIENICE sp. z o.o., w której New Energy Investments sp. z o.o. posiada 99% udziałów w kapitale zakładowym, a Columbus posiada 1% udziałów w kapitale zakładowym. Spółka ta w przyszłości będzie prowadziła działalność w zakresie rozwijania projektów fotowoltaicznych.

W dniu 27 lutego 2023 r. Columbus zbył 100% udziałów w spółkach: Eko Energia II sp. z o.o., Eko Energia-Fotowoltaika Domaniew II sp. z o.o., Ecowolt 1 sp. z o.o., Ecowolt 2 sp. z o.o., Ecowolt 9 sp. z o.o., Ecowolt 18 sp. z o.o., Greenprojekt 16 sp. z o.o., ES Banachy sp. z o.o., ES Nisko sp. z o.o., ES Sigielki sp. z o.o., Elektrownia PVPL 213 sp. z o.o., Elektrownia PVPL 288 sp. z o.o., na podstawie umowy przyrzeczonej dotyczącej sprzedaży w ramach drugiej transzy, 12 spółek realizujących projekty farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 17,5 MW. Niniejsza transakcja jest konsekwencją zawartej w dniu 22 grudnia 2022 r. przedwstępnej warunkowej umowy z Engie Zielona Energia sp. z o.o.

Struktura Grupy Kapitałowej Columbus Energy

stan na dzień publikacji Sprawozdania



- Spółka działająca na terenie Republiki Czeskiej
- Spółka przeznaczona do sprzedaży



2.5. Oddziały i zakłady Jednostki Dominującej

Columbus nie posiada oddziałów ani zakładów.

2.6. Zasoby: ludzkie, rzeczowe oraz niematerialne i prawne

Zatrudnienie

Zatrudnienie w Grupie Columbus na 31.12.2022 r. wynosiło 804,24 osób, w przeliczeniu na pełne etaty.







Zatrudnienie w Columbus na 31.12.2022 r. wyniosło 509,7 osób, w przeliczeniu na pełne etaty.

Istotne znaki towarowe

Spółka korzysta z 1 słowno-graficznego znaku towarowego w Polsce. Urząd Patentowy Rzeczypospolitej Polskiej udzielił Spółce prawa ochronne do jednego znaku towarowego.

Spółka posiada prawa ochronne do 5 wspólnotowych znaków towarowych zarejestrowanych w Urzędzie Unii Europejskiej ds. Własności Intelktualnej (EUIPO). Na dzień sporządzenia niniejszego Sprawozdania w Urzędzie Unii Europejskiej ds. Własności Intelktualnej (EUIPO) toczy się postępowanie o rejestrację kolejnych 7 znaków towarowych, do których uprawniona jest Spółka.

W poniższej tabeli przedstawiono szczegółowe informacje dotyczące znaków towarowych Spółki zarejestrowanych lub oczekujących na rejestrację w Urzędzie Patentowym Rzeczypospolitej Polskiej oraz w EUIPO według stanu na dzień sporządzenia Sprawozdania.

Nazwa	Rodzaj znaku	Numer zgłoszenia	Data zgłoszenia	Numer prawa ochronnego	Data wygaśnięcia ochrony	Uprawniony
Unia Europejska						
	graficzny	018605949	22.11.2021	018605949	22.11.2031	Spółka
	graficzny	018442441	30.03.2021	018442441	30.03.2022	Spółka
	słowno - graficzny	018605951	22.11.2021	-	-	Spółka
	słowno - graficzny	018605952	22.11.2021	-	-	Spółka
	słowno - graficzny	018718340	17.06.2022	-	-	Spółka
NEXITY	słowny	018442341	31.03.2021	-	-	Spółka
	słowno - graficzny	018442350	31.03.2021	-	-	Spółka
xAir	słowny	018449273	08.04.2021	018449273	08.04.2031	Spółka
xCoin	słowny	018442465	30.03.2021	018442465	30.03.2031	Spółka
xOS	słowny	018449268	08.04.2021	018449268	08.04.2031	Spółka
xPay	słowny	018442339	31.03.2021	-	-	Spółka
xWallet	słowny	018442442	30.03.2021	-	-	Spółka

Polska



słowno -
graficzny

Z.432533

22.08.2014

R.286005

22.08.2024

Spółka

Programy komputerowe

Grupa w ramach prowadzonej działalności nie odnotowuje konieczności posiadania lub korzystania z programów komputerowych, poza standardowymi programami w ramach pakietów biurowych, w zakresie których poszczególne podmioty w ramach Grupy są stronami umów licencyjnych.

Rachunkowość prowadzona jest przy zastosowaniu programu firmy Comarch - CDN Optima, przeznaczonego do prowadzenia ksiąg handlowych. Z uwagi na brak istotności tych umów, Columbus nie prezentuje ich szczegółowej ewidencji.

Columbus ponosi obecnie wydatki na prace rozwojowe będące w toku, dotyczące autorskiego systemu informatycznego THOR.

Patenty, know-how, wyniki prac badawczo-rozwojowych, wzory użytkowe

Grupa nie posiada własnych patentów i licencji związanych z działalnością badawczo – rozwojową ani zarejestrowanych patentów, know-how i wzorów użytkowych.

Spółka nie posiada praw ochronnych na wzory użytkowe. Powyżej opisane zostały wszystkie znaki towarowe zarejestrowane przez Spółkę w Urzędzie Patentowym Rzeczypospolitej Polskiej oraz w Urzędzie Unii Europejskiej ds. Własności Intelektualnej (EUIPO).

2.7. Wpływ działalności przedsiębiorstwa na środowisko naturalne

Działalność Grupy Columbus w głównej mierze wpływa pozytywnie na środowisko naturalne. Oferowane przez Grupę produkty i usługi są nie tylko korzystne ze względu na osiągnięte przez klienta korzyści finansowe (oszczędności), ale również ekologiczne (redukcja emisji zanieczyszczeń do powietrza). Profil działalności Grupy znacząco przyczynia się do ograniczenia śladu węglowego polskiej energetyki. Dzięki swojej ofercie i dynamicznemu rozwojowi, Grupa wysunęła się na pozycję lidera branży mikroinstalacji fotowoltaicznych. Rozwiązania OZE oferowane przez Grupę Columbus przyczyniają się do osiągnięcia efektu ekologicznego, dzięki produkcji energii ze słońca, jednocześnie ograniczają ślad węglowy, a tym samym mitygują negatywne zmiany klimatu.

Działalność prowadzona przez Grupę oddziałuje na środowisko naturalne poprzez wytwarzanie odpadów oraz emisję zanieczyszczeń do powietrza związanych ze spalaniem paliw w pojazdach. Oddziaływanie to jest regulowane głównie przepisami Prawa Ochrony Środowiska, Ustawy o Odpadach oraz przepisami wykonawczymi w zakresie ochrony środowiska. Wpływ ten dotyczy całego profilu działalności Grupy.

Częścią działalności jest budowa i nadzorowanie pracy farm fotowoltaicznych. Przedsięwzięcie polegające na budowie farm fotowoltaicznych w ramach prowadzonej przez Grupę działalności nie zalicza się w myśl art. 248 Prawa Ochrony Środowiska do przedsięwzięć o ryzyku wystąpienia poważnej awarii, przy uwzględnieniu używanych substancji i stosowanych technologii.

Grupa nie jest stroną decyzji ani pozwoleń określających zakres i sposób korzystania ze środowiska naturalnego. Spółki z Grupy nie uzyskały decyzji lub zezwoleń związanych z ochroną fauny i flory wydawanych przez organy środowiskowe na prowadzenie robót budowlanych.

Spółki z Grupy uzyskały decyzje środowiskowe, stwierdzające co do zasady brak potrzeby przeprowadzenia oceny oddziaływania na środowisko przedsięwzięcia polegającego na budowie farm fotowoltaicznych wraz z infrastrukturą towarzyszącą. Zgodnie z obowiązującym prawem, decyzje o środowiskowych uwarunkowaniach są wymagane dla



planowanych (i) przedsięwzięć mogących zawsze znacząco oddziaływać na środowisko oraz (ii) przedsięwzięć mogących potencjalnie znacząco oddziaływać na środowisko. W przypadku instalacji fotowoltaicznych konieczność uzyskania pozwolenia środowiskowego zależy od powierzchni obiektu. Instalacje fotowoltaiczne o łącznej powierzchni 1 ha (lub większej od 0,5 ha na niektórych obszarach podlegających wzmożonej ochronie) zawsze wymagają uzyskania pozwolenia środowiskowego. Należy pamiętać, że zasadniczo nie jest dozwolone „dzielenie” instalacji na kilka mniejszych w celu ominięcia powyższego wymogu i - nawet jeśli taka próba początkowo się powiedzie - może spowodować poważne problemy na dalszych etapach procesu inwestycyjnego (ponieważ wpłynie na ważność pozwoleń na budowę).

Po zamontowaniu instalacji fotowoltaicznej przez Spółkę lub spółki z Grupy, klient staje się właścicielem instalacji i jest odpowiedzialny za jej użycie po zakończeniu eksploatacji. W takim przypadku ma możliwość:

- skorzystania z opcji bezpłatnego oddania użytego sprzętu dostawcy podczas zakupu nowego o tym samym przeznaczeniu; następnie dostawca przekazuje użyty sprzęt do zakładu przetwarzania;
- przekazania instalacji do zakładu przetwarzania odpadów o odpowiednich uprawnieniach; lub
- przekazania użytej instalacji do Gminnego Punktu Selektywnej Zbiórki Odpadów Komunalnych (PSZOK).

W ocenie Zarządu, działalność Grupy jest zgodna z przepisami dotyczącymi ochrony środowiska, a w bieżącej działalności prowadzonej przez Grupę nie stwierdzono występowania problemów o istotnym znaczeniu dla tej działalności.

2.8. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

Spółka posiada podpisane porozumienie o współpracy z Akademią Górniczo-Hutniczą, w którym Strony zgodnie deklarują realizację współpracy w zakresie prac nad innowacyjnymi materiałami budowlanymi, budownictwa niskoenergetycznego i eksploatacji odnawialnych źródeł energii. Columbus jest także partnerem technologicznym Karty Zielonej Transformacji – deklaracji liderów swoich branż w zakresie wykorzystania technologii fotowoltaiki, w tym ogniw perowskitowych, w transformacji energetycznej i cyfrowej.

Istotnym obszarem rozwoju Grupy jest zarządzanie energią elektryczną i ciepłą na różnych poziomach: odbiorców i konsumentów energii, lokalnych źródeł wytwórczych oraz sieci energetycznych. Prowadzone analizy rozwiązań technologicznych i badania rynku, skupiają się na efektywnych sposobach łączenia poszczególnych elementów sfery technologicznej zarządzania energetyką rozproszoną oraz podmiotów i stron będących odbiorcami lub źródłami informacji. W wyniku działań Grupa zajmuje się rozwojem ekosystemu Columbus opartego o technologię blockchain, rozliczania i rejestracji danych pomiarowych, którą następnie włącza do przyszłych oraz obecnych produktów i usług. Wspólnym mianownikiem większości działań jest identyfikacja potrzeb klientów (indywidualnych, biznesowych, instytucjonalnych) oraz poszukiwanie i tworzenie innowacyjnych sposobów ich zapewnienia.

Grupa rozwija usługę technologiczną „Prąd jak Powietrze” dla klientów indywidualnych, która stanowi alternatywę do nowej Ustawy o OZE. Usługa działa jak dotychczasowy system opustów - umożliwia Prosumetom magazynowanie, a następnie odbieranie nadwyżki energii wyprodukowanej przez mikroinstalację bez pobierania 20% tej nadwyżki. „Prąd jak Powietrze” z bilansowaniem 1:1 stanowi kluczową przewagę konkurencyjną całej Grupy, która umożliwia klientom indywidualnym odbiór nadwyżek przez całą dobę przy zachowaniu stałej opłaty abonamentowej. Wspólnym mianownikiem większości działań jest identyfikacja potrzeb klientów (indywidualnych, biznesowych, instytucjonalnych) w zakresie nowoczesnej energetyki oraz poszukiwanie, tworzenie i skuteczne wdrażanie innowacyjnych sposobów ich zapewnienia.

W obszarze wytwarzania energii prowadzone są wieloaspektowe analizy różnych technologii wodorowych, a poprzez współpracę z dostawcami technologii z różnych stron świata, dokonano oceny potencjału wdrożenia jej w krajowych realiach. Uzyskane wyniki będą wykorzystywane na dalszych etapach prac badawczo-rozwojowych, a następnie jako źródło doświadczeń dla podejmowania w odpowiednim czasie działań wdrożeniowych (do działalności własnej) lub produktowych (rozpoczęcia dostarczania rozwiązań/usług do klientów).

Ponadto, Spółka w celu pogłębienia współpracy międzynarodowej zdecydowała się przystąpić do powołanego przez Komisję Europejską sojuszu na rzecz czystego wodoru - European Clean Hydrogen Alliance, który skupia różnych

interesariuszy (spółki produkcyjne, wykonawcze, instytucje naukowe, władze publiczne, organizacje pozarządowe oraz instytucje finansowe), zainteresowane rozwojem gospodarki wodorowej w Unii Europejskiej.

Columbus rozszerza zakres swoich działań o projekty oparte o zielony wodór. Jako partner Świętokrzyskiego Klastra Wodorowego, działa na rzecz zastąpienia użytkownika paliw kopalnych przez lokalne firmy wodorem, wytwarzanym z zeroemisyjnych źródeł energii, m.in. fotowoltaiki. Columbus przystąpił do Stowarzyszenia Śląsko-Małopolskiej Doliny Wodorowej zainicjowanego przez Agencję Rozwoju Przemysłu S.A., która ma za zadanie zbudować gałąź przemysłu wodorowego w regionie Śląska i Małopolski, w tym opartego o produkcję wodoru z wykorzystaniem energii produkowanej z OZE oraz wykorzystanie wodoru w energetyce, transporcie, infrastrukturze i przemyśle.

Kolejnym obszarem zainteresowań Grupy jest technologia magazynowana energii w zakresie oceny efektywności biznesowej w przyszłych produktach i usługach, co skutkuje koniecznością pogłębienia wiedzy rynkowej oraz znajomości krajowych regulacji i ustawodawstwa. Grupa Columbus będzie kontynuować prace w tym obszarze.

2.9. Informacje na temat działalności Grupy Kapitałowej, branży i czynników makroekonomicznych

Podstawowe informacje

Columbus Energy S.A. jest jednostką dominującą Grupy Columbus i jednocześnie jest jednostką dominującą najwyższego szczebla. Nie ma większościowego akcjonariusza, który byłby stroną kontrolującą Grupę.

Grupa od 2014 r. prowadzi działalność w zakresie sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych dla osób fizycznych, firm i innych instytucji oraz w zakresie budowy farm fotowoltaicznych. W ciągu ponad 8 lat Grupa wypracowała pozycję lidera polskiego rynku fotowoltaicznego oraz innowatora, który tworzy unikalny ekosystem produktów i usług, zapewniających bezpieczeństwo energetyczne i dostęp do zrównoważonego rozwoju tysiącom rodzin i firm w Polsce. Ekosystem Columbus to rozproszona społeczność prosumencka, sieć stacji ładowania samochodów elektrycznych oraz przestrzeń miejska zasilana energią z perowskitów.

Od 2019 r. Grupa Columbus intensywnie rozwija portfel farm fotowoltaicznych, którego potencjał wynosi obecnie ponad 1,8 GW projektów na różnych etapach rozwoju. Grupa, poprzez spółkę zależną New Energy Investments sp. z o.o., a także bezpośrednio wyemitowała pierwsze w Polsce Zielone Obligacje, którymi będzie finansować rozwój kolejnych projektów farmowych. Następnie w tym samym celu Zielone Obligacje wyemitowane zostały również przez Columbus.

Grupa sukcesywnie poszerza swoją działalność o rozwiązania z obszaru nowoczesnej energetyki. W 2020 r. wprowadziła do oferty pompy ciepła, magazyny energii i ładowarki do pojazdów elektrycznych. W 2021 r. Grupa Columbus, jako pierwsza na rynku energetycznym, ogłosiła usługę dystrybucji energii "Prąd jak Powietrze" z bilansowaniem 1:1. Dzięki temu, za pośrednictwem spółki w 100% zależnej, tj. Columbus Obrót sp. z o.o. zajmującej się obrotem energią, Grupa może świadczyć usługę sprzedaży energii pochodzącej wyłącznie ze źródeł odnawialnych.

Grupa inwestuje też w innowacyjne rozwiązania na rynku energetycznym. W 2020 r. Columbus został największym akcjonariuszem Saule S.A. (obecnie podmiotu dominującego wobec Saule S.A., tj. Saule Technologies S.A.) - rozwijającej przełomową technologię ogniw perowskitowych. Spółka posiada prawo do pierwszeństwa zakupu produktów opartych na ogniwach perowskitowych. Grupa zamierza stosować perowskity nie tylko w instalacjach fotowoltaicznych, ale w szerokim zakresie i przestrzeni.

Od 2021 r. Grupa rozwija swój ekosystem, oparty o rozproszoną społeczność prosumencką, zielone elektrownie, sieć stacji ładowania samochodów elektrycznych i technologie przyszłości, takie jak perowskity. Podstawą ekosystemu Columbus jest rozbudowany system technologii IT, dający dostęp do komplementarnej sieci usług dla klientów Columbus oraz możliwości inteligentnego zarządzania energią rozproszoną.

Magazyny energii jako jeden z fundamentów transformacji energetycznej, stanowią znaczącą gałąź w ekosystemie Columbus. To kolejny krok w kierunku efektywnej, bezpiecznej energetyki rozproszonej, uwzględniającej inteligentne zarządzanie magazynowaniem oraz autokonsumpcję wytworzonej energii elektrycznej.

Rok 2021 to także znaczny wzrost udziału Grupy w sektorze pomp ciepła. Jako czyste i ekonomiczne źródło energii, są one uzupełnieniem komplementarnego systemu dla nowoczesnego domu.



Columbus Energy a.s. czyli spółka-córka z Grupy, rozpoczęła sprzedaż instalacji fotowoltaicznych w Republice Czeskiej. Oferta Columbus była odpowiedzią na problemy czeskiego rynku, związane z dostępnością produktów i czasem realizacji usług.

Grupa rozpoczęła też inwestycje w wielkoskalowe magazyny energii. Grupa uzyskała warunki przyłączeniowe na budowę trzech tego typu magazynów o łącznej mocy 400 MW i sumarycznej pojemności 1600 MWh.

Model biznesowy Columbus i Grupy Kapitałowej

Model biznesowy Grupy w obszarze sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych zakłada dostarczanie kompleksowych usług z zakresu nowoczesnej energetyki zarówno dla klientów indywidualnych, jak i biznesowych. Usługi oferowane przez Grupę obejmują w szczególności etap doradztwa i doboru odpowiednich urządzeń i usług, pozyskanie finansowania, montaż i realizację formalności, w tym przyłączenia do sieci elektroenergetycznej, aż po opiekę posprzedażową. W ramach produktu instalacji fotowoltaicznych klienci Grupy otrzymują profesjonalny dobór mocy instalacji do zapotrzebowania, projekt koncepcyjny, montaż realizowany przez certyfikowaną ekipę, pełną obsługę w zakresie ochrony przeciwpożarowej, pośrednictwo z zakładem energetycznym oraz opiekę posprzedażową. Na dzień sprawozdawczy w segmencie sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych, Grupa posiada ponad 65 tys. Klientów indywidualnych i biznesowych.

Columbus dąży do maksymalizacji sprzedaży instalacji poprzez udzielanie klientom kompleksowego wsparcia w zakresie uzyskania finansowania na rynkowych warunkach, bezpośrednio dopasowanego do danego produktu, gdzie uzyskanie finansowania pozbawione jest zbędnych formalności jak przy dotacji, zaś obsługa finansowania może być w całości lub w znacznej części finansowana z oszczędności osiągniętych na rachunkach za energię.

Model biznesowy Grupy zakłada, że wraz ze wzrostem świadomości ekologicznej i ekonomicznej społeczeństwa, wzrostem zapotrzebowania gospodarstw domowych na różne postaci energii, wzrostem cen energii elektrycznej, inflacją oraz dążeniem do bezpieczeństwa i niezależności energetycznej, wzrasta liczba konsumentów zainteresowanych nabywaniem instalacji generujących oszczędności energetyczne w sposób przyjazny dla środowiska oraz nabywaniem produktów i usług komplementarnych do fotowoltaiki (takich jak magazyny energii, pompy ciepła czy stacje ładowania pojazdów elektrycznych), które zwiększają współczynnik konsumpcji bezpośredniej własnej energii wyprodukowanej z OZE.

Komplementarność oferowanych przez Grupę produktów i usług uzupełniają usługi technologiczne, takie jak autorski system nadzoru i optymalizacji przepływu energii – PowerHouse. Dzięki temu rozwiązaniu prosument może wykryć wszelkie nieścisłości i odstępstwa w funkcjonowaniu urządzeń OZE i zarządzać ich pracą co dodatkowo stanowi przewagę konkurencyjną Grupy Columbus na tle rynku.

Sprzedaż, montaż i serwis instalacji fotowoltaicznych

Grupa Columbus posiada doświadczenie oraz kompetencje merytoryczne i zdolności wykonawcze w zakresie sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych, pomp ciepła, magazynów energii. W ofercie Columbus znajdują się kompletne instalacje, składające się z modułów fotowoltaicznych, inwertera oraz materiałów instalacyjnych (elektrycznych i konstrukcyjnych). Columbus stosuje moduły fotowoltaiczne najwyższej jakości, spełniające wymagania długoletniej, bezpiecznej eksploatacji, zabezpieczone szkłem hartowanym i ramą, posiadające wymagane atesty budowlane. Oferowane przez Columbus moduły sprzedawane są z 30-letnią gwarancją efektywności produkcyjnej. Columbus stosuje moduły importowane wyłącznie od renomowanych producentów. Komponenty są sprzedawane w pojedynczym kontrakcie w liczbie dostosowanej do zapotrzebowanej mocy zestawu. Stosowane obecnie przez Columbus inwertery, czyli urządzenia zamieniające prąd stały produkowany w modułach na prąd zmienny o parametrach odpowiadających standardowi sieci dystrybucyjnych energii elektrycznej, odpowiadają najwyższym stosowanym na rynku standardom efektywności, bezpieczeństwa, użyteczności i wzornictwa. Zapewniają współpracę ze wszystkimi sieciami dystrybucji energii, umożliwiają użytkownikom zdalne monitorowanie pracy instalacji, jak również włączenie instalacji do sieciowych rozwiązań tzw. inteligentnego domu. Columbus stosuje elementy instalacyjne (elektryczne i konstrukcyjne) wysokiej jakości, zapewniające bezpieczne, długoletnie użytkowanie montowanych zestawów.

Grupa Columbus stosuje politykę dywersyfikacji potencjalnych źródeł dostaw, przy równoczesnej częściowej koncentracji dostaw faktycznie realizowanych. Liczba kontrahentów, z którymi Columbus posiada umowy ramowe na dostawę komponentów, wynika z prowadzonej przez Grupę polityki elastyczności. Dynamiczny rozwój spowodował wypracowanie takiego modelu współpracy z kontrahentami, który umożliwia realizację ambitnych celów przy równoczesnym partnerstwie z grupami instalacyjnymi w całym kraju oraz zdywersyfikowaną logistyką.

Columbus skupia się na dostawach od stałych dostawców, których oferta odpowiada Grupie zarówno cenowo, jak i jakościowo. Wobec powyższego, Columbus nie jest uzależniony od dostawców, zarówno w odniesieniu do modułów fotowoltaicznych, inwerterów, wszelkich elementów instalacyjnych lub montażowych czy pozostałych komponentów.

W ramach opisywanej działalności zaopatrzenie realizowane i koordynowane jest przez własny dział zaopatrzenia. Columbus. W celu maksymalizacji marży własnej i utrzymania konkurencyjnych cen Grupa Columbus realizuje zaopatrzenie, szczególnie w zakresie podzespołów o najwyższej kosztochłonności (moduły, inwertery) bezpośrednio u producentów, korzystając ze stałych upustów. Stosowane jest planowanie zaopatrzenia, umożliwiające minimalizację stanów magazynowych, płynność realizacji poszczególnych zamówień oraz ograniczanie ryzyka niedopasowania kosztów do zawartych już umów.

W związku ze sprzedażą i montażem instalacji fotowoltaicznych, pomp ciepła, magazynów energii Grupa Columbus zapewnia klientom kompleksową usługę techniczną, na którą składa się: doradztwo w zakresie celowości inwestycji (z uwzględnieniem m.in. właściwości miejsca rozważanej inwestycji), doradztwo co do optymalnej konfiguracji (w tym mocy) zestawu, zaprojektowanie instalacji wraz z zaprojektowaniem miejsca i torów instalacji i planu montażu na obiekcie, przeprowadzenie wraz z klientem (lub w jego imieniu) formalności, związanych z zawarciem stosownej umowy z zakładem energetycznym, zgłoszenie ppoż, właściwy montaż i przygotowanie do uruchomienia instalacji. Usługi doradcze (w tym projektowe) w odniesieniu do standardowych instalacji na potrzeby gospodarstw domowych realizowane są w ramach opłaty instalacyjnej. Warunki projektowania instalacji o większej mocy (na obiekty sakralne, budynki użyteczności publicznej, farmy fotowoltaiczne, sektor public czy znaczne instalacje biznesowe) są ustalane indywidualnie.

Modele sprzedaży instalacji fotowoltaicznych

W działalności Spółki wyróżnić można następujące modele finansowania instalacji: (i) sprzedaż za gotówkę, (ii) sprzedaż w finansowaniu zewnętrznym (iii) model dotacyjny oraz (iv) model finansowania PPA.

Sprzedaż gotówkowa

W tym modelu sprzedaż instalacji fotowoltaicznych odbywa się na zasadzie bezpośredniego nabycia instalacji przez klienta za gotówkę. Umowy zawierane są co do zasady według jednego wzorca, natomiast Spółka dopuszcza weryfikowane w indywidualnym trybie decyzyjnym odstępstwa od wzorca w zależności od warunków płatności, wartości inwestycji czy sprzedaży łączonej itp. W 2022 roku sprzedaż gotówkowa do klientów indywidualnych stanowiła około 45,5% sprzedaży całkowitej.

Sprzedaż w finansowaniu zewnętrznym

Spółka nie kredytuje klientów indywidualnych i biznesowych we własnym zakresie. Spółka pozyskuje finansowanie dla klientów, dzięki zawartym umowom współpracy z instytucjami finansowymi komercyjnymi, które dostosowują swoje produkty finansowe pod potrzeby rynku i klienta. Spółka działa w ten sposób w oparciu o produkty leasingowe i kredytowe, pożyczki leasingowe, kredyty ratalne na podstawie umów współpracy z bankami.

Model dotacyjny

Sprzedaż instalacji fotowoltaicznych z wykorzystywaniem dotacji dostępnych na prywatne instalacje odnawialnych źródeł energii była pierwszym kierunkiem działalności Spółki w branży OZE. Początek działalności w tym obszarze to przełom 2014/2015 i rozpoczęcia programu „Prosument”. W ramach programu „Prosument” Spółka złożyła około 850 złożonych wniosków, co stanowiło około ¼ wszystkich wniosków zaakceptowanych w skali kraju. Kolejne nabory

w ramach programu „Prosument” na rok 2016 nie zostały ogłoszone, w związku z czym od roku 2016 sprzedaż instalacji fotowoltaicznych z dotacją na rzecz gospodarstw domowych została wygaszona. W dniu 16 października 2017 r. Bank Ochrony Środowiska S.A. ogłosił program „Prosument II”. Z uwagi jednak na małą skalę całego programu, tj. maksymalnie 1400 instalacji w skali kraju, program ten nie miał znaczącego wpływu na działalność Spółki.

Ponadto, Spółka wspiera klientów w pozyskiwaniu finansowania w ramach programów takich jak „Mój Prąd” oraz „Czyste Powietrze”. W związku z tym Spółka oferuje klientom kompleksową usługę doradczą i reprezentuje klienta jako pełnomocnik w procesie pozyskania finansowania przed operatorami środków dotacyjnych (gromadzenie i weryfikacja dokumentacji, sporządzanie i składanie wniosków, dalsze procesowanie wniosków przed operatorami środków dotacyjnych).

Model finansowania PPA

Spółka w ramach prowadzonej działalności zawiera także umowy PPA. W ocenie Spółki, umowy PPA są szczególnie korzystne w obliczu coraz wyższych na dzień bilansowy cen energii za MWh niż np. proponowana cena z aukcji. Zgodnie z informacjami pochodzącymi z Urzędu Regulacji Energetyki, w pierwszym kwartale 2022 roku średnia cena sprzedaży energii elektrycznej na rynku konkurencyjnym wyniosła 468,35 PLN/MWh, a z drugiej aukcji OZE, która odbyła się na początku grudnia 2021 r., ceny dla instalacji OZE do 1 MW wynosiły średnio 246,25 PLN/MWh, zaś dla instalacji OZE powyżej 1 MW średnia cena wynosiła 227,79 PLN/MWh. Na coraz wyższe ceny energii elektrycznej wpływ mają przede wszystkim ciągłe ograniczenia w łańcuchu dostaw, rosnące koszty surowców oraz rosnący popyt na nowe projekty OZE. W 2022 r. średnie ceny umów PPA na dostawy energii przy rosnącej inflacji wzrosły aż o około 47% w stosunku do roku 2021. Jednocześnie pomimo wzrostu cen energii elektrycznej, w ocenie Spółki, na dzień bilansowy umowy PPA nadal pozostają bardzo atrakcyjne. Dzieje się tak ze względu na rosnące (i tak już wysokie) ceny hurtowe energii elektrycznej. Na dzień bilansowy, notowania energii elektrycznej na Towarowej Giełdzie Energii (TGE) w Warszawie w kontraktach rocznych zbliżają się do poziomu 1.500 PLN/MWh, co stanowi o 290% więcej, niż wynosiła średnia cena w całym 2021 roku.

Kanały sprzedaży, zasięg terytorialny sieci sprzedaży

Grupa Columbus prowadzi działalność na rynku polskim, na terenie całego kraju, a od drugiego półrocza 2022 r. również na terytorium Republiki Czeskiej. W okresie sprawozdawczym większość sprzedaży instalacji fotowoltaicznych miała miejsce na terenie Polski.

Grupa w ramach segmentu sprzedaży i montażu swoich produktów działa w oparciu o dwa kanały dystrybucji. Pierwszym z nich jest własna sieć regionalnych przedstawicieli handlowych i doradców energetycznych dla segmentów B2C i B2B, działających na terenie całej Polski. Drugim kanałem jest zewnętrzna sieć sprzedaży agencyjnej, realizowana przez autoryzowanych partnerów i agentów rozproszonych po całym kraju poprzez spółkę zależną Columbus Elite S.A. oraz poprzez Votum Energy S.A., działające w oparciu o model sprzedaży bezpośredniej na podstawie umowy współpracy ze Spółką. Od 2021 r. Columbus Elite S.A. rozwija dodatkową formę współpracy w ramach modelu biznesowego z zewnętrznymi agentami i sieciami sprzedaży, w którym partnerem biznesowym jest Columbus Elite (tzw. program „Zielona Franczyza”).

Model franczyzowy skierowany jest również do przedsiębiorców, którzy dotychczas nie działali w branży OZE, ale tworząc stabilny biznes na lata, chcą przyczynić się do dekarbonizacji i odejścia od konwencjonalnych źródeł energii. Grupa skupia się aktualnie na pozyskiwaniu i integrowaniu przedsiębiorstw pracujących na rynku OZE, takich jak np. Votum Energy S.A., które do osiągnięcia kolejnych stopni wzrostu i rozwoju biznesu potrzebują wsparcia operacyjno - realizacyjnego. W roku 2021 uruchomiony został także projekt Columbus Sieci Partnerskie, który opiera się głównie na współpracy z wielkoskalowymi sieciami agencji ubezpieczeń.

Spółka na co dzień wykorzystuje także pozostałe formy komunikacji, takie jak internet, e-mail, social media, kontakt telefoniczny, gdzie pierwszy przekaz marketingowy realizowany jest przez Columbus poprzez powyższe kanały, a następnie klient jest przekierowywany do właściwej jednostki sieci sprzedażowej (do przedstawiciela handlowego lub agenta).

Grupa Columbus posiada również umowy zawierane z podmiotami sprzedającymi rozwiązania odnawialnych źródeł energii dla gospodarstw domowych, mogącymi kierować do Grupy (za wynagrodzeniem) klientów zainteresowanych

nabywaniem instalacji.

Przedstawiciele handlowi, agenci i partnerzy występują wobec klientów jako doradcy energetyczni. Posiadają kwalifikacje do świadczenia usług doradztwa przedsprzedażowego, w szczególności takich jak ocena celowości inwestycji w instalacje odnawialnych źródeł energii, optymalnej konfiguracji instalacji na poszczególnych obiektach.

Elektrownie fotowoltaiczne (tzw. farmy)

Działalność Grupy w obszarze realizacji projektów farm fotowoltaicznych polega na kompleksowej realizacji inwestycji farmy fotowoltaicznej. Zasadniczym modelem działalności Spółki w tym obszarze jest realizacja projektów w systemie project finance - nabywanie spółek celowych zarządzających poszczególnymi projektami, uzyskiwanie finansowania budowy farm w ramach tych spółek oraz realizacja instalacji farm. Zrealizowane projekty, Spółka pozostawia w ramach Grupy lub sprzedaje do podmiotów trzecich. Grupa stale rozwija i poszerza ofertę związaną z segmentem farm fotowoltaicznych, którą kieruje do klientów - zarówno biznesowych, jak i indywidualnych. Spółka prowadzi działalność w zakresie farm fotowoltaicznych na rynku polskim, na terenie całego kraju. Portfel inwestycyjny farm fotowoltaicznych Grupy, jako jeden z największych portfeli deweloperskich w Polsce, obejmuje łącznie 1,8 GW.

Grupa rozwija przede wszystkim projekty elektrowni fotowoltaicznych o mocach rzędu 1 MW, realizowane również w systemie aukcji OZE, wprowadzonym na podstawie ustawy z dnia 20 lutego 2015 r. o odnawialnych źródłach energii, organizowanych przez Prezesa Urzędu Regulacji Energetyki (URE) minimum jeden raz w roku.

Segment rozwoju farm fotowoltaicznych dzieli się na 3 etapy: (i) etap przygotowania: przygotowanie projektu farmy fotowoltaicznej (uzyskanie wszystkich decyzji inwestycyjnych oraz warunków wraz z umową o przyłączenie do sieci, ewentualnie uzyskanie w dalszej kolejności wsparcia dla odnawialnych źródeł energii, np. w postaci aukcji energii organizowanych przez Urząd Regulacji Energetyki), (ii) etap budowy: budowa farmy fotowoltaicznej (przygotowanie inwestycji do budowy, podpisanie stosownych umów budowlanych, aż po realizację), (iii) etap operacyjny: uzyskanie koncesji na wytwarzanie energii elektrycznej, podpisanie stosownych umów ze spółkami energetycznymi, produkcja i sprzedaż energii elektrycznej.

Od 2019 r. Spółka zawiera umowy dzierżawy nieużytkowanych gruntów lub działek na rzecz inwestycji farmowych, zapewniając tym samym właścicielom tych gruntów dodatkowe źródła przychodów. Model ten uwzględnia 29-letnią umowę dzierżawy i możliwość zagospodarowania nieużytkowanych działek o powierzchni min. 1 ha. Spółka umożliwia również współpracę inwestorom - tzw. deweloperom farm fotowoltaicznych, angażując się w inwestycję finansowo, operacyjnie i realizacyjnie, jako wykonawca i dostawca usług z zakresu fotowoltaiki.

Finansowanie działalności

Grupa zaspokaja potrzeby finansowe poprzez: i) kredyty i inne produkty bankowe, ii) inne instrumenty finansowania dłużnego, w tym pożyczki zaciągane od podmiotów niebankowych, iii) emisje obligacji korporacyjnych, iv) reinwestycję strumieni gotówki generowanych w toku działalności Grupy. Grupa korzysta również z produktów leasingowych.

Informacje o tendencjach

Ze względu na rosnącą urbanizację, wzrost gospodarczy i rozwój techniki, światowy rynek energetyczny odnotowuje nieprzerwany wzrost zapotrzebowania na energię. W związku z tym, na rynku energetycznym obserwuje się trzy główne trendy, tj. rozwój energetyki odnawialnej, technologii magazynowania energii oraz mikrosieci. Popularyzacja i potrzeba zmiany sposobu generowania mocy jest podyktowana troską o środowisko, większą świadomością społeczeństwa, ekologicznymi trendami oraz efektywnością cenową.

Coraz ważniejszą rolę w działalności Grupy zaczyna odgrywać segment skupiający pompy ciepła i magazyny energii. W przypadku pomp ciepła spółka odnotowała 60% wzrost przychodów w 2022 r. względem analogicznego okresu 2021 r. Równocześnie koszty bezpośrednie wzrosły o 70%, co przełożyło się na spadek marży brutto o 0,2 miliona PLN.

Najważniejszym segmentem działalności Grupy pozostaje nadal domowa fotowoltaika, która na koniec 2022 r.



odpowiadała za 70% ogółu przychodów Grupy. Do końca 2022 r. koszty materiałów, usług montażu i prowizji zmalały odpowiednio o 19%, 26%, 27% względem analogicznego okresu w poprzednim roku. Średnie ceny sprzedaży wzrosły w tym okresie o 5,6%.

Opisane powyżej zmiany w segmencie sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych przełożyły się na koniec 2022 r. na pogorszenie się marży brutto o 91,1 milionów PLN względem analogicznego okresu w 2021 r. W analogicznym okresie w pozostałych segmentach grupa odnotowuje wzrosty, które przełożyły się na wzrost marży brutto o 31 milionów PLN. Koszty stałe spółki wzrosły o 1,2 miliona PLN miesięcznie. Na poziomie działalności finansowej skutek wzrostu kosztu finansowania wywołanego wzrostem stóp procentowych koszty Grupy wzrosły o 33 miliony PLN.

Popyt na usługi w zakresie OZE

W toku swojej działalności Grupa realizuje usługi w segmentach instalacji fotowoltaicznych, obrotu energią elektryczną, pomp ciepła oraz w pozostałych segmentach dotyczących sprzedaży innych produktów i usług takich jak magazyny energii, ładowarki i usługi pośrednictwa finansowego.

Popyt na usługi w zakresie OZE generowany jest głównie przez (i) popyt na energię pochodzącą z OZE; (ii) cenę uprawnień do emisji dwutlenku węgla; (iii) cenę hurtową energii elektrycznej; (iv) regulacje dotyczące polskiego sektora energetycznego oraz (v) stopień realizacji Europejskiego Zielonego Ładu.

W pierwszym kwartale 2022 r. zainstalowano w Polsce 152,8 tys. mikroinstalacji fotowoltaicznych o łącznej mocy ponad 1.265 MW. Rekordowy przyrost nowych instalacji był skutkiem zmian w sposobie rozliczania prosumentów wchodzących w życie 1 kwietnia 2022 r. Liczba nowych przyłączy w czerwcu 2020 r., których było o 70% mniej w porównaniu do marca tego roku, pokazuje, jak duży wpływ na rynek OZE miała nowelizacja ustawy OZE. Tendencja spadkowa mogła również wynikać z wysokiego poziomu inflacji i wynikających stąd większych kosztów kredytów i wstrzymania lub odroczenia przez klientów decyzji o zakupie instalacji. Jak wynika z raportu „Rynek fotowoltaiki w Polsce 2022”, przygotowanego przez PMR, w sytuacji utrzymujących się wysokich cen energii elektrycznej, rynek energetyki słonecznej może wzrosnąć względem 2021 r. nawet aż o 343 proc., do 34,1 GWp 1 skumulowanych mocy w 2027 r. W scenariuszu bazowym wzrost może wynieść 247 proc., do 26,7 GWp. Z kolei w przypadku niskich cen przewidywany jest wzrost o 164 proc., do 20,3 GWp. Każdy z wariantów zakłada przyrost zainstalowanych mocy we wszystkich segmentach rynku – mikroinstalacji, średnich instalacji (biznes) i przemysłowych farm fotowoltaicznych.

W pierwszym kwartale 2022 r. Spółka zamontowała 5.087 instalacji fotowoltaicznych dla klientów biznesowych oraz indywidualnych gospodarstw domowych. Moc przyłączeniowa łącznie wyniosła ponad 40 MW. Spadek liczby zamontowanych instalacji fotowoltaicznych w drugim kwartale o ponad 67% był spowodowany zmianami legislacyjnymi. Kumulacja instalacji w pierwszym kwartale była podyktowana wyjściem naprzeciw potrzebom klientów chcących uniknąć zmian w sposobie rozliczania prosumentów. W trzecim kwartale 2022 r. Spółka odnotowała wzrost wyniku sprzedaży o 20%. Czwarty kwartał z kolei oznaczał się spadkiem sprzedaży o 25%

2.10. Podstawowe produkty, towary lub usługi

Grupa zajmuje się sprzedażą i montażem instalacji wykorzystujących energię słoneczną (fotowoltaika) oraz urządzeń komplementarnych, zwiększających konsumpcję bezpośrednią energii słonecznej, takich jak pompy ciepła, magazyny energii, stacje ładowania. Istotną wartością dodaną dla klientów jest możliwość uzyskania finansowania na nabycie produktów oferowanych przez Grupę na rynkowych warunkach, bezpośrednio dopasowanego do danego produktu.

Podstawowe produkty

Instalacje fotowoltaiczne

Spółka oferuje instalacje fotowoltaiczne, w skład których wchodzi: (i) moduły fotowoltaiczne monokrystaliczne, charakteryzujące się wysoką wydajnością i sprawnością potwierdzoną 30-letnią gwarancją producenta lub bezolowiowe, ekologiczne i estetycznie komponujące się z każdym dachem moduły full black, (ii) inwerter z funkcją

AFCI (system wykrywania łuku elektrycznego), (iii) skrzynki DC z fabrycznie montowanym okablowaniem (brak MC4) zabezpieczenia DC z ogranicznikami przepięć, pełne uziemienie, (iv) system montażowy w zakresie kompleksowej konstrukcji dachowej lub gruntowej, (v) okablowanie. Spółka oferuje również dodatkowo: osobne – rozłączne zabezpieczenia po stronie prądu stałego i zmiennego, wyłącznik nadmiarowo prądowy po stronie prądu stałego, wyłącznik premium (wyższej klasy) dla zabezpieczeń DC.

Pompy ciepła

Pompy ciepła z oferty Grupy charakteryzują się wysoką wydajnością pracy, są bezobsługowe, bezemisyjne i ciche. W ofercie Grupy znajdują się modele nisko i wysokotemperaturowe. Wysokiej jakości pompy ciepła o mocach od 6 do ponad 20 kW typu powietrze/woda, pozwalają na zmniejszenie kosztów ogrzewania domu i produkcji ciepłej wody użytkowej.

Magazyny energii

Grupa oferuje produkty, charakteryzujące się długą żywotnością, bezpieczeństwem oraz szerokim zakresem temperatur pracy. Są kompatybilne z większością falowników hybrydowych. Dzięki modułowej konstrukcji można łatwo zwiększać ich pojemność. W ofercie dostępne są modele niskonapięciowe dedykowane do instalacji jednofazowych oraz modele wysokonapięciowe do instalacji trójfazowych o pojemnościach od 4,8 kWh.

Stacje ładowania do pojazdów elektrycznych

Grupa oferuje prywatne stacje ładowania oraz modele o większej mocy, przeznaczone do zastosowań publicznych. Wszystkie można zintegrować ze źródłem OZE, na przykład z fotowoltaiką. W ofercie znajdują się zarówno ładowarki o mocy 7, 11, 22 kW z wtyczkami do ładowania typu 2 oraz ładowarki ze złączem CCS2 do szybkiego ładowania 30, 50, 60, 180 kW.

Pozostałe produkty i usługi

Grupa również wykorzystuje szereg innowacji technologicznych, które łączą się we wspólny system IT – Ekosystem Columbus. Ekosystem tworzy szereg aplikacji stworzonych przez Grupę, które wspierają obsługę wszystkich produktów Grupy, takich jak instalacje fotowoltaiczne, magazyny energii, pompy ciepła oraz ładowarki samochodowe.

Do najważniejszych rozwiązań technologicznych potwierdzających przewagę konkurencyjną Spółki w sektorze OZE należą:

- a. Columbus Cloud;
- b. PowerHouse.

Grupa zapewnia też klientom kompleksową usługę techniczną, na którą składa się: doradztwo w zakresie celowości inwestycji (z uwzględnieniem m.in. właściwości miejsca rozważanej inwestycji), doradztwo co do optymalnej konfiguracji (w tym mocy) zestawu, zaprojektowanie instalacji wraz z zaprojektowaniem miejsca i torów instalacji i planu montażu na obiekcie, przeprowadzenie wraz z klientem (lub w jego imieniu) formalności, związanych z zawarciem stosownej umowy z zakładem energetycznym, właściwy montaż i przygotowanie do uruchomienia instalacji.

Ponadto, Spółka oferuje wiele nowoczesnych rozwiązań związanych z instalacją i obsługą instalacji fotowoltaicznych, takich jak:

- i. Gwarancja 360;
- ii. Columbus Care;
- iii. Prąd jak Powietrze - to alternatywa dla nowego systemu rozliczeń (net-billingu; w którym prosumenci zobowiązani są sprzedawać nadwyżki energii, a później w razie potrzeby kupować brakujący prąd po cenach rynkowych), która pozwala na bezpłatne gromadzenie w „wirtualnym magazynie” Spółki nadwyżki energii wytwarzanej przez instalację fotowoltaiczną i jej odbiór w 100%;
- iv. Columbus Safe i Columbus Safe 2.0.



2.11. Informacje o segmentach działalności oraz sezonowości spółek Grupy Columbus

W ocenie Spółki sezonowość nie występuje w istotnym stopniu. Ponadto działalność spółek Grupy Columbus jest usługowa, zróżnicowana jedynie co do grupy docelowej klienta.

Organizacja i zarządzanie Grupą odbywają się w podziale na segmenty, uwzględniające rodzaj oferowanych usług oraz rodzaj działalności produkcyjnej. Istnieją zatem następujące segmenty operacyjne (żaden z segmentów operacyjnych Grupy nie został połączony z innym segmentem w celu stworzenia segmentów sprawozdawczych):

- segment instalacji fotowoltaicznych – dotyczy transakcji sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych dla klientów indywidualnych oraz biznesowych,
- segment obrotu energią elektryczną – dotyczy budowy farm fotowoltaicznych na własny użytek w celu wytwarzania i sprzedaży energii elektrycznej, jak również obrotu energią nabytą od innych podmiotów,
- segment pomp ciepła – dotyczy transakcji sprzedaży i montażu pomp ciepła dla klientów indywidualnych,
- segment pozostałe – dotyczy sprzedaży innych produktów i usług takich jak magazyny energii, ładowarki i usługi pośrednictwa finansowego, które nie spełniły kryteriów ilościowych oraz pozostałych incydentalnych przychodów, m.in. na sprzedaży majątku trwałego.

Zarząd Spółki zidentyfikował segmenty operacyjne na podstawie sprawozdawczości zarządczej spółek wchodzących w skład Grupy. Informacje pochodzące z tej sprawozdawczości są wykorzystywane przy podejmowaniu decyzji strategicznych w Grupie.

Zarząd Spółki monitoruje oddzielnie wyniki operacyjne poszczególnych segmentów w celu podejmowania decyzji dotyczących alokacji zasobów, oceny skutków tej alokacji oraz wyników działalności. Podstawą oceny wyników działalności jest marża brutto na danym segmencie. Finansowanie Grupy (łącznie z kosztami i przychodami finansowymi), podatek dochodowy oraz udział w zyskach jednostek stowarzyszonych i wspólnych przedsięwzięć (nie są związane z żadnym z segmentów) są monitorowane na poziomie Grupy i nie ma miejsca ich alokacja do segmentów.

2.12. Rynki zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne

Podstawowym rynkiem prowadzenia przez Grupę działalności jest obszar całej Polski.

W konsekwencji podpisania przez Spółkę w czerwcu 2022 r. z dwoma czeskimi podmiotami umowy joint venture, na podstawie której utworzono spółkę akcyjną na terenie Republiki Czeskiej, Grupa rozszerzyła obszar prowadzenia działalności na ten kraj, oferując produkty i usługi w zakresie projektowania, sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych oraz innych produktów związanych z odnawialnymi źródłami energii na rzecz klientów indywidualnych i przedsiębiorców, a także świadczenia usług posprzedażowych.

2.13. Zawarte znaczące umowy dla działalności Spółki

Umowa ramowa w zakresie współpracy strategicznej z Google Cloud Poland sp. z o.o. i Saule S.A.

W dniu 11 maja 2022 r. Spółka zawarła z Google Cloud Poland sp. z o.o. oraz Saule S.A. ramową umowę, określającą wspólne działania stron w zakresie:

- współpracy strategicznej w procesie transformacji energetycznej klientów Spółki z użyciem produktów Saule przy wsparciu marketingowym Google Cloud Poland sp. z o.o.;
- współpracy technicznej i technologicznej, poprzez zapewnienie Spółce narzędzi i zasobów w zakresie przygotowania strategii rozwoju oraz architektury do skalowania działalności Spółki na wybranych rynkach



światowych, zapewnienie Saule S.A. narzędzi i zasobów w celu rozwoju PESL (perovskite electronic shelf label) i masowej ich komercjalizacji docelowo na wszystkich terytoriach, gdzie grupa kapitałowa Google oferuje swoje produkty chmurowe oraz przygotowanie obu spółek do skalowania działalności w oparciu o produkty Google Workspace, Google Cloud i Google Ads.

Ponadto strony wyraziły intencję realizacji wspólnych działań w obszarach: badań i rozwoju w zakresie tworzenia nowych produktów dla sektora IoT, wymiany informacji o innowacjach i doświadczeniach w sektorze odnawialnych źródeł energii oraz współpracy handlowej w tym zakresie, wsparcia w pozyskiwaniu funduszy na realizację procesu transformacji energetycznej i cyfrowej oraz marketingu, w tym promocji „Karty Zielonej Transformacji” opracowanej przez działającą przy Spółce Fundację Carbon Footprint. Umowa określa ramowe obszary współpracy, a każdy z nich zostanie uregulowany szczegółowo w odrębnych umowach.

Umowa weszła w życie z dniem jej zawarcia i obowiązuje przez okres lat pięciu.

Umowa współpracy i partnerstwa strategicznego z Orange Energia sp. z o.o.

W dniu 24 maja 2022 r. Spółka zawarła z Orange Energia sp. z o.o. umowę, na podstawie której strony postanowiły nawiązać współpracę polegającą na strategicznym partnerstwie technologicznym w dziedzinie rozwijania sektora odnawialnych źródeł energii, polegającą - w początkowym etapie - na współpracy przy dostarczaniu przez Columbus produktów i usług odnawialnych źródeł energii klientom Orange Energia sp. z o.o.

Występując jako partner technologiczny, Spółka jest odpowiedzialna za (i) wykonywanie usługi sprzedażowej na rzecz Orange Energia sp. z o.o., która będzie polegała na zawieraniu w imieniu i na rzecz Orange Energia umów z klientem końcowym w zakresie produktów lub usług na podstawie leadów przekazanych przez Orange Energia sp. z o.o., (ii) wykonywanie usługi dostawy i montażu produktów na rzecz Orange Energia sp. z o.o. w celu realizacji umów zawartych pomiędzy Orange Energia sp. z o.o. a klientem końcowym, (iii) wykonanie usług wsparcia na rzecz Orange Energia sp. z o.o. (polegających na obsłudze posprzedażowej) w celu realizacji umów końcowych między Orange Energia sp. z o.o. a klientem końcowym.

Dodatkowo umowa przewiduje świadczenie przez Spółkę bezpośrednio na rzecz klienta końcowego Orange Energia sp. z o.o. (który wyrazi takie żądanie) usług premium (usług gwarancyjnych, serwisowych, doradczych oraz usług monitoringu) związanych z produktami lub usługami OZE. Na życzenie klienta końcowego Orange Energia sp. z o.o., Spółka pomaga także w uzyskaniu finansowania w celu realizacji umowy końcowej.

Umowa po zakończeniu 3-miesięcznego okresu pilotażowego została przedłużona na czas nieokreślony, z 2-miesięcznym terminem wypowiedzenia.

Umowa joint-venture w celu rozpoczęcia działalności w Republice Czeskiej

W dniu 22 czerwca 2022 r. Spółka podpisała umowę joint-venture z dwoma czeskimi podmiotami, na podstawie której doszło do utworzenia spółki akcyjnej w Czechach prowadzącej działalność w zakresie projektowania, sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych oraz innych produktów związanych z odnawialnymi źródłami energii na rzecz klientów indywidualnych i przedsiębiorców, a także świadczenie usług posprzedażowych. Działalność spółki joint-venture prowadzona jest pod marką Columbus, przy wykorzystaniu zasobów technologicznych, sprzedażowych i marketingowych Columbus.

Kapitał założycielski spółki joint-venture wyniósł równowartość 5.000.000 CZK, w którym Spółka objęła 52% akcji dających prawo do 52% głosów na walnym zgromadzeniu akcjonariuszy spółki joint-venture, a partnerzy objęli pozostałe 48% akcji dających prawo do 48% głosów na walnym zgromadzeniu spółki joint-venture.

Umowa zawiera w szczególności zapisy regulujące ramowe zasady współpracy, zasady ładu korporacyjnego oraz procedury wyjścia stron z inwestycji. Strony ustaliły okres zakazu rozporządzania akcjami spółki joint-venture do dnia 31 grudnia 2025 r. W okresie od 1 stycznia 2025 r. do 31 grudnia 2026 r. Spółka może wykonać opcję call (żądanie sprzedaży) wobec wszystkich akcji partnerów za cenę, której sposób wyliczenia ustalono w umowie. Strony ustaliły również procedury tag i drag along (odpowiednio prawo pociągnięcia pozostałych stron umowy do sprzedaży akcji oraz prawo przyłączenia się Spółki do sprzedaży posiadanych akcji spółki joint-venture) typowe dla tego rodzaju

transakcji. Ponadto, po okresie zakazu rozporządzania akcjami, strony dopuściły możliwość wprowadzenia akcji spółki joint-venture do publicznego obrotu na rynku regulowanym.

Zawarcie umowy miało na celu rozpoczęcie prowadzenia działalności Spółki w Republice Czeskiej, a tym samym zapoczątkowuje wejście Spółki na rynki zagraniczne.

Umowa sprzedaży farm fotowoltaicznych o mocy 102,5 MW

W dniu 22 grudnia 2022 r. Spółka podpisała z Engie Zielona Energia sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach („Engie”), spółką należącą do francuskiej grupy energetycznej Engie, przedwstępną warunkową umowę dotyczącą transakcji obejmującej w szczególności sprzedaż na rzecz Engie spółek z Grupy, realizujących projekty farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 102,5 MW za cenę około 97,6 mln EUR, która zostanie powiększona o udział w zyskach tych farm do końca 2026 r. („Transakcja”). Łączna cena Transakcji wraz z subrogacją wyniesie od 97,6 do 110 mln EUR, a ostateczna kwota zależna będzie od wyników operacyjnych spółek farmowych będących przedmiotem Transakcji i będzie rozliczana do końca 2026 r. Sprzedaż realizowana będzie w transzach, a zamknięcie całej Transakcji, tj. dokonanie sprzedaży w ramach wszystkich transz planowane jest do końca pierwszego półrocza 2023 r. W ramach zabezpieczenia Transakcji Spółka udzieliła poręczenia za oświadczenia i zapewnienia do łącznej kwoty stanowiącej równowartość około 20% wartości Transakcji. Strony zastrzegły sobie prawo do ograniczenia wielkości transakcji w ramach danej transzy na warunkach określonych w umowie.

Jednocześnie, w związku ze spełnieniem wszystkich warunków zawieszających, podpisano umowy przyrzeczone dotyczące sprzedaży pierwszej transzy spółek, o łącznej mocy ponad 32 MW, o łącznej wartości ok. 143 mln złotych wraz z subrogacją zobowiązań na kwotę ok. 108 mln złotych z przeznaczeniem na spłatę finansowania zewnętrznego wykorzystywanego do celów inwestycji tych spółek.

Kolejne umowy przyrzeczone zawierane będą transzami, po spełnieniu warunków zawieszających typowych dla tego typu transakcji dotyczących zasadniczo (i) zwolnienia istniejących zabezpieczeń, (ii) podpisania umów wykonawczych związanych z Transakcją i (iii) dostarczenia szeregu dokumentów potwierdzających stan prawny i faktyczny farm fotowoltaicznych będących własnością sprzedawanych spółek.

3. Zdarzenia mające znaczący wpływ na działalność oraz wyniki finansowe Grupy Kapitałowej Columbus w 2022 roku obrotowym i po dniu bilansowym

Zdarzenia istotnie wpływające na działalność oraz wyniki finansowe Grupy Columbus w 2022 roku obrotowym

Wspólna oferta Arval Service Lease Polska sp. z o.o. i Columbus

W dniu 10 stycznia 2022 r. Columbus wraz z Arval Service Lease Polska sp. z o.o. jako pierwsze firmy na polskim rynku, wprowadziły kompleksowy pakiet, który łączy użytkowanie samochodu elektrycznego z montażem punktu ładowania oraz paneli fotowoltaicznych. Pozwala to do minimum ograniczyć koszty zasilania pojazdu, a także zapewnia jego rzeczywistą zeroemisyjność.

Zawarcie umowy kredytu w rachunku bieżącym oraz umowy faktoringowej

W dniu 13 stycznia 2022 r. Columbus zawarła z Alior Bank S.A. umowę kredytu w rachunku bieżącym, z przeznaczeniem na finansowanie bieżącej działalności z limitem 35 mln zł oraz umowę faktoringową z limitem 15 mln zł, których całkowita spłata winna nastąpić do 12 stycznia 2023 r. Nawiązanie współpracy z Alior Bank S.A. miało na celu przede wszystkim zapoczątkowanie dalszej współpracy w zakresie potencjalnego finansowania project finance (kredyty inwestycyjne bez regresu do spółki matki) budowy farm fotowoltaicznych w konsorcjach z innymi bankami obsługującymi Columbus.

Uruchomienie środków z przyznanego kredytu inwestycyjnego

W dniu 28 stycznia 2022 r., w wyniku spełnienia warunków, na rachunek bankowy Columbus JV 1 sp. z o.o. wpłynęły środki w kwocie 105,7 mln zł, w konsekwencji uzyskanego na podstawie zawartej w dniu 29 grudnia 2021 r. z mBank S.A. z siedzibą w Warszawie umowy kredytu inwestycyjnego. Środki z kredytu zostały przeznaczone na refinansowanie i finansowanie kosztów realizacji portfela 38 elektrowni fotowoltaicznych o łącznej mocy przyłączeniowej 32,7 MW.

Spłata zadłużenia zakupionych spółek projektowych w kwocie 10 mln EUR

W dniu 28 stycznia 2022 r. Columbus spłacił zadłużenie spółek projektowych w kwocie 10 mln EUR, które wynikało z poniesionych (jeszcze przed ich zakupem) nakładów na realizację projektów farm fotowoltaicznych przez zakupione przez JV1 spółki projektowe (o nabyciu udziałów w tych spółkach Columbus informował w trybie raportu ESPI nr 61/2020 z dn. 21 listopada 2020 r.).

Zwiększenie udziału na rynku farm fotowoltaicznych

W dniu 8 lutego 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce realizującej projekt farmy fotowoltaicznej, z wydanymi warunkami przyłączenia do sieci elektroenergetycznej, o łącznej mocy 61,3 MW. W ramach współpracy Columbus będzie miał też możliwość zwiększenia zainstalowanej mocy do 91,3 MW. Z kolei w dniu 10 lutego 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce realizującej projekt farmy o mocy 28 MW, który ma wydane warunki przyłączenia do sieci elektroenergetycznej (w tym 20 MW posiada prawomocne pozwolenie na budowę).

Wprowadzenie alternatywy dla nowej ustawy o OZE

W dniu 3 marca 2022 r. Spółka uruchomiła drugi etap usługi Prąd jak Powietrze (PJP 2.0), na podstawie której klienci firmy otrzymali możliwość bilansowania energii 1:1. Usługa PJP 2.0 działa jak dotychczasowy system opustów, czyli umożliwia magazynowanie, a następnie odbieranie nadwyżki energii wyprodukowanej przez PV. Co istotne, prosumenci nie tracą 20% nadwyżki energii (jak to miało miejsce w przypadku systemu opustów), a dodatkowo mogą ją w dowolnym momencie rozliczyć.



Zawarcie umowy pożyczki na 70 mln zł oraz zawarcie umowy inwestycyjnej

W dniu 18 marca 2022 r. Columbus zawarł z DC24 ASI sp. z o.o. (podmiot powiązany z akcjonariuszem posiadającym powyżej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Columbus) umowę, na podstawie której uzyskał prawo do pożyczki w łącznej wysokości 69,66 mln zł. Dodatkowo Columbus zawarł z DC24 ASI sp. z o.o. oraz spółką zależną Columbus JV-11 sp. z o.o. umowę inwestycyjną, na podstawie której, w oparciu o otrzymaną pożyczkę, Columbus oraz JV-11 będą realizować m.in. inwestycję polegającą na podniesieniu w JV-11 kapitału zakładowego o kwotę 69,66 mln zł oraz objęciu nowoutworzonych udziałów przez Columbus oraz opłaceniu ich pożyczką.

Korekty do sprawozdań finansowych Grupy

W dniu 19 marca 2022 r. Columbus poinformował, że w wyniku trwającego w Spółce audytu historycznych skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy za lata 2019 oraz 2020, prowadzonego przez Ernst&Young Audyt Polska sp. z o.o. sp.k., który został zlecony przez Zarząd Spółki w związku z rozważanym przeniesieniem notowania akcji Spółki na tzw. główny parkiet, Zarząd Spółki zidentyfikował konieczność dokonania korekt wybranych pozycji sprawozdawczych w historycznych, a także śródrocznych sprawozdaniach skonsolidowanych Grupy sporządzonych w 2021 r., mających wpływ na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy za rok 2021, które spowodowały obniżenie zysku netto Spółki za 2021 r. o kwotę ok. 16.7 mln PLN, z czego kwota ok. 9.8 mln PLN stanowiła oszacowanie kosztów programu motywacyjnego, który jest kosztem niegotówkowym.

Zawarcie ramowej umowy o współpracy strategicznej z Saule S.A. oraz Somfy sp. z o.o.

W dniu 30 marca 2022 r. Zarząd Columbus podpisał z Saule S.A. oraz Somfy sp. z o.o. ramową umowę o współpracy strategicznej w zakresie komercjalizacji i rozwoju na terytorium Polski aluminiowych lameli - łamaczy światła z ogniwem perowskitowym, tj. nowego produktu stworzonego we współpracy Saule i Somfy.

Niniejsza umowa jest finalizacją porozumienia, jakie Columbus, Saule i Somfy zawarły w sierpniu 2021 r., podczas premiery komercyjnego zastosowania lameli Saule, czyli aluminiowych łamaczy światła z perowskitowymi ogniwami słonecznymi.

Zgodnie z zawartą umową, strony będą współpracować w zakresie komercjalizacji oraz dalszego rozwoju ogniw perowskitowych w obszarach transformacji energetycznej i cyfrowej na terenie Polski. Zobowiązały się również wspólnie podjąć działania mające na celu prace badawczo-rozwojowe i następnie wprowadzenie na rynek i komercjalizację nowych produktów opartych o technologię i know-how Saule dla sektora budynków istniejących lub nowo powstających oraz dla klientów indywidualnych (w tym co najmniej trzy z kategorii BAPV, B2B utility-scale oraz B2C).

Zawarcie aneksu do umów pożyczki na 130 mln zł oraz powiązanych z nią umów inwestycyjnych

W dniu 8 kwietnia 2022 r. Zarząd Columbus poinformował, iż powziął informację o podpisaniu w dniu 7 kwietnia 2022 r. przez DC24 ASI sp. z o.o. (podmiot powiązany z akcjonariuszem posiadającym powyżej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Columbus), a tym zawarciu z tym dniem aneksu do zawartych umów, tj.:

- umowy z 7 października 2020 r., na podstawie której otrzymał pożyczkę w wysokości 130 mln zł, którym wydłużono termin spłaty tej pożyczki w kwocie 110 mln zł do 8 kwietnia 2023 r. oraz 18,3 mln zł do 9 grudnia 2023 r.;
- umowy inwestycyjnej z 7 października 2020 r., którym wydłużono termin do 8 października 2022 r., w którym DC24 ASI sp. z o.o. będzie uprawniony do uczestnictwa w Columbus JV-6 sp. z o.o. poprzez nabycie w maksymalnej liczbie zapewniającej w danym czasie udział oznaczający 50% udziału w kapitale zakładowym oraz 50% - 1 głosów na zgromadzeniu wspólników Columbus JV-6 sp. z o.o.;
- umowy inwestycyjnej z 7 czerwca 2021 r., którym wydłużono termin do 9 czerwca 2023 r., w którym DC24 ASI sp. z o.o. będzie uprawniony do uczestnictwa w Columbus JV-8 sp. z o.o. poprzez nabycie udziałów w maksymalnej liczbie zapewniającej w danym czasie udział nie większy niż 50% udziału w kapitale zakładowym oraz 50% - 1 głosów na zgromadzeniu wspólników Columbus JV-8 sp. z o.o.

Zawarcie aneksu do umowy pożyczki z przeznaczeniem na realizację inwestycji w projekty farm fotowoltaicznych

W dniu 9 maja 2022 r. Zarząd Columbus w nawiązaniu do raportu ESPI nr 9/2022 z dn. 18 marca 2022 r., w którym poinformował o zawarciu umowy pożyczki na 69,66 mln zł z przeznaczeniem na realizację inwestycji w projekty farm fotowoltaicznych poinformował, iż zawarł aneks do tej umowy, zwiększając kwotę pożyczki do 77,66 mln zł.

Zawarcie z Google Cloud Poland i Saule ramowej umowy o współpracy strategicznej

W dniu 11 maja 2022 r. Columbus Energy i Saule Technologies zawarły z Google Cloud umowę o strategicznej współpracy przy tworzeniu nowych produktów wykorzystujących perowskitowe ogniwa fotowoltaiczne oraz rozwiązań z dziedziny energetyki rozproszonej i internetu rzeczy. Google Cloud będzie również partnerem technologicznym obu firm, dostarczającym im usługi chmury obliczeniowej.

Firmy zakładają, że ich współpraca pozwoli przyspieszyć polską i potencjalnie światową transformację energetyczną i cyfrową, z korzyścią dla wszystkich, przede wszystkim jednak dla społeczności w największym stopniu dotkniętych cyfrowym wykluczeniem lub problemami z zapewnieniem zielonych źródeł energii.

Umowa określa ramowe obszary współpracy, a każdy z nich zostanie uregulowany szczegółowo w odrębnych umowach. Umowa weszła w życie z chwilą jej zawarcia i obowiązuje przez okres pięciu lat.

Zawarcie z Orange Energia umowy współpracy i partnerstwa technologicznego

W dniu 24 maja 2022 r. Columbus został partnerem technologicznym Orange Energia, spółki z Grupy Kapitałowej Orange. W ramach współpracy partnerskiej Columbus będzie dostarczał klientom Orange produkty i usługi z zakresu odnawialnych źródeł energii, tj. gwarancyjne, serwisowe, doradcze oraz monitoringu, związane z produktami i usługami OZE. Dodatkowo, na życzenie klientów Orange Energia, Columbus będzie też pomagał w uzyskaniu finansowania w celu realizacji umowy końcowej.

Zawarcie umowy pożyczki na 34 mln zł oraz umowy inwestycyjnej

W dniu 27 maja 2022 r. Zarząd Columbus zawarł z DC24 ASI sp. z o.o. umowę, na podstawie której uzyskał prawo do pożyczki w łącznej wysokości 34 mln zł. Środki z pożyczki zostaną przeznaczone na realizację w ramach Grupy Kapitałowej Columbus projektów OZE, w szczególności farm fotowoltaicznych. W tym samym dniu Zarząd Spółki zawarł z ww. podmiotem umowę inwestycyjną, na podstawie której w oparciu o otrzymaną pożyczkę w kwocie 34 mln zł, będzie realizować inwestycję polegającą na:

- podniesieniu w Sędziszów PV kapitału zakładowego o kwotę 34 mln zł oraz objęciu nowo utworzonych udziałów przez Columbus,
- refinansowaniu nabycia lub rozliczeń z tytułu nabycia udziałów przez Sędziszów PV udziałów w spółkach celowych, dysponujących zrealizowanymi farmami fotowoltaicznymi lub projektami farm fotowoltaicznych bądź samych projektów farm fotowoltaicznych.

Zawarcie umowy joint venture w zakresie realizacji projektów OZE

W dniu 27 maja 2022 r. Zarząd Columbus zawarł z DC24 ASI sp. z o.o. umowę, w której strony zobowiązały się do współpracy na zasadzie joint venture w związku z realizowanymi przez Columbus projektami farm fotowoltaicznych.

Wcześniejszy wykup drugiej części obligacji serii F w kwocie 30 mln zł oraz dokonanie umorzenia tych obligacji

W dniu 30 maja 2022 r. Zarząd Columbus dokonał wcześniejszego wykupu części obligacji serii F, tj. 30.000 sztuk o wartości nominalnej 1.000,00 zł każda, tj. w łącznej kwocie kapitału 30 mln zł wraz z należnymi odsetkami oraz premią za wcześniejszy wykup. Niniejszy wykup został dokonany na żądanie Columbus, zgodnie z warunkami emisji tych obligacji. Zarząd w związku z dokonaniem wykupu, w dniu 30 maja 2022 r. dokonał umorzenia wykupionych 30.000 obligacji serii F. Ponadto Zarząd wskazał, iż w konsekwencji niniejszego wykupu i umorzenia, Columbus posiadał wyemitowanych 30.000 obligacji serii F, o wartości nominalnej 1.000,00 zł każda, tj. o łącznej wartości 30 mln zł, które zostały wykupione przez Columbus w dniu 30 września 2022 r.

Zamknięcie limitu faktoringowego na wniosek Columbus

W dniu 15 czerwca 2022 r. Zarząd Columbus zawarł z Alior Bank S.A. z siedzibą w Warszawie aneks do umowy faktoringowej z dnia 13 stycznia 2022 r., na podstawie którego, na wniosek Columbus, skrócono termin spłaty przyznanego limitu faktoringu z 12 stycznia 2023 r. do 20 czerwca 2022 r. (z tym dniem przyznany limit faktoringowy przestał obowiązywać).

Zawarcie umowy joint-venture w celu rozpoczęcia działalności w Republice Czeskiej

W dniu 22 czerwca 2022 r. Zarząd Columbus podpisał z dwoma czeskimi podmiotami umowę joint-venture, zakładającą utworzenie spółki akcyjnej w Czechach ("JVC"), która będzie prowadziła działalność polegającą na projektowaniu, sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych oraz innych produktów związanych z odnawialnymi źródłami energii na rzecz klientów indywidualnych i przedsiębiorców, a także świadczenie usług posprzedażowych. Działalność JVC prowadzona będzie pod marką Columbus, przy wykorzystaniu zasobów technologicznych, sprzedażowych i marketingowych Columbus.

Zawarcie niniejszej umowy ma na celu rozpoczęcie prowadzenia działalności Columbus w Republice Czeskiej, a tym samym zapoczątkowuje wejście Columbus na rynki zagraniczne.

Podpisanie aneksu do umowy kredytu odnawialnego z limitem 45 mln PLN

W dniu 24 czerwca 2022 r. Zarząd Columbus podpisał z Bankiem Ochrony Środowiska S.A. aneks do umowy kredytu odnawialnego z dn. 30 czerwca 2020 r. Na podstawie aneksu, Columbus odnowił niniejszy kredyt na kolejny rok. Ponadto, strony ustaliły stopniowe zmniejszanie limitu kredytowego tak, że na 31 maja 2023 r. kwota limitu wyniesie 23 mln PLN (wobec pierwotnych 45 mln PLN limitu udzielonego kredytu), która będzie spłacona do 23 czerwca 2023r.

Zawiązanie spółki w ramach umowy joint-venture w celu realizacji inwestycji w Republice Czeskiej

W dniu 13 lipca 2022 r. Zarząd Columbus zawiązał z dwoma czeskimi podmiotami spółkę Columbus Energy a.s. ("JVC"), której działalność polega na projektowaniu, sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych i innych produktów związanych z odnawialnymi źródłami energii na rzecz klientów indywidualnych i przedsiębiorców, a także świadczenie usług posprzedażowych, na terenie Republiki Czeskiej.

Działalność JVC prowadzona jest pod marką Columbus, przy wykorzystaniu zasobów technologicznych, sprzedażowych i marketingowych Columbus.

Kapitał założycielski JVC wynosi 5 000 000 CZK, w którym Columbus objął 52% akcji dających prawo do 52% głosów na Walnym Zgromadzeniu akcjonariuszy JVC, a partnerzy objęli pozostałe 48% akcji dających prawo do 48% głosów na Walnym Zgromadzeniu JVC.

Podpisanie kolejnego aneksu do umowy kredytu odnawialnego

W dniu 15 lipca 2022 r. Zarząd Columbus podpisał z Bankiem Ochrony Środowiska S.A. kolejny aneks do umowy kredytu odnawialnego z dn. 30 czerwca 2020 r. Na podstawie tego aneksu, limit kredytu ustalony został na 40 mln PLN obowiązujący do 30 października 2022 r. a następnie stopniowo zmniejszany tak, że na 31 maja 2023 r. kwota limitu wyniesie 15 mln zł, która będzie spłacona do 23 czerwca 2023 r.

Uzyskanie warunków przyłączeniowych na budowę magazynu energii o pojemności 532 MWh

W dniu 22 lipca 2022 r. Zarząd Columbus poinformował o uzyskaniu przez spółkę, w stosunku do której Columbus ma prawo pierwokupu na podstawie umowy współpracy, warunków przyłączenia magazynu energii elektrycznej do sieci przesyłowej o mocy 133 MW, na potrzeby budowy magazynu energii o pojemności 532 MWh. Magazyn ten powstanie w południowej Polsce, a całkowitą wartość inwestycji Columbus szacuje na ok. 1 mld PLN, która finansowana będzie z wykorzystaniem finansowania zewnętrznego.

Zarząd Columbus zakłada realizację podobnych inwestycji w przyszłości. Magazyny energii są obecnie kluczową technologią dla poprawy jakości sieci przesyłowych, co bezpośrednio przełoży się na możliwości przyłączenia nowych źródeł wytwórczych (w tym OZE) w danym regionie.



Zawarcie umowy pożyczki na 66 mln zł, z przeznaczeniem na realizację inwestycji w projekty farm fotowoltaicznych

W dniu 2 sierpnia 2022 r. Zarząd Columbus zawarł z DC24 ASI sp. z o.o. umowę, na podstawie której uzyskał prawo do pożyczki w łącznej wysokości 66 mln zł.

Środki z Pożyczki Columbus może przeznaczyć na sfinansowanie kosztów budowy wskazanych w Umowie projektów farm fotowoltaicznych, realizowanych przez spółki z Grupy Kapitałowej Columbus. Transze pożyczki wypłacane będą po spełnieniu warunków związanych z przeniesieniem udziałów (w ramach Grupy Kapitałowej Columbus) niektórych spośród spółek, w ramach których budowane będą farmy fotowoltaiczne, ustanowieniu zabezpieczeń Pożyczki oraz przedłożeniu dokumentów projektowych potwierdzających przygotowanie do realizacji projektów farm fotowoltaicznych finansowanych ze środków z Pożyczki.

Columbus zobowiązał się spłacić Pożyczkę wraz z należnymi odsetkami co do zasady w terminie 2 lat od dnia wypłaty pierwszej transzy na rachunek Columbus.

Columbus ma również prawo do wcześniejszej spłaty Pożyczki zarówno w całości, jak i w części odpowiednio w odniesieniu do każdej z transz.

Pożyczka jest oprocentowana według zmiennej rocznej stopy procentowej na rynkowym poziomie. Umowa weszła w życie w dniu podpisania.

Wcześniejsze zakończenie umowy kredytu w rachunku bieżącym

W dniu 16 sierpnia 2022 r. Columbus podpisał z Alior Bank S.A. aneks do umowy kredytu w rachunku bieżącym, o którym Columbus informował 13 stycznia 2022 r. w drodze raportu ESPI nr 1/2022.

Na podstawie tego aneksu, strony postanowiły o skróceniu czasu obowiązywania tej umowy, a tym samym o spłaceniu przez Columbus Energy S.A. tego kredytu do 30 września 2022 r. (pierwotny termin spłaty wskazany był na 12 stycznia 2023 r.; kredyt został spłacony w całości 29 września 2022 r. co zostało opisane niżej).

Ponadto, Alior Bank zobowiązał się do niepodejmowania działań sankcyjnych związanych z naruszeniem określonych w umowie tego kredytu kowenantów.

Uzyskanie warunków przyłączeniowych o mocy 133 MW na budowę magazynu energii o pojemności 532 MWh

W dniu 17 sierpnia 2022 r. Columbus nabył 100% udziałów w spółce, która uzyskała warunki przyłączeniowe o mocy 133 MW na budowę magazynu energii o pojemności 532 MWh. Cena zakupu ustalona została na zasadach rynkowych. Magazyn powstanie w południowej Polsce, a całkowitą wartość inwestycji Columbus szacuje na ok. 1 mld zł, która finansowana będzie z wykorzystaniem finansowania zewnętrznego.

Uzyskanie warunków przyłączeniowych o mocy 62,66 MW na budowę magazynu energii o pojemności 250,77 MWh

W dniu 20 września 2022 r. Columbus otrzymał informację o uzyskaniu przez spółkę wchodzącą w skład Grupy Kapitałowej Columbus warunków przyłączenia magazynu energii elektrycznej do sieci przesyłowej o mocy 62,66 MW, na potrzeby budowy magazynu energii o pojemności 250,77 MWh. Magazyn ten powstanie w południowej Polsce, a całkowitą wartość inwestycji Columbus szacuje na ok. 0,5 mld zł, która finansowana będzie z wykorzystaniem finansowania zewnętrznego.

Uzyskanie warunków przyłączeniowych o mocy 202,5 MW na budowę magazynu energii o pojemności 810 MWh

W dniu 26 września 2022 r. Columbus poinformował o uzyskaniu przez spółkę wchodzącą w skład Grupy Kapitałowej Columbus warunków przyłączenia magazynu energii elektrycznej do sieci przesyłowej o mocy 202,5 MW, na potrzeby budowy magazynu energii o pojemności 810 MWh. Magazyn ten powstanie w południowej Polsce, a całkowitą wartość inwestycji Columbus szacuje na ok. 1,6 mld zł, która finansowana będzie z wykorzystaniem finansowania zewnętrznego.

Zawarcie umowy na finansowanie w kwocie 101,5 mln zł

W dniu 29 września 2022 r. Columbus zawarł z DC24 ASI sp. z o.o. (podmiot powiązany z akcjonariuszem posiadającym powyżej 5% głosów na walnym zgromadzeniu Columbus) umowę nieodnawialnej pożyczki pieniężnej do kwoty głównej 101 513 240,00 zł. Zgodnie z zapisami tej umowy, wypłata pożyczki następuje w czterech transzach, przeznaczonych na:

1. refinansowanie umowy kredytowej z dnia 1 grudnia 2021 r. zawartej z mBank S.A. (o której Columbus informował w drodze raportu ESPI nr 102/2021 w dn. 1 grudnia 2021 r.);
2. refinansowanie umowy kredytowej z dnia 13 stycznia 2022 r. zawartej z Alior Bank S.A. (o której Columbus informował w drodze raportu ESPI nr 1/2022 w dn. 13 stycznia 2022 r. oraz o aneksie do umowy kredytowej w drodze raportu ESPI nr 45/2022 w dn. 16 sierpnia 2022 r.);
3. spłatę obligacji serii F wyemitowanych przez Columbus, których wykup ma nastąpić 30 września 2022 r.;
4. finansowanie biznesu farm fotowoltaicznych i magazynów energii.

Spłata kredytów w kwocie 57 mln zł

W dniu 29 września 2022 r. Columbus dokonał spłaty zobowiązań kredytowych w łącznej kwocie kapitału wynoszącej 57 mln zł (powiększonej o należne odsetki), tj.:

- całkowitej spłaty kredytu obrotowego wraz z należnymi odsetkami udzielonego przez mBank S.A. w kwocie 22 mln zł (o uzyskaniu tego kredytu Columbus informował w drodze raportu ESPI nr 102/2021 w dn. 1 grudnia 2021 r.),
- całkowitej spłaty kredytu w rachunku bieżącym wraz z należnymi odsetkami udzielonego przez Alior Bank S.A. w kwocie 35 mln zł (o uzyskaniu tego kredytu Columbus informował w drodze raportu ESPI nr 1/2022 w dn. 13 stycznia 2022 r. oraz o aneksie do umowy kredytowej w drodze raportu ESPI nr 45/2022 w dn. 16 sierpnia 2022 r.).

Wykup wszystkich obligacji serii F w kwocie 30 mln zł oraz dokonanie umorzenia tych obligacji

W dniu 30 września 2022 r. Columbus dokonał wcześniejszego wykupu wszystkich obligacji serii F, tj. 30 000 sztuk o wartości nominalnej 1 000,00 zł każda, w łącznej kwocie kapitału 30 mln zł wraz z należnymi odsetkami oraz premią za wcześniejszy wykup. Niniejszy wykup został dokonany na żądanie Columbus, zgodnie z warunkami emisji tych obligacji.

W związku z dokonaniem wykupu, w dniu 30 września 2022 r. Zarząd dokonał umorzenia wykupionych 30 000 obligacji serii F. Tym samym całość wyemitowanych na podstawie uchwały Zarządu z dn. 22 czerwca 2021 r. oraz przydzielonych 29 czerwca 2021 r. obligacji serii F została umorzona.

Zawarcie umowy pożyczki w kwocie 10 mln euro

W dniu 14 listopada 2022 r. Columbus zawarł z DC24 ASI sp. z o.o. umowę nieodnawialnej pożyczki pieniężnej w kwocie 10 mln euro. Pożyczka zostanie przeznaczona na refinansowanie kredytów bankowych. Pożyczka jest oprocentowana wg zmiennej rocznej stopy procentowej na rynkowym poziomie. Columbus zobowiązany jest spłacić ją w walucie EUR do 30 czerwca 2023 r.

Spłata zobowiązań i zamknięcie linii wielocelowej w kwocie 35 mln zł uzyskanej w Santander Bank Polska

W dniu 14 listopada 2022 r. Columbus dokonał spłaty pełnej kwoty zadłużenia, wraz z należnymi odsetkami, z tytułu umowy o MultiLinie z dnia 13 listopada 2020 r., zawartej z Santander Bank Polska S.A. Tym samym Columbus zamknął przyznaną linię wielocelową w kwocie 35 mln zł. Zarząd wskazał, iż jest to kolejna w ostatnich tygodniach spłata zobowiązań wobec Banków.

Przyjęcie oferty wiążącej od ENGIE Zielona Energia sp. z o.o. w sprawie sprzedaży farm fotowoltaicznych

W dniu 18 listopada 2022 r. Columbus przyjął wiążącą ofertę od ENGIE Zielona Energia sp. z o.o. na zakup farm fotowoltaicznych o mocy 102,5 MW i tym samym przystąpił do ostatecznych negocjacji zapisów umowy SPA mających na celu podpisanie umowy sprzedaży. Wartość oferty wynosi 97,6 mln EUR, powiększona o ustalony przez strony udział w EBITDA uzyskanej na sprzedaży energii elektrycznej produkowanej przez te farmy, przez okres do końca 2026 r.

Zakończenie umowy faktoringowej z Santander Factoring

W dniu 30 listopada 2022 r. Columbus poinformował, iż wygasła umowa faktoringowa, zawarta z Santander Factoring sp. z o.o., w związku z czym przestał obowiązywać przyznany limit faktoringowy.

Wstępne wyniki aukcji na rynku mocy dla magazynu energii o mocy 133 MW

W dniu 20 grudnia 2022 r. Columbus poinformował, iż Polskie Sieci Elektroenergetyczne Spółka Akcyjna (PSE) podała do publicznej wiadomości wstępne wyniki aukcji głównej na rok dostaw 2027. W ramach aukcji Columbus zakontaktował moc 123,852 MW w kontrakcie 17-letnim dla magazynu energii o pojemności 532 MWh (tj. całą zaoferowaną przez Columbus moc). Spodziewana wartość przychodów generowanych przez tę jednostkę magazynową tylko z rynku mocy w okresie 17 lat szacowana jest na ok. 1 mld zł. Magazyn powstanie w południowej Polsce.

Splata kredytu inwestycyjnego w kwocie 105,7 mln zł

W dniu 22 grudnia 2022 r. spółka zależna Columbus dokonała spłaty całego finansowania z tytułu kredytu inwestycyjnego wobec mBank S.A. i PKO BP S.A. w łącznej kwocie 105,7 mln zł wraz z należnymi odsetkami, kosztami i opłatami. Niniejsza spłata nastąpiła przed terminem wymagalności, w konsekwencji transakcji sprzedaży spółek, które były współkredytobiorcami tego finansowania realizujących inwestycje farm fotowoltaicznych o mocy ponad 32 MW.

Sprzedaż farm fotowoltaicznych o mocy 102,5 MW do podmiotu z grupy ENGIE

W dniu 22 grudnia 2022 r. Columbus podpisał z Engie Zielona Energia sp. z o.o. przedwstępną warunkową umowę dotyczącą transakcji obejmującej w szczególności sprzedaż na rzecz Engie spółek z Grupy Kapitałowej Columbus, realizujących projekty farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 102,5 MW za cenę około 97,6 mln EUR, która zostanie powiększona o udział w zyskach tych farm do końca 2026 r. Łączna cena Transakcji wraz z subrogacją wyniesie od 97,6 do 110 mln EUR - ostateczna kwota zależna będzie od wyników operacyjnych spółek farmowych będących przedmiotem Transakcji i będzie rozliczana do końca 2026 r. Sprzedaż realizowana będzie w transzach, a zamknięcie całej Transakcji, tj. dokonanie sprzedaży w ramach wszystkich transz planowane jest do końca pierwszego półrocza 2023 r.

Zdarzenia istotnie wpływające na działalność oraz wyniki finansowe Grupy Columbus po dniu bilansowym

Splata zobowiązań kredytowych w kwocie 8,9 mln zł

W dniu 4 stycznia 2023 r. spółki zależne Columbus dokonały spłaty zobowiązań kredytowych wobec instytucji bankowych w kwocie 8,9 mln zł, zaciągniętych w celu finansowania podatku VAT w ramach inwestycji związanych z budową farm fotowoltaicznych. Jednocześnie, z uwagi na dokonanie spłat przed terminami ich ostatecznej spłaty wynikającymi z umów, złożone zostały dyspozycje zamknięcia tych umów kredytowych. W związku z tą spłatą Columbus posiada zobowiązania kredytowe wobec instytucji bankowych w kwocie 25 mln zł, które zostanie w całości spłacone w terminie do 23 czerwca 2023 r.

Przedłużenie obowiązywania strategii rozwoju Columbus

W dniu 10 stycznia 2023 r. Columbus podjął decyzję w sprawie przedłużenia obowiązywania strategii rozwoju Columbus oraz Grupy Kapitałowej Columbus, przyjętej 21 marca 2019 r. do dnia 30 czerwca 2023 r. Zarząd przypomina, iż strategia ta przyjęta była pierwotnie na lata 2019-22. Zarząd podjął decyzję o przedłużeniu obowiązywania strategii z uwagi na następujące elementy:

- realizację transakcji związanej ze sprzedażą farm fotowoltaicznych o mocy 102,5 MW za kwotę 98,6 mln EUR, która winna zostać zakończona do 30 czerwca 2023 r.,
- wejście na rynek wielkoskalowych magazynów energii w wyniku uzyskania warunków przyłączeniowych i zakontraktowania mocy, co wymaga opracowywania najbardziej efektywnego modelu funkcjonowania Columbus na tym rynku,
- normalizującą i systematyzującą się sytuację na rynkach instalacji fotowoltaicznych i pomp ciepła, spowodowaną przez zmiany legislacyjne, pandemię COVID-19 oraz wojnę w Ukrainie
- ustabilizowanie się tych rynków zbytu oraz określenie ich chłonności pozwoli Columbus odpowiednio dostosować model funkcjonowania i model sprzedaży.

Sprzedaż farm fotowoltaicznych o mocy 17,5 MW do podmiotu z grupy ENGIE w ramach kolejnej transzy transakcji, o wartości powyżej 70 mln zł plus profit sharing

W dniu 27 lutego 2023 r. Columbus podpisał z Engie Zielona Energia sp. z o.o. tj. spółką należącą do francuskiej grupy energetycznej Engie umowy przyręczone dotyczące sprzedaży w ramach drugiej transzy, 12 spółek realizujących projekty farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 17,5 MW. Niniejsza transakcja jest konsekwencją zawartej w dniu 22 grudnia 2022 r. przedwstępnej warunkowej umowy z Engie Zielona Energia sp. z o.o. Środki z transakcji zostały przeznaczone m.in. na spłatę Zielonych Obligacji serii A wyemitowanych przez New Energy Investments sp. z o.o.

Wykup przez New Energy Investments sp. z o.o. (w 100% zależnej od Columbus Energy) wszystkich obligacji serii A za ponad 70 mln zł

W dniu 27 lutego 2023 r. spółka zależna New Energy Investments sp. z o.o. dokonała wcześniejszego wykupu wszystkich wyemitowanych 75.000 obligacji serii A o wartości nominalnej 911,00 zł każda, za łączną kwotę powiększoną o należne odsetki oraz premię za wcześniejszy wykup 70.532.437,50 zł. Niniejszy wykup został dokonany na żądanie New Energy Investments sp. z o.o., zgodnie z warunkami emisji tych obligacji. Ponadto, w związku z dokonaniem wykupu, w dniu 27 lutego 2023 r. Zarząd New Energy Investments sp. z o.o. dokonał umorzenia wykupionych 75.000 obligacji serii A. Tym samym całość wyemitowanych na podstawie uchwały Zarządu New Energy Investments sp. z o.o. z dnia 26 listopada 2020 r. oraz przydzielonych 1 grudnia 2020 r. obligacji serii A została umorzona.

Zawarcie umowy pożyczki w kwocie 10 mln EUR z przeznaczeniem na finansowanie działalności operacyjnej

W dniu 28 lutego 2023 r. Columbus zawarł z DC24 ASI sp. z o.o. umowę nieodnawialnej pożyczki pieniężnej w kwocie głównej 10 mln EUR. Pożyczka zostanie przeznaczona na finansowanie działalności operacyjnej związanej z realizacją projektów farm fotowoltaicznych i wielkoskalowych magazynów energii. Umowa weszła w życie w dniu podpisania. Wypłata Pożyczki zostanie dokonana po spełnieniu przez Columbus wymogów związanych z przedstawieniem odpowiedniej dokumentacji korporacyjnej oraz ustanowienia zabezpieczeń. Pożyczka jest oprocentowana według zmiennej rocznej stopy procentowej na rynkowym poziomie. Columbus zobowiązany jest spłacić Pożyczkę w walucie EUR do 31 grudnia 2023 r. Pożyczka została zabezpieczona m.in. poprzez poręczenia udzielone przez spółki w ramach Grupy Kapitałowej oraz zastawy rejestrowe ustanowione na aktywach.

Zatwierdzenie prospektu

W dniu 14 marca 2023 r. Komisja Nadzoru Finansowego zatwierdziła prospekt Columbus, sporządzony w związku z zamiarem ubiegania się o dopuszczenie do obrotu na rynku regulowanym akcji serii A1, B, C, D oraz E Columbus. Wniosek o zatwierdzenie prospektu został złożony do Komisji Nadzoru Finansowego w dn. 12 sierpnia 2022 r. Zatwierdzenie prospektu stanowi istotny krok związany z procesem przeniesienia notowań akcji Columbus, tj. dopuszczeniem i wprowadzeniem wszystkich akcji Columbus do obrotu na rynku regulowanym (ryнку podstawowym) prowadzonym przez Giełdę Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

4. Podstawowe wielkości ekonomiczno-finansowe

Wybrane skonsolidowane dane finansowe Grupy Columbus Energy

	2022	2021
Przychody ogółem	598 138	706 404
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-75 542	-1 070
Amortyzacja	21 539	14 692
EBITDA	-54 003	13 622
Zysk (strata) brutto	-124 284	-15 123
Podatek dochodowy	-9 609	1 289
Zysk (strata) netto	-114 675	-16 412
Przepływy pieniężne netto razem	-33 911	-70 216
Aktywa/Pasywa razem	781 243	815 194
Aktywa trwałe	274 880	508 932
Aktywa obrotowe	506 363	306 262
Środki pieniężne i inne ich ekwiwalenty	21 311	61 387
Zapasy	105 755	87 449
Należności krótkoterminowe	97 797	157 426
Należności długoterminowe	24 204	27 875
Zobowiązania długoterminowe	209 394	181 647
Zobowiązania krótkoterminowe	547 224	502 776
Kapitał własny	24 625	130 771
Kapitał podstawowy	129 982	129 982

Wybrane jednostkowe dane finansowe Columbus Energy S.A.

	2022	2021
Przychody ogółem	595 219	736 640
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-66 824	-10 301
Amortyzacja	12 698	9 183
EBITDA	-54 126	-1 118
Zysk (strata) brutto	-93 442	-6 625
Podatek dochodowy	-10 890	-690
Zysk (strata) netto	-82 552	-5 935
Przepływy pieniężne netto razem	-13 029	-18 086
Aktywa/Pasywa razem	811 926	684 785
Aktywa trwałe	378 999	383 477
Aktywa obrotowe	432 927	301 309
Środki pieniężne i inne ich ekwiwalenty	9 689	22 718
Zapasy	101 588	82 414
Należności krótkoterminowe	321 650	196 177
Należności długoterminowe	36 866	122 275
Zobowiązania długoterminowe	221 971	102 239
Zobowiązania krótkoterminowe	519 136	429 175
Kapitał własny	70 819	153 371
Kapitał podstawowy	129 982	129 982

4.1. Aktualna i przewidywana sytuacja finansowa

Na sytuację finansową i płynność Spółki wpływa i będzie nadal wpływać szereg czynników, takich jak:

- (i) zdolność Spółki (oraz Grupy) do generowania przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej;
- (ii) poziom niespłaconego zadłużenia Spółki;
- (iii) zdolność Spółki do pozyskiwania nowego finansowania od banków lub jednostek powiązanych ze Spółką.

Na dzień 31 grudnia 2022 r. skonsolidowane sprawozdanie z sytuacji finansowej Grupy wykazuje:

1. aktywa obrotowe w kwocie 506 363 tys. zł, na które składają się m.in. zapasy w kwocie 105 755 tys. zł, należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności w kwocie 81 547 tys. zł oraz środki pieniężne w kwocie 21 311 tys. zł, a także aktywa zakwalifikowane jako przeznaczone do sprzedaży w kwocie 281 500 tys. zł,
2. zobowiązania krótkoterminowe w kwocie 547 224 tys. zł, na które składa się m.in. zadłużenie z tytułu kredytów i pożyczek w kwocie 308 971 tys. zł, zobowiązania z tytułu dostaw i usług, pozostałe zobowiązania i zobowiązania z tytułu umów z klientami w łącznej kwocie 122 971 tys. zł, a także zobowiązania związane z aktywami przeznaczonymi do sprzedaży w kwocie 97 046 tys. zł.

Na dzień sprawozdawczy Spółka posiada tylko jeden kredyt bankowy udzielony przez Bank Ochrony Środowiska S.A. oraz pożyczki udzielone przez DC24 ASI sp. z o.o. W przypadku kredytu udzielonego przez Bank Ochrony Środowiska S.A., w związku z niespełnieniem warunku umowy dotyczącego wpływów od klientów na rachunek bankowy, bank skorzystał z prawa do podwyższenia marży o 0,5 p.p. (na dzień niniejszego Sprawozdania bank odstąpił od podwyższenia marży), natomiast w związku z niespełnieniem warunku umowy dotyczącego utrzymania wskaźników finansowych na odpowiednim poziomie, bank skorzystał z prawa do podwyższenia marży 2 p.p.

W zakresie dodatkowych wpływów, w związku z Umową Przedwstępną podpisaną 22 grudnia 2022 roku na sprzedaż 104 farm fotowoltaicznych o mocy 102,5 MW (szczegółowo opisano w pkt. 3 niniejszego Sprawozdania) Zarząd zakłada w roku 2023 wpływ środków pieniężnych, które pozwolą na spłatę zobowiązań pożyczkowych wobec DC 24 ASI w wysokości co najmniej 125 mln zł. oraz spłatę kredytu bankowego wymagalnego do końca pierwszego półrocza 2023 roku w kwocie łącznej 23 mln zł.

Ponadto, istotnym elementem bezpieczeństwa biznesu Grupy jest możliwość częściowej sprzedaży posiadanego portfela farm fotowoltaicznych w sytuacji, gdyby realizacja któregokolwiek z wyżej wymienionych działań była opóźniona lub wyniki z bieżącej działalności niższe od spodziewanych. Spółka posiada duży portfel farm fotowoltaicznych na etapie uzyskanych warunków przyłączenia i dalszych, których wycena przewyższa wartość księgową. Ponadto, Grupa w swoim majątku posiada również projekty z warunkami przyłączenia na wielkoskalowe magazyny energii, w szczególności magazynu energii z wygraną aukcją rynku mocy. Nadmienić należy, że w obecnym czasie popyt na projekty fotowoltaiczne jest bardzo duży, ceny projektów wciąż rosną, a możliwości sprzedaży są bardzo szybkie.

4.2. Charakterystyka struktury aktywów i pasywów skonsolidowanego bilansu

Suma bilansowa Grupy Columbus na dzień 31 grudnia 2022 r. wyniosła 781 243 tys. zł, wobec sumy bilansowej na 31 grudnia 2021 r. w wysokości 815 194 tys. zł.

Aktywa trwałe stanowiły 35% sumy bilansowej tj. kwotę 274 880 tys. zł, aktywa obrotowe 65% tj. 506 363 tys. zł. W porównaniu do roku 2021, nastąpił spadek wartości aktywów trwałych o kwotę 234 052 tys. zł oraz wzrost wartości aktywów obrotowych o 200 101 tys. zł

Kapitał własny na dzień 31 grudnia 2022 r. wyniósł 24 625 tys. zł względem 130 771 tys. zł w porównaniu z rokiem poprzednim. Zobowiązania krótkoterminowe wyniosły 547 224 tys. zł i wzrosły o 44 448 tys. zł w stosunku do stanu na dzień 31 grudnia 2021 r. Zobowiązania długoterminowe wyniosły 209 394 tys. zł i wzrosły o 27 747 tys. zł w stosunku do roku ubiegłego.

Suma bilansowa Columbus jako jednostki dominującej w Grupie na dzień 31 grudnia 2022 r. wyniosła 811 926 tys. zł, wobec sumy bilansowej na 31 grudnia 2021 r. w wysokości 684 785 tys. zł.



Aktywa trwałe stanowiły 47% sumy bilansowej tj. kwotę 378 999 tys. zł, aktywa obrotowe 53% tj. 432 927 tys. zł. W porównaniu do roku 2021, nastąpił spadek wartości aktywów trwałych o kwotę 4 478 tys. zł oraz wzrost wartości aktywów obrotowych o 131 618 tys. zł

Kapitał własny Columbus na dzień 31 grudnia 2022 r. wyniósł 70 819 tys. zł względem 153 371 tys. zł w porównaniu z rokiem poprzednim. Zobowiązania krótkoterminowe wyniosły 519 136 tys. zł i wzrosły o 89 961 tys. zł w stosunku do stanu na dzień 31 grudnia 2021 r. Zobowiązania długoterminowe wyniosły 221 971 tys. zł i wzrosły o 119 732 w stosunku do roku ubiegłego.

4.3. Wskaźniki finansowe i niefinansowe istotne dla oceny sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej

	2022*	2021	Wartość pożądana	Algorytm kalkulacji wskaźnika
Zyskowność sprzedaży	-11,4%	0,9%	Maks.	Zysk ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży
Rentowność sprzedaży brutto	-20,9%	-2,1%	Maks.	Zysk brutto/ przychody ze sprzedaży
Rentowność sprzedaży netto	-19,3%	-2,3%	Maks.	Zysk netto/ przychody ze sprzedaży
Rentowność kapitału własnego	-82,3%	-11,2%	Maks.	Zysk netto/ kapitał własny bez wyniku fin. bieżącego roku
Rentowność aktywów	-14,7%	-2,0%	Maks.	Zysk netto/aktywa ogółem
Wskaźnik rotacji należności	17,8	19,6	Maks.	(Należności z tytułu dostaw i usług/przychody ze sprzedaży)*360
Wskaźnik rotacji zapasów	57,6	45,1	Min.	(Zapasy/ koszty działalności operacyjnej)* 360
Wskaźnik rotacji zobowiązań	33,8	34,2	Min.	(Zobowiązania z tytułu dostaw i usług/ koszty własne sprzedaży)* 360
Współczynnik zadłużenia	1,0	0,8	<0,6	Zobowiązania finansowe/ (zobowiązania finansowe + kapitał własny)
Wskaźnik płynności bieżącej	0,9	0,6	1,2-2,0	Aktywa obrotowe/ zobowiązania krótkoterminowe
Kapitał obrotowy netto	-40 861	-196 515	-	Aktywa obrotowe - zobowiązania bieżące

* dane uwzględniają przeklasyfikowanie aktywów dostępnych do sprzedaży

Skonsolidowane wyniki Grupy Columbus Energy na 31 grudnia 2022 r. (dane w tys. zł):

przychody z działalności operacyjnej **598 138 zł**

wobec **706 404 zł** na 31 grudnia 2021 r.

zysk ze sprzedaży **-75 542 zł**

wobec **-1 070 zł** na 31 grudnia 2021 r.

zysk przed opodatkowaniem **-124 284 zł**

wobec **-15 123 zł** na 31 grudnia 2021 r.

zysk netto **-114 675 zł**

wobec **-16 412 zł** na 31 grudnia 2021 r.



4.4. Wskaźniki finansowe i niefinansowe istotne dla oceny sytuacji finansowej Jednostki Dominującej

	2022	2021	Wartość pożądana	Algorytm kalkulacji wskaźnika
Zyskowność sprzedaży	-9,3%	-0,4%	Maks.	Zysk ze sprzedaży/ przychody ze sprzedaży
Rentowność sprzedaży brutto	-15,7%	-0,9%	Maks.	Zysk brutto/ przychody ze sprzedaży
Rentowność sprzedaży netto	-13,9%	-0,8%	Maks.	Zysk netto/ przychody ze sprzedaży netto
Rentowność kapitału własnego	-53,8%	-3,7%	Maks.	Zysk netto/ kapitał własny bez wyniku fin. bieżącego roku
Rentowność aktywów	-10,2%	-0,9%	Maks.	Zysk netto/aktywa ogółem
Wskaźnik rotacji należności	89,2	45,0	Maks.	(Należności z tytułu dostaw i usług/przychody ze sprzedaży)*360
Wskaźnik rotacji zapasów	56,3	40,2	Min.	(Zapasy/ koszty działalności operacyjnej)*360
Wskaźnik rotacji zobowiązań	35,9	34,2	Min.	(Zobowiązania z tytułu dostaw i usług/ koszty własne sprzedaży)*360
Współczynnik zadłużenia	0,9	0,7	<0,6	Zobowiązania finansowe/ (zobowiązania finansowe + kapitał własny)
Wskaźnik płynności bieżącej	0,8	0,7	1,2-2,0	Aktywa obrotowe/ zobowiązania krótkoterminowe
Kapitał obrotowy netto	-86 209	-127 867	-	Aktywa obrotowe - zobowiązania bieżące

Jednostkowe wyniki Columbus Energy S.A. na 31 grudnia 2022 r. (dane w tys. zł):

przychody z działalności operacyjnej **595 219 zł** wobec **736 640 zł** na 31 grudnia 2021 r.

zysk ze sprzedaży **-66 824 zł** wobec **-10 301 zł** na 31 grudnia 2021 r.

zysk przed opodatkowaniem **-93 442 zł** wobec **-6 625 zł** na 31 grudnia 2021 r.

zysk netto **-82 552 zł** wobec **-5 935 zł** na 31 grudnia 2021 r.

5. Perspektywy i zamierzenia Grupy Kapitałowej

5.1. Strategia i jej realizacja

Skuteczna realizacja strategii Grupy zależy od wielu czynników, takich jak dalsza zdolność do pozyskiwania i utrzymywania klientów, utrzymywanie solidnej technologicznie i innowacyjnej infrastruktury, stałe oferowanie klientom nowych produktów i usług, a także rozwój innowacyjnych rozwiązań dla klientów indywidualnych, biznesowych i instytucjonalnych. Grupa planuje skoncentrować się na następujących celach:

- a. Dostarczanie klientowi innowacyjnych rozwiązań na rynku nowoczesnej energetyki w Polsce i Europie,
- b. Rozwój portfela aktywów własnych,
- c. Rozwój systemu IT Columbus opartego na inteligentnym zarządzaniu energetyką rozproszoną.

Grupa zamierza wytwarzać wartość dla rynku nowoczesnej energetyki, klientów, dla Spółki i jej akcjonariuszy równoległe w trzech wymiarach: rynku OZE, zielonych aktywów i technologii. Skoordynowany rozwój na wszystkich tych płaszczyznach wygeneruje synergii dla całego biznesu, dając dodatkowe przychody.

Strategia Grupy nie została opublikowana w postaci jednolitego dokumentu i obecnie jest realizowana na podstawie założeń Zarządu. Zamiarem Zarządu jest stworzenie i opublikowanie pełnej i sformalizowanej strategii Grupy w połowie 2023 r. (w dniu 10 stycznia 2023 r. Zarząd przedłużył obowiązywanie obowiązujących założeń strategicznych do dnia 30 czerwca 2023 r.).

Utrzymanie pozycji lidera w dostarczaniu produktów nowoczesnej energetyki w Polsce i Europie

Pierwszym i historycznie najistotniejszym obszarem strategii budującym wartość Grupy i stanowiącym o jej rozwoju, jest generowanie jednorazowej marży na produktach i usługach dla klienta końcowego (zarówno klienta indywidualnego, instytucjonalnego, jak i biznesowego), gdzie sprzedaż oferowanych przez Grupę rozwiązań w zakresie odnawialnych źródeł energii, przede wszystkim instalacji fotowoltaicznych i pomp ciepła, jest napędem większości przychodów. Z uwagi na zmiany na rynku OZE, spowodowane zarówno aspektami legislacyjnymi, jak również ogólną sytuacją gospodarczą i geopolityczną, w perspektywie następnego miesiąca Grupa koncentrować się będzie na zwiększeniu sprzedaży innych - aniżeli instalacje fotowoltaiczne - produktów z oferty Grupy, a tym samym zwiększeniu ich udziału w strukturze sprzedaży.

Fotowoltaika staje się powszechna i zarówno nowi klienci, jak również posiadający już panele słoneczne, wykazują zainteresowanie zakupem pomp ciepła i magazynów energii wraz z fotowoltaiką. W związku z drożącymi cenami paliw stałych i gazu, ekonomia ogrzewania domu pompą ciepła zasilaną własną instalacją fotowoltaiczną będzie bardziej opłacalna niż dotychczas stosowane rozwiązania grzewcze, w tym również piece zasilane gazem ziemnym. Ponadto, aby stabilizować sieć przesyłową energii elektrycznej, system energetyczny potrzebuje znacznej ilości magazynów energii elektrycznej i cieplnej. Grupa jest przygotowana na te zmiany zarówno pod kątem zasobów i kompetencji kadrowych, jak i pod względem zabezpieczenia stanów magazynowych i zoptymalizowanego łańcucha dostaw i nieustannie realizuje działania, których celem jest utrzymanie pozycji lidera nie tylko w sprzedaży instalacji fotowoltaicznych, ale również całej palety produktów nowoczesnej energetyki przeznaczonych dla domów, instytucji i przedsiębiorstw.

W segmencie B2C, bazując na dostępnych danych analitycznych oraz własnych analizach, Grupa docelowo zakłada sprzedaż oferowanych rozwiązań dla 10-20 tys. gospodarstw domowych rocznie począwszy od 2023 r. Ponadto, Grupa w dalszym ciągu będzie rozwijać produkty i usługi dla klienta biznesowego i instytucjonalnego, w oparciu o zmieniające się potrzeby rynkowe tych grup klientów.

W horyzoncie najbliższych miesięcy, Grupa planuje przeprowadzić ekspansję na rynki zagraniczne, w szczególności w krajach Unii Europejskiej, poprzez partnerstwo operacyjne lub joint venture, w ramach którego Grupa będzie dostarczać swoje know-how w zakresie procesowym i operacyjnym oraz rozpoznawalność marki, a partner wiedzę z zakresu specyfiki funkcjonowania danego regionu w obszarze biznesowym, legislacyjnym, rynkowym, regulacyjnym i społecznym. Rozpoczęcie tego elementu rozwoju uzależnione jest od czynników zewnętrznych związanych

z sytuację gospodarczą oraz geopolityczną, a także doboru odpowiedniego i wiarygodnego partnera zagranicznego. W celu realizacji tego zadania, Spółka zawiązała z czeskimi partnerami spółkę pod firmą Columbus Energy a.s. z siedzibą w Brnie, której działalność polega na projektowaniu, sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych i innych produktów związanych z odnawialnymi źródłami energii na rzecz klientów indywidualnych i przedsiębiorców, a także świadczenie usług posprzedażowych, na terenie Republiki Czeskiej.

Dalsze inwestowanie we własne źródła wytwórcze

Zwrot ku zielonej energii, który można zaobserwować obecnie na rynkach państw rozwiniętych, zakłada fundamentalne zmiany w sposobie produkcji energii elektrycznej, polegające na zaprzestaniu jej wytwarzania ze źródeł, które nie są niskoemisyjne na rzecz rozwiązań neutralnych dla środowiska naturalnego. Ciężar udźwignięcia wymaganej ilości energii będzie rozłożony na kilku płaszczyznach. Fundamentalną stabilizację najprawdopodobniej będą stanowiły duże i małe elektrownie atomowe, następnie w okresie przejściowym źródła konwencjonalne (np. elektrownie gazowe), a także jako ostatni trzon systemu energetycznego elektrownie wiatrowe na morzu (offshore), elektrownie wiatrowe na lądzie (onshore), wielkoskalowe instalacje fotowoltaiczne oraz pozostałe źródła stanowiące uzupełnienie systemu, jak np. biogazownie.

Dostrzegając zmiany zachodzące na rynku produkcji energii elektrycznej, Grupa intensywnie rozwija segment działalności związany z nabywaniem projektów farm fotowoltaicznych oraz ich budową, celem budowania wartości Grupy w oparciu o skalowanie tych aktywów oraz zapewnienie dywersyfikacji przychodów w oparciu o sprzedaż energii elektrycznej wyprodukowanej przez te farmy. Grupa zamierza budować farmy fotowoltaiczne oraz magazyny energii w ramach umów joint venture z partnerem/partnerami na terenie Polski i Unii Europejskiej. Docelowo, w okresie kolejnych 5 lat, Grupa planuje zrealizować projekty farm fotowoltaicznych o łącznej mocy w przedziale od 500 MW do 1,5 GW.

W tym segmencie działalności, Grupa działa w modelu biznesowym opartym na project finance, który zakłada dostarczenie części kapitału (equity) przez zewnętrznego partnera, natomiast Grupa pełni funkcję generalnego wykonawcy, a istotna część finansowania pochodzi od instytucji z sektora bankowego.

Rozwój Ekosystemu Columbus – infrastruktury IT pozwalającej na zarządzanie produktami Grupy oraz optymalizację przepływu energii w gospodarstwach domowych oraz przedsiębiorstwach

Obecnie praktycznie każde urządzenie z obszaru odnawialnych źródeł energii, jak falowniki w instalacjach fotowoltaicznych, pompy ciepła, magazyny energii czy urządzenia smart home mogą łączyć się ze sobą i optymalizować pracę w domu i firmie. Domowa ładowarka do pojazdu elektrycznego może służyć ładowaniu jego baterii bądź zmienić samochód elektryczny na magazyn energii, z którego będzie zasilany dom w przypadku przerw w dostawach energii przez zakłady energetyczne. Ponadto prąd wytwarzany w domu może być zużywany w publicznej ładowarce w sytuacji, kiedy samochód elektryczny wymaga naładowania baterii. Zgodnie ze strategią Spółki całość tych usług będzie zarządzana przez Columbus Ekosystem, generując oszczędności dla właściciela urządzeń podłączonych bezprzewodowo do systemu IT Grupy, poprzez optymalizację przepływu energii. Grupa rozpoczęła ten proces od zakupu spółki obrotu energią (posiadającej koncesję na obrót energią), wdrożenia pilotażowo usługi Prąd jak Powietrze oraz uruchomienia pierwszej wersji aplikacji PowerHouse. W następnych latach Grupa będzie udostępniać kolejne funkcjonalności i przyłączać coraz więcej liczników, źródeł wytwórczych, urządzeń w domach i firmach, czy też publicznych ładowarek do samochodów elektrycznych. Efekty działania tego Ekosystemu będzie można zobaczyć nie tylko w marży za świadczenie usługi w ramach Ekosystemu, ale też w synergii, która ma dać wiele przewag konkurencyjnych, trudnych do realizacji przez mniejsze podmioty.

Grupa będzie dostarczać klientom, w ramach już wdrożonych rozwiązań produktowych lub w formie niezależnej, technologie automatyzujące do zarządzania energetyką rozproszoną oraz e-mobility. Spółka rozwija system informatyczny wspierający inteligentne rozliczanie energią generowaną przez fotowoltaikę, z wykorzystaniem produktów komplementarnych zwiększających konsumpcję bezpośrednią służących agregowaniu energii, takich jak pompy ciepła czy magazyny energii oraz stacji ładowania pojazdów elektrycznych i obsługi punktu poboru energii (PPE).

5.2. Przewidywany rozwój

Na dzień 31.12.2022 r. Columbus wraz ze spółkami z Grupy inwestuje oraz rozwija projekty farm fotowoltaicznych i wielkoskalowych magazynów energii o łącznej mocy ponad 2,6 GW na różnym etapie rozwoju.

Columbus wraz ze spółkami z Grupy jako Generalny Wykonawca, realizuje bądź zakończył budowę łącznie 116 MW projektów farm zlokalizowanych w różnych częściach Polski. Wszystkie z powyższych projektów wygrały aukcje OZE, co czyni je atrakcyjnymi na rynku inwestycyjnym. Columbus poprzez spółki z Grupy, chce skupić szczególną uwagę na sektorze farm fotowoltaicznych, nie tylko w systemie aukcyjnym, ale też w ramach umów Power Purchase Agreement (PPA), gdyż polski system energetyczny potrzebuje minimum 20 000 takich inwestycji.

Spółka chce zwiększyć udział w rynku instalacji fotowoltaicznych, pomp ciepła i magazynów energii zarówno w rynku właścicieli domów, nieruchomości komercyjnych, ale również wykonawstwo i inwestowanie we własne projekty farm fotowoltaicznych. Planowane są też inwestycje w rozwój i innowacyjne rozwiązania dla infrastruktury e-mobility, związane z ładowaniem pojazdów elektrycznych.

Spółka, inwestując w 2020 r. w Saule S.A. 10 mln euro w ramach podwyższenia kapitału, postawiła na rozwój pierwszej na świecie linii produkującej ogniwa perowskitowe (ultracienkie, ultralekkie, elastyczne i transparentne ogniwa fotowoltaiczne przewyższające zastosowaniem tradycyjne ogniwa krzemowe), tworzone przez innowacyjne przedsiębiorstwo Olgi Malinkiewicz. Na podstawie zawartej umowy inwestycyjnej Columbus nabył też prawo pierwszeństwa zakupu produktów opartych na ogniwach perowskitowych, dzięki czemu będzie odgrywać wiodącą rolę jako dostawca tego typu rozwiązań na rynku.

Columbus planuje inwestowanie kapitału w zasoby ludzkie i rozwój organizacji, w tym optymalizację procesów, doskonalenie oferty produktowej. Planowane są także inwestycje kapitału w spółki celowe lub joint venture w celu realizacji projektów budowy farm fotowoltaicznych oraz rozwój w segmencie infrastruktury e-mobility.

Jedną z kluczowych inwestycji Grupy Columbus jest rozwijanie usług technologicznych do zarządzania energetyką rozproszoną, będących istotnym elementem Ekosystemu Columbus.

6. Ryzyka i zagrożenia, na jakie jest narażona Grupa Kapitałowa

6.1. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Czynniki ryzyka związane z sytuacją finansową, działalnością Columbus i Grupy oraz z otoczeniem Spółki.

Kolejność, w jakiej przedstawione zostały poniższe czynniki ryzyka, nie jest wskazówką co do ich istotności, prawdopodobieństwa ziszczenia się lub potencjalnego wpływu na działalność, wyniki, sytuację finansową lub perspektywy rozwoju Spółki.

W swojej działalności Spółka narażona jest na różne czynniki ryzyka, które można ująć w czterech kategoriach: czynniki ryzyka finansowego, czynniki ryzyka kapitałowego, czynniki ryzyka związane z działalnością Grupy, czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w którym działa Grupa.

CZYNNIKI RYZYKA FINANSOWEGO

Działalność prowadzona przez Grupę naraża ją na następujące ryzyka finansowe: ryzyko płynności, ryzyko kredytowe, ryzyko spłaty należności handlowych, ryzyko lokowania środków pieniężnych, ryzyko zmiany stopy procentowej, ryzyko walutowe, ryzyko związane z obsługą zadłużenia Grupy, ryzyko ograniczonej dostępności finansowania zewnętrznego.

Ryzyko związane z obsługą zadłużenia Grupy i spłaty aktualnych zobowiązań finansowych

W ramach prowadzonej działalności, Grupa korzysta z finansowania zewnętrznego, tj. obligacji, kredytów bankowych. Dodatkowo Spółka posługuje się pożyczkami, zaciągniętymi najczęściej od podmiotów powiązanych, co związane jest głównie z potrzebą zapewnienia płynności lub nagłym wzrostem zapotrzebowania na kapitał obrotowy w sytuacji np. możliwości zakupu dużej partii materiałów w okazyjnych cenach, bądź też inwestycji w zakup podmiotów realizujących budowę farm fotowoltaicznych oraz rozwoju wielkoskalowych magazynów energii. Zarządzanie ryzykiem obejmuje głównie zaciąganie tego typu pożyczek w charakterze wyłącznie pożyczek celowych, dla których zapewniono źródło spłaty, ale niedopasowane w czasie (np. zawarta już, ale jeszcze niezrealizowana umowa).

W przypadku dalszego korzystania przez Spółkę z finansowania dłużnego lub w przypadku istotnego pogorszenia się sytuacji finansowej spółek z Grupy, zadłużenie oraz jego obsługa może okazać się czynnikiem znacząco obciążającym płynność i/lub zdolność kredytową tych spółek, a tym samym niekorzystnie wpłynąć na ich działalność.

Istnieje ryzyko, iż w przypadku nagłego zmniejszenia poziomu przychodów osiąganych przez Grupę, a także z koniecznością ponoszenia wysokich kosztów związanych z funkcjonowaniem struktury Grupy, nie będzie ona w stanie uregulować w terminie w całości lub w części posiadanych zobowiązań. Grupa na bieżąco monitoruje poziom kosztów półrocznych mając na uwadze możliwość bardzo szybkiego obniżania pozycji kosztowych w przypadku nierealizowania się przychodów zgodnie z prognozą. Proces zarządzania płynnością w Grupie zakłada m.in. efektywne monitorowanie i raportowanie pozycji płynnościowej. Ponadto podejmowane są wyprzedzająco różnego rodzaju działania prewencyjne, aby do sytuacji zagrożenia utraty płynności nie doszło.

Ryzyko utraty płynności

Grupa jest narażona na ryzyko utraty lub pogorszenia poziomu płynności finansowej. Utrata lub pogorszenie płynności finansowej Grupy mogą wynikać zarówno z zakłócenia właściwej relacji wpływów i wydatków Grupy w czasie, jak i nieadekwatnego poziomu finansowania działalności Grupy. Ryzyko utraty lub pogorszenia poziomu płynności finansowej może występować w przypadku występowania nieprzewidzianych zdarzeń w zakresie sprzedaży usług dla klientów, przedłużania płatności należności od odbiorców, a także w przypadku podjęcia błędnych decyzji w procesie administrowania finansami Spółki.

Działalność Grupy opiera się częściowo na kontraktach, których realizacja wymaga poniesienia przez Grupę części kosztów przed uzyskaniem wynagrodzenia z tytułu realizacji projektu lub określonego jego etapu. Wszelkie

niekorzystne rozbieżności pomiędzy wydatkami i wpływami uzyskanymi z tytułu zrealizowanych zamówień lub ich poszczególnych etapów, w tym opóźnienie płatności ze strony zamawiających, mogą wywrzeć niekorzystny wpływ na przepływy pieniężne realizowane na danym kontrakcie oraz na poziom kapitału obrotowego.

Tabela poniżej przedstawia zobowiązania finansowe Grupy na dzień 31 grudnia 2022 r. według daty zapadalności na podstawie umownych niezdyktowanych płatności.

Zobowiązanie finansowe	wartość bilansowa	przeterminowane	do 3 m-cy	do 6 m-cy	do 12 m-cy	do 2 lat	Powyżej 2 lat	Razem
Kredyty i pożyczki	502 807	16 956	10 156	298 739	31 353	193 679	888	551 771
Zobowiązania z tytułu leasingu	18 375	0	2 579	2 517	4 057	5 415	4 846	19 415
Zobowiązania z tytułu faktoringu odwrotnego	0	0	0	0	0	0	0	0
Obligacje	68 066	0	0	5 381	5 603	10 895	96 312	118 191
Pozostałe zobowiązania	21 145	12 574	9 970					
Zobowiązania handlowe	61 548	26 152	35 291	0	0	4	100	61 548
RAZEM	582 730	43 107	48 026	306 638	41 013	209 994	102 147	750 925

Ryzyko spłaty należności handlowych

W segmencie klientów indywidualnych należności obejmują należności wymagane bezpośrednio od klientów oraz należności, które są płacone za pośrednictwem spółki Columbus Energy Finance sp. z o.o. (należności z odroczonym terminem płatności; istnieje ryzyko, że klienci, którzy skorzystali z udzielanego przez Columbus Energy Finance sp. z o.o. finansowania nabycia instalacji, mogą nienależycie wywiązywać się z zobowiązań). W obu przypadkach ryzyko braku spłaty jest bardzo niskie. W przypadku klientów dużych, z segmentu klientów instytucjonalnych, Grupa wymaga przedpłaty za określone etapy prac lub wpłaty zaliczki, każdorazowo prowadzi również ocenę zdolności kredytowej kontrahenta.

Ryzyko lokowania środków pieniężnych

Ryzyko kredytowe dotyczące środków pieniężnych i ich ekwiwalentów jest ograniczone, ponieważ Grupa lokuje swoje środki pieniężne w bankach wyłącznie o ugruntowanej pozycji rynkowej.

Bank	Rating	Agencja ratingowa
PKO BP S.A.	P-1	Moody's Investors Service
Alior Bank S.A.	F-1	Fitch Ratings
mBank S.A.	P-1	Moody's Investors Service
BOŚ S.A.	F-3	Fitch Ratings
Santander S.A.	P-1	Moody's Investors Service

Ryzyko zmiany stopy procentowej

Wzrost stóp procentowych oznacza wzrost oprocentowania kredytów i zarazem kosztów ponoszonych przez Spółkę z tytułu ich obsługi. Na dzień 31 grudnia 2022 r. Grupa korzystała z kredytów bankowych oraz pożyczek opisanych w pkt. 5.13. Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego.

Ekspozycję Grupy na zmiany stóp procentowych należy rozpatrywać w kwestii produktów kredytowych posiadanych przez Grupę, a tym samym z kosztem ich obsługi, tj. oprocentowania, które bazuje na wskaźnikach WIBOR dla produktów udzielanych w złotówkach i stopie lombardowej NBP. Stopy procentowe są w znacznym stopniu zależne od wielu czynników, które znajdują się poza kontrolą Grupy, w szczególności światowych i krajowych uwarunkowań gospodarczych i politycznych. Wahania stóp procentowych mogą doprowadzić do wzrostu poziomu kosztów finansowych, które nie zawsze mogą zostać pokryte wyższymi wpływami z działalności operacyjnej Grupy.

Kredyty i pożyczki o wartości 485 702 tys. zł są oprocentowane na bazie zmiennej stopy procentowej, opartej o WIBOR 1M lub WIBOR 3M lub WIBOR 1Y, EURIBOR 1Y lub stopę lombardową NBP plus marża.

Ponadto, obligacje o wartości 68 066 tys. zł były oprocentowane zmienną stopą opartą o WIBOR 6M.

Jeżeli oprocentowanie WIBOR wzrosłoby o 1%, to Grupa poniosłaby z tego tytułu 5 619 tys. zł dodatkowych kosztów odsetek z tytułu pożyczek, kredytów i obligacji w okresie od stycznia do grudnia 2022 roku. Koszty finansowe są zatem znaczną pozycją obciążającą płynność Grupy. Istnieje poważne ryzyko, iż dalszy tak znaczny, jak obserwowany w 2022 r. wzrost stóp procentowych będzie miał znaczny negatywny wpływ na działalność operacyjną Grupy, podnosząc koszty jej funkcjonowania i obniżając wysokość osiągniętych wyników finansowych.

Ryzyko walutowe

Ryzyko walutowe związane jest w Grupie z zakupami komponentów do instalacji fotowoltaicznych. Na dzień sporządzenia sprawozdania Grupa posiadała zobowiązania w walucie obcej w wysokości 2 425 tys. EUR oraz 4 475 tys. USD.

Jeżeli kurs EUR wzrósłby o 0,1 zł, to zobowiązanie Grupy na dzień 31 grudnia 2022 r. wzrosłoby o 242,5 tys. zł. Jeżeli kurs USD wzrósłby o 0,1 zł, to zobowiązanie Grupy na dzień 31 grudnia 2022 r. wzrosłoby o 447,5 tys. zł.

Ceny zakupu sprzętu uzależnione są w 70% od kursu euro. Zmiany kursu PLN do walut obcych, szczególnie mające miejsce w krótkim okresie i występujące z dużą dynamiką, mogą mieć istotny wpływ zarówno na rentowność realizowanych kontraktów denominowanych w walutach obcych, jak i poziom różnic kursowych liczonych od pozycji aktywów i zobowiązań wyrażonych w walutach obcych, a przeliczanych na PLN. W szczególności wahania kursów walut mogą także wpływać pośrednio na ceny produktów wykorzystywanych przez Grupę.

Na chwilę obecną otoczenie zewnętrzne wskazuje na dość znaczne ryzyko nagłego wzrostu euro i innych kursów walut obcych. Spółka wskazuje, że takie zmiany byłyby równoważone wzrostem cen sprzedawanych instalacji, ale to nie wydaje się czynnikiem, który może się przełożyć na spadek wolumenu sprzedaży oraz jej rentowności. Jedną z konsekwencji realizacji strategii rozwoju Grupy będzie zwiększona ekspozycja na ryzyko walutowe. Grupa w przyszłości będzie sukcesywnie wdrażać instrumenty zabezpieczające przed tym ryzykiem.

Ryzyko związane z obsługą zadłużenia oraz uzależnieniem od umów zawartych z podmiotami powiązanymi z Piotrem Kurczewskim

W ramach prowadzonej działalności Spółka korzysta z pożyczek udzielanych przez DC24, podmiot powiązany z Piotrem Kurczewskim będącym jednym z akcjonariuszy Spółki posiadających powyżej 5% akcji Spółki. Na podstawie zawartych umów pożyczek, do dnia sporządzenia niniejszego Sprawozdania, Spółka otrzymała łączne finansowanie w kwocie ok. 407,5 mln PLN i 20 mln EUR oraz jednocześnie została zobowiązana do przestrzegania szeregu warunków, typowych dla tego typu transakcji, m.in. w zakresie sposobu wykorzystania kwoty pożyczki, ograniczeń w zakresie rozporządzania aktywami lub ustanawiania nowych zabezpieczeń na aktywach i sposobu zarządzania aktywami objętymi zabezpieczeniami.

W przypadku naruszenia tych warunków DC24 może, m.in.: żądać wcześniejszej spłaty pożyczek, a także przystąpić do egzekwowania zabezpieczeń tych wierzycieli (np. zastawów na udziałach spółek projektowych, zastawów na składnikach materialnych i niematerialnych spółek projektowych, zastawów na rachunkach bankowych spółek projektowych, poręczeń oświadczeń o dobrowolnym poddaniu się egzekucji).

W przypadku wystąpienia takich zdarzeń Spółka może nie być w stanie dokonać natychmiastowej lub wcześniejszej spłaty całości takiego zadłużenia, a także może nie być w stanie uzgodnić z wierzycielem rozłożenia w czasie spłaty takiego zadłużenia, co będzie miało istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową lub wyniki działalności Spółki i Grupy, w tym może prowadzić do utraty przez Spółkę lub Spółki Grupy ich istotnych aktywów lub środków trwałych w obszarze farm fotowoltaicznych w wyniku egzekucji prowadzonej przez wierzyciela.

Spółka wskazuje również, że ze względu na umowy zawarte pomiędzy Columbus i DC24, DC24 może sprawować w przyszłości pośrednią kontrolę lub wywierać znaczny wpływ na niektóre spółki celowe należące do Grupy w wyniku zwiększenia swojego udziału w kapitale zakładowym tych spółek poprzez, między innymi, partycypację

w ewentualnych dalszych podwyższeniach kapitału zakładowego tych spółek celowych lub ewentualną konwersję wierzytelności DC24 z tytułu udzielonych pożyczek na udziały w spółkach celowych. W związku z powyższym działalność Grupy jest obecnie częściowo uzależniona od DC24 jako podmiotu współfinansującego działalność Grupy.

Na dzień sporządzenia niniejszego Sprawozdania Spółka nie planuje zastąpienia finansowania pozyskanego od DC24 innym źródłem finansowania, przy czym w ocenie Zarządu będzie to w przyszłości możliwe poprzez m.in.: (i) zbycie aktywów Spółki i przeznaczenie pozyskanych środków na częściową spłatę zadłużenia; (ii) konwersję udzielonych przez DC24 pożyczek na udziały w spółkach zależnych od Spółki lub (iii) pozyskanie od zewnętrznych inwestorów indywidualnych lub korporacyjnych środków na całkowitą lub częściową spłatę zadłużenia względem DC24, o ile takie działania będą ekonomicznie uzasadnione dla Spółki. W przyszłości, w momencie, kiedy Spółka będzie w stanie pozyskać finansowanie bankowe na korzystnych warunkach finansowych i biznesowych, Spółka będzie dążyć do refinansowania zadłużenia udzielonego przez DC24.

Ze względu na obecną sytuację Spółki spowodowaną niekorzystnymi zmianami legislacyjnymi w 2022 r. polegającymi w szczególności na wprowadzeniu od 1 kwietnia 2022 r. tzw. net-billingu i związanym z tym spadkiem instalacji w drugim kwartale 2022 r., wyniki i parametry finansowe Spółki przejściowo nie pozwalają na uzyskanie finansowania dłużnego w formie krótko- lub długoterminowego kredytu bankowego. W związku z tym Spółka na dzień sporządzenia niniejszego Sprawozdania korzysta przede wszystkim z finansowania udzielonego przez DC24, które umożliwia dalszy rozwój Spółki.

Ryzyko ograniczonej dostępności finansowania zewnętrznego w przyszłości

Grupa zamierza częściowo finansować zarówno bieżącą działalność jak i działalność inwestycyjną poprzez pozyskiwanie finansowania dłużnego ze źródeł zewnętrznych, w tym kredytów, pożyczek oraz finansowań typu project finance. Dostępność finansowania zewnętrznego zależy od wielu czynników zewnętrznych takich jak sytuacja rynkowa, dostępności kredytów, możliwości pozyskania inwestorów, oceny zdolności kredytowej Grupy u określonych kredytodawców oraz wewnętrznych zdolności do ustanowienia zabezpieczeń, biorąc pod uwagę wyniki finansowe Grupy. Nie można wykluczyć, że w przyszłości Grupa nie będzie mogła pozyskać nowego finansowania w spodziewanej wysokości, na oczekiwanych przez Grupę warunkach, lub że nie będzie mogła go pozyskać w ogóle. Może to być spowodowane polityką podmiotów udzielających finansowania, objawiającą się niskim poziomem finansowania branży energetycznej, niestabilną sytuacją na rynkach finansowych i kapitałowych w Polsce lub za granicą, niekorzystnymi zmianami koniunktury gospodarczej w Polsce lub za granicą oraz innymi czynnikami, których Grupa nie jest w stanie przewidzieć.

Ponadto, istnieje ryzyko, że dynamika wzrostu gospodarki w Polsce nie będzie się w przyszłości utrzymywać na dotychczasowym poziomie, co może prowadzić m.in. do istotnego ograniczenia dostępności finansowania udzielanego przez banki komercyjne lub do żądania przez nie dodatkowych zabezpieczeń lub nakładania na Grupę dodatkowych, uciążliwych zobowiązań. Okoliczności te mogą niekorzystnie wpływać na możliwość oraz warunki jego pozyskiwania przez Grupę, w szczególności mogą prowadzić do zwiększenia kosztów takiego finansowania (w tym z tytułu podwyższonego oprocentowania, wyższych prowizji). Powyższe zdarzenia mogą również sprawiać, że polityka podmiotów udzielających finansowania, dotycząca zawierania nowych umów lub interpretacji i wykonywania umów już zawartych, stanie się bardziej restrykcyjna. W przypadku kryzysu na międzynarodowym lub krajowym rynku finansowym należy też liczyć się z ryzykiem czasowej niedostępności finansowania zewnętrznego. Bez możliwości pozyskania finansowania zewnętrznego na zadowalających warunkach, Grupa będzie zmuszona do zaangażowania własnych środków finansowych, co może okazać się niewystarczające do realizacji jej strategii i może negatywnie wpłynąć na jej płynność finansową. W związku z tym, rozwój Grupy może zostać ograniczony w porównaniu do przewidywanego, a tempo osiągania przez nią określonych celów strategicznych może być wolniejsze od pierwotnie zakładanego. Dodatkowe koszty związane z obsługą zadłużenia finansowego zewnętrznego, jeżeli zostanie ono zaciągnięte w przyszłości, w tym koszty wynikające ze zmieniających się wysokości stóp procentowych i wahań kursów walut, mogą spowodować, że warunki finansowania Grupy staną się mniej korzystne, niż pierwotnie zakładano.

Powyższe okoliczności mogą mieć istotny negatywny wpływ na działalność Grupy, jej sytuację finansową, wyniki, perspektywy.

CZYNNIKI RYZYKA KAPITAŁOWEGO

Głównym celem zarządzania ryzykiem kapitałowym Grupy jest zapewnienie jej rozwoju. Kluczowym elementem jest utrzymanie właściwego poziomu i struktury kapitałowej do realizacji inwestycji w projekty budowy elektrowni fotowoltaicznych, które stanowią o wzroście i rozwoju Grupy.

Grupa na bieżąco monitoruje prognozy poprzez porównanie kluczowych parametrów finansowo-operacyjnych oraz inwestycyjnych z aktualnego wykonania do założeń prognostycznych.

Grupa Kapitałowa, stosując zróżnicowane instrumentarium finansowania zewnętrznego, elastycznie reaguje na zmieniające się finansowe uwarunkowania działalności Grupy i otoczenia rynkowego. Istnieje jednak ryzyko, że działania te nie będą wystarczająco skuteczne, tj. w szczególności, że opisana powyżej współpraca z partnerami finansowymi nie zostanie przedłużona, a Grupa Kapitałowa nie nawiąże współpracy z innymi partnerami, wskutek czego nie uzyska lub nie utrzyma oczekiwanego poziomu finansowania. Niedostateczny poziom finansowania może spowodować brak odpowiedniego tempa realizacji projektów elektrowni fotowoltaicznych, a tym samym spadek dynamiki przychodów i rentowności.

CZYNNIKI ZWIĄZANE Z DZIAŁALNOŚCIĄ GRUPY

Ryzyko związane z projektowaniem, kupowaniem i wykonaniem projektów farm fotowoltaicznych oraz wielkoskalowych magazynów energii

W ramach prowadzonej działalności Grupa od 2019 r. zajmuje się projektowaniem i budowaniem farm fotowoltaicznych, a od 2022 r. również wielkoskalowych magazynów energii. Projekty w portfelu inwestycyjnym Spółki znajdują się na różnym etapie zaawansowania, co powoduje konieczność ponoszenia kosztów na ich dalszą realizację, tj. np. uzyskanie prawomocnych pozwoleń na budowę bądź wybudowanie instalacji fotowoltaicznej. Cena zakupu pojedynczego projektu uzależniona jest od możliwej do zainstalowania mocy instalacji fotowoltaicznej oraz innych czynników (nasłonecznienie, dostęp do infrastruktury, etap rozwoju projektu). Co do zasady Spółka zakłada po zrealizowaniu przedsięwzięć, tj. wybudowaniu instalacji fotowoltaicznej oraz jej uruchomieniu pozostawienie projektów w obrębie własności Grupy oraz generowanie przychodów ze sprzedaży energii elektrycznej, lecz nie wyklucza również sprzedaży części lub całości aktywów, jeżeli będzie to uzasadnione ekonomicznie.

Mimo że Spółka, przy okazji nabycia kolejnego projektu, każdorazowo przeprowadza proces *due diligence*, istnieje ryzyko, iż niektóre z zakupionych projektów będą posiadały wady prawne lub lokalizacyjne, co spowoduje brak możliwości osiągnięcia zakładanych mocy wytwórczych instalacji fotowoltaicznych, a tym samym wpływów ze sprzedaży energii elektrycznej. Istnieje ryzyko, iż zakupiony projekt będzie posiadał wady uniemożliwiające wybudowanie instalacji fotowoltaicznej. Rentowność takiego projektu może okazać się niższa od zakładanej, co w negatywnym scenariuszu może uczynić projekt nierentownym. Jednym z największych ryzyk jest niemożność uzyskania warunków przyłączenia (WP), co powoduje brak możliwości uczestnictwa w aukcji, a w najgorszym przypadku brak możliwości kontynuowania projektu z powodu braku możliwości podłączenia do sieci.

Ponadto, realizacja projektów budowlanych, w tym projektów obejmujących budowę farm fotowoltaicznych oraz wielkoskalowych magazynów energii, wymaga zapewnienia odpowiedniej infrastruktury oraz zapewnienia ciągłości dostaw elementów wymaganych do przeprowadzenia budowy farm fotowoltaicznych. Możliwość ich budowy zależy od decyzji właściwych organów administracyjnych lub ustanowienia służebności na działkach znajdujących się w posiadaniu osób trzecich. Istnieje ryzyko, iż ze względu na opóźnienia w przygotowaniu dostępu do infrastruktury nastąpi opóźnienie w rozpoczęciu budowy i terminu oddania danego projektu do użytkowania, co może opóźnić zwrot zainwestowanego kapitału, a także skutkować utratą możliwości wejścia do systemu wsparcia. W przypadku braku zgody stron trzecich na ustanowienie służebności może zaistnieć konieczność wystąpienia na drogę sądową. Może to spowodować opóźnienie w przyłączeniu danego projektu do sieci energetycznej.

Na skutek opóźnień, a nawet odstąpienia od realizacji projektów, Grupa może nie uzyskać w terminie oczekiwanych przychodów z tych projektów, a także utracić możliwość udziału w aukcjach lub w przypadku już wygranych aukcji – stracić możliwość wejścia do systemu wsparcia. Każde z wyżej opisanych czynników ryzyka, w razie materializacji, może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową i wyniki operacyjne spółek z Grupy.

Ryzyko niezyskania wsparcia udzielanego w ramach aukcji OZE lub uzyskania wsparcia na poziomie niższym niż oczekiwany

Spółka nabywa i zamierza nabywać zarówno projekty OZE, które wygrały aukcje OZE, jak i projekty, które jeszcze nie przystąpiły do aukcji OZE. Maksymalną ilość i wartość energii elektrycznej z odnawialnych źródeł energii, która może zostać sprzedana w drodze aukcji w następnym roku, ustala corocznie Rada Ministrów w drodze rozporządzenia. Rada Ministrów może ustalić parametry na poziomie niższym niż oczekiwane, a nawet zamrozić stawki, co może w konsekwencji doprowadzić do większej konkurencji pomiędzy wytwórcami biorącymi udział w danej aukcji OZE, co może mieć wpływ na spadek ceny sprzedaży energii i ewentualne wyłączenie Spółki z procesu aukcyjnego w przypadku zaoferowania przez nią zbyt wysokiej ceny przekraczającej najwyższą akceptowaną cenę w ramach aukcji.

Spółka nie może również wykluczyć ryzyka, że w przypadku nabywania projektów fotowoltaicznych, które nie wygrały aukcji OZE, dany projekt może nie wygrać aukcji OZE i tym samym nie uzyskać wsparcia w oczekiwanym terminie. Dodatkowo, nawet w przypadku wygranych aukcji, niedochowanie warunków wejścia do systemu wsparcia również stanowi istotne ryzyko dla Grupy. Ryzyko to może zmaterializować się, jeżeli Spółka, do terminu dokonania sprzedaży energii elektrycznej wytworzonej z instalacji OZE wykorzystującej energię promieniowania słonecznego, po raz pierwszy w ramach systemu aukcyjnego nie uzyska koncesji na wytwarzanie energii elektrycznej bądź wpisu do MIOZE (w zależności od mocy zainstalowanej elektrycznej danej instalacji OZE) oraz jeśli nie dostosuje terminów sprzedaży energii elektrycznej po raz pierwszy z terminem dostarczenia po raz pierwszy do sieci energii elektrycznej wytworzonej w instalacji OZE.

Rok 2022 pokazał, że sprzedaż energii elektrycznej poza aukcją na rynku TGE było korzystniejsze pod względem uzyskiwanych cen, co Spółka wykorzystwała, generując wyższą marżę. Taką politykę w zakresie sprzedaży energii Spółka zamierza kontynuować w 2023 roku i latach kolejnych monitorując rynek energii oraz środowisko prawne na poziomie krajowym i unijnym. Powyższe nie wyklucza przystępowania do aukcji OZE jako stabilne źródło przychodów.

Ryzyko związane z efektywną implementacją strategii Grupy

Powodzenie działalności Grupy w dużym stopniu zależy od jej zdolności do efektywnego wdrażania przyjętej strategii. Nie ma gwarancji, że Grupa zrealizuje strategię ani też, że zakładane prognozy dotyczące działalności w ramach określonych obszarach okażą się trafne. Na proces wdrożenia strategii ma również wpływ szereg czynników będących poza kontrolą Spółki takich jak zmiany polityki energetycznej Polski czy Unii Europejskiej. Nieprzewidziane przeszkody w realizacji strategii mogą doprowadzić do opóźnień w realizowaniu zakładanych celów. Również realizacja strategii nie gwarantuje osiągnięcia oczekiwanych celów. Realizacja strategii Grupy wymagać będzie dokonania znaczących nakładów, które mogą być istotnie większe, niż pierwotnie zakładano, co może mieć niekorzystny wpływ na działalność Grupy i jej wyniki.

Ryzyko związane z odpowiedzialnością za produkty Grupy

Spółka musi liczyć się z ryzykiem odpowiedzialności za bezpieczeństwo produktów wprowadzanych do obrotu. Z uwagi na fakt, iż urządzenia wprowadzane do obrotu przez Columbus produkują energię elektryczną, istnieje ryzyko zagrożenia życia lub zdrowia użytkowników. Urządzenia wprowadzane do obrotu mogą, zwłaszcza w razie wad konstrukcyjnych lub awarii, być źródłem porażenia elektrycznych oraz pożarów.

W rezultacie powyższych zdarzeń Spółka może zostać zmuszona, w tym w drodze powództwa sądowego, do zapłaty odszkodowania na rzecz użytkownika lub użytkowników wyrobów lub też na rzecz spadkobierców takich użytkowników lub innych osób. Spółka musi również liczyć się z ryzykiem pozwów zbiorowych użytkowników jego wyrobów – w przypadku, kiedy ujawnione zostałyby okoliczności naruszenia prawnie chronionego interesu większej liczby osób.

Columbus wskazuje, że podnoszenie przeciw niemu (czy danej spółce Grupy) roszczeń związanych z wprowadzanymi do obrotu produktami, niezależnie od zasadności tychże roszczeń, będzie się z reguły wiązać z koniecznością poniesienia istotnych kosztów obrony prawnej. Columbus nie może w szczególności zaniedbywać nawet jednostkowych spraw o niższej wartości, ponieważ każdy przegrany spór w powyższej materii może wywołać narastającą liczbę podobnych roszczeń ze strony innych użytkowników.



CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z OTOCZENIEM, W KTÓRYM DZIAŁA GRUPA

Ryzyko związane z warunkami panującymi na rynku energii słonecznej i w branży farm fotowoltaicznych w Polsce

Na działalność Grupy wpływają warunki panujące na rynku i w branży energetyki słonecznej. Rynek i przemysł energetyki słonecznej mogą od czasu do czasu doświadczać nadmiernej podaży, jak również nadmiernemu popytowi. W takiej sytuacji może to mieć negatywny i pozytywny wpływ na wielu deweloperów projektów z zakresu energetyki odnawialnej, w tym deweloperów farm fotowoltaicznych. Rynek energii słonecznej w Polsce jest nadal na stosunkowo wczesnym etapie rozwoju w stosunku do innych dojrzałych rynków, które przykładowo od 5 lat mają bezpośrednią styczność z wielokierunkowym wdrażaniem i zastępowaniem poprzednich technologii wytwarzających energię elektryczną. Przyszłe zapotrzebowanie na produkty i usługi, związane z różnymi technologiami z zakresu energii słonecznej, może mieć niepewny i nieznan zakres. Występuje ryzyko asymilacji tych technologii słonecznych przez odbiorców końcowych, odbiorców instytucjonalnych i przez inne podmioty na rynku energii, przy czym zgodnie z przygotowaną przez Ministerstwo Klimatu i Polityką Energetyczną Polski do 2040 r., zakłada się wzrost mocy zainstalowanych w fotowoltaice w Polsce do ok. 5-7 GW w 2030 r. oraz do ok. 10-16 GW w 2040 r. Wzrost znaczenia energii słonecznej jest uznawany przez większość światowych gospodarek za jeden z głównych trendów trwających i przyszłych krajowych planów i strategii transformacji energetycznych.

Ryzyko związane z przesyłową i dystrybucyjną infrastrukturą elektroenergetyczną w Polsce (techniczne oraz nietechniczne czynniki wpływające na możliwość przyłączenia do sieci i przesyłu energii)

Działalność gospodarcza prowadzona przez Grupę w różnym stopniu jest uzależniona od istniejącego stanu infrastruktury elektroenergetycznej w Polsce, która stanowi wielowarstwową strukturę sieci o różnych poziomach napięć znamionowych, tj. sieci najwyższych napięć (NN), wysokich napięć (WN), średnich napięć (SN) i niskich napięć (NN) o zróżnicowanej budowie. Sieci NN stanowią część systemu przesyłowego, która należy do Operatora Systemu przesyłowego (OSP), tj. Polskich Sieci Elektroenergetycznych S.A., natomiast sieci pozostałych napięć należą w głównej mierze do poszczególnych Operatorów Systemów Dystrybucyjnych (OSD).

Problem starzejącej się elektroenergetycznej infrastruktury dystrybucyjnej i przesyłowej jest czynnikiem naturalnym i nieodłącznym w przypadku każdego systemu elektroenergetycznego, który funkcjonuje długoterminowo przez kilkadziesiąt lat oraz jest dostatecznie duży (kilkaset tysięcy kilometrów linii napowietrznych i kablowych). Pogarszający się stan techniczny linii oraz stacji elektroenergetycznych dotyczy wszystkich poziomów napięć oraz jest nierównomierny pod względem geograficzno-funkcyjnym, tj. istnieją obszary o większych i niższych ryzykach związanych z wiekiem i stanem technicznym sieci, mające różny stopień zapóźnienia w zakresie modernizacji. Za zły stan sieci energetycznej i niestabilny poziom niezawodności najczęściej odpowiedzialne są przestarzałe technologie zastosowane w momencie ich budowy oraz niski poziom automatyzacji (około 30% napowietrznych linii WN i SN powstała 40 lat temu, a około 40% jest starszych niż 25 lat). Przede wszystkim istniejąca od wielu lat infrastruktura elektroenergetyczna była dostosowywana do innego rodzaju zasilania – jednokierunkowego od stabilnych źródeł wytwórczych (źródeł o sterowalnych i o stosunkowo stabilnym poziomie mocy generacji) w kierunku odbiorców. Pojawiające się nowego typu źródła OZE charakteryzują się dużą zmiennością, uzależnioną od czynników atmosferycznych i naturalnych (w przypadku fotowoltaiki – dzień/noc) oraz zmieniają model zasilania rozproszonym geograficznie i mocowo charakterem swojej generacji mocy, co będzie wymagać nakładów dostosowujących sieci do tych nowych warunków i wyzwań.

W związku z tym, że w obecnej strukturze wytwarzania energii można zaobserwować wyraźną tendencję wzrostu mocy wytwórczych wytwarzanych z OZE, które wymagają przede wszystkim inwestycji w obrębie sieci elektroenergetycznych SN i WN, obserwuje się zwiększoną świadomość Operatorów Systemów Dystrybucyjnych w zakresie potrzeby i zakresu modernizacji infrastruktury przy jednoczesnym wprowadzeniu jej automatyzacji w zakresie ruchowym. Spółka nie może wykluczyć, że niedostateczny rozwój lub opóźnienia w tym zakresie (proces wymaga zwykle dopełnienia kwestii administracyjno-formalnych i technicznych) infrastruktury elektroenergetycznej w Polsce, w tym w szczególności w zakresie linii SN i WN, może utrudnić uzyskanie przez planowane elektrownie fotowoltaiczne i wiatrowe, technicznych warunków przyłączenia do sieci, a tym samym negatywnie wpłynąć na liczbę nowych inwestycji w segmencie OZE.

Istnieje w związku z tym ryzyko, że brak dostatecznego poziomu rozwoju dystrybucyjnej infrastruktury elektroenergetycznej oraz wysoka awaryjności istniejących sieci energetycznych, które przekładają się na okresowe przerwy w odbiorze energii, mogą mieć negatywny wpływ na działalność Grupy, jej sytuację finansową oraz wyniki jej działalności.

Ryzyko spadku zainteresowania klientów instalacjami związanymi z odnawialnymi źródłami energii

Potencjalny spadek cen za energię elektryczną z sieci, decyzje Urzędu Regulacji Energetyki dotyczące wysokości stawek zmiennych w taryfach dostawców energii elektrycznej, brak przyłączeń do sieci, ewentualny istotny spadek zapotrzebowania użytkowników na energię elektryczną lub pojawienie się innych sposobów poprawy efektywności energetycznej gospodarstw domowych, a także zmiany regulacyjne mogą powodować zmniejszenie zainteresowania nabyciem instalacji fotowoltaicznych. Ponadto, pogorszenie się warunków makroekonomicznych w Polsce lub ogólnej sytuacji gospodarczej na świecie może doprowadzić do spadku wydatków na inwestycje gospodarstw domowych, co przełoży się na sytuację finansową lub wyniki operacyjne Spółki.

Ryzyko wpływu wojny w Ukrainie na działalność i sytuację finansową Grupy

W związku z eskalacją konfliktu pomiędzy Ukrainą i Rosją w lutym 2022 r. w postaci zbrojnego ataku wojsk rosyjskich na Ukrainę, a także sankcjami nałożonymi na Rosję i Białoruś przez Unię Europejską, organizacje międzynarodowe i poszczególne państwa, jak również retorsjami zastosowanymi przez Rosję i Białoruś w odpowiedzi na te sankcje, Spółka ocenia, że powyżej wskazane okoliczności na Datę Raportu nie miały bezpośredniego istotnego negatywnego wpływu na Grupę i prowadzoną przez nią działalność, w szczególności łańcuch dostaw kluczowych komponentów nie został przerwany.

Jednocześnie Zarząd nie może wykluczyć, że trwająca obecnie wojna w Ukrainie przyczyni się w szczególności:

- zaburzenia łańcucha dostaw komponentów niezbędnych dla funkcjonowania Grupy,
- ograniczenia dostępu do kadry pracowniczej rekrutowanej wśród osób pochodzących z Ukrainy, niezbędnej dla prawidłowej realizacji działalności operacyjnej Spółki,
- dalszej zmiany kursów walutowych i stóp procentowych, co może przełożyć się na pogorszenie rentowności Spółki

pomimo faktu, że na dzień sporządzenia sprawozdania ww. czynniki nie wpływają istotnie na działalność Grupy i na osiągnięte wyniki finansowe.

W dłuższej perspektywie, wojna w Ukrainie może spowodować dalszy wzrost inflacji, co spowoduje presję na koszty pracownicze, wzrost cen energii, gazu czy paliwa. W konsekwencji można spodziewać się większych kosztów działalności operacyjnej Grupy, w tym logistyki (co może spowodować obniżenie rentowności sprzedaży), a także wzrost oprocentowania kredytów oraz kursu EUR, USD wobec PLN, co z kolei będzie miało bezpośredni wpływ na ceny nabywanych przez Spółkę w walutach obcych komponentów instalacji fotowoltaicznych oraz innych produktów.

Ponadto niepewność związana z wojną w Ukrainie, może wpływać negatywnie również na decyzje inwestorów w zakresie realizacji instalacji fotowoltaicznych czy modernizacji posiadanych źródeł ciepła, co wraz z Nowelizacją OZE od 1 kwietnia 2022 roku może mieć także negatywny wpływ na wielkość realizowanej przez Grupę sprzedaży, a w konsekwencji osiągniętych przychodów.

Wysoka inflacja oraz jej dalszy wzrost

Ryzyko inflacyjne dotyczy wzrastających kosztów funkcjonowania Spółki, w wyniku wzrostu kosztów nabywanych usług, jak również kosztów pracowniczych wynikających z żądań pracowników w zakresie podniesienia wartości ich wynagrodzeń. Ponadto, konsekwencją wzrostu inflacji jest podniesienie oprocentowania bankowego finansowania dłużnego oraz kosztów jego obsługi.

7. Pozostałe informacje dot. Grupy Kapitałowej

7.1. Postępowania sądowe

Przez okres dwunastu miesięcy Spółka ani żadna Spółka zależna nie była stroną, ani uczestnikiem żadnego postępowania administracyjnego, sądowego ani arbitrażowego, które może lub mogło wywrzeć istotny wpływ na sytuację finansową, rentowność lub działalność Grupy.

Spółka jest stroną postępowań administracyjnych dotyczących ustalenia wysokości zaległości z tytułu opłaty produktowej za niewykonanie obowiązku osiągnięcia minimalnego rocznego poziomu zbierania zużytego sprzętu za lata 2017-2020. Zostały wydane decyzje administracyjne, na dzień dzisiejszy są nieprawomocne i nieostateczne. Kwoty zaległości głównej na ok. 2,2 mln zł.

Dodatkowo w ciągu ostatnich 12 miesięcy toczyły się postępowania administracyjne dotyczące m.in. ustalenia wysokości zaległości z tytułu niezrealizowania obowiązku prowadzenia publicznych kampanii edukacyjnych za rok 2017-2020 (sprzęt elektryczny i elektroniczny), ustalenia wysokości zaległości z tytułu opłaty produktowej za rok 2017-2020 (opakowania), ustalenia wysokości zaległości z tytułu niezrealizowania obowiązku finansowania publicznych kampanii edukacyjnych za rok 2020 (baterie). Kwoty zaległości głównej na ok. 575 tys. zł.

Spółka jest stroną pozwaną w postępowaniach sądowych, w których potencjalna łączna kwota roszczeń osób trzecich wynosi 228 000 zł. Postępowania te wynikają z bieżącej działalności Columbus Energy S.A.

Spółka jest stroną powodową w postępowaniach sądowych, w których potencjalna łączna kwota wierzytelności od osób trzecich wynosi 1 190 500 zł. Postępowania te wynikają z bieżącej działalności Columbus Energy S.A.

7.2. Akcje / udziały własne

Columbus nie posiada akcji własnych. Spółki zależne nie posiadają udziałów własnych ani akcji Columbus.

7.3. Opis struktury głównych lokat kapitałowych lub głównych inwestycji kapitałowych dokonanych w ramach grupy kapitałowej Spółki

Informacje dotyczące inwestycji kapitałowych i zmian w strukturze Grupy znajdują się w pkt. 2.2., 2.3., 2.4. niniejszego Sprawozdania.

7.4. Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym

W ramach pozycji pozabilansowych Spółka ewidencjonuje wyłącznie udzielone gwarancje, poręczenia i zastawy. Opis istotnych pozycji pozabilansowych w ujęciu podmiotowym, przedmiotowym i wartościowym przedstawiła w pkt 7.9. niniejszego Sprawozdania.

7.5. Powiązania organizacyjne lub kapitałowe Spółki z innymi podmiotami

Na dzień bilansowy oraz na dzień sporządzenia niniejszego Sprawozdania, Pan Dawid Zieliński będący Prezesem Zarządu Columbus oraz zasiadający w Zarządach i Radach Nadzorczych spółek z Grupy, bezpośrednio i pośrednio poprzez Gemstone ASI S.A. posiada 34 338 843 akcji Columbus, stanowiących 49,93% udziału w kapitale zakładowym i głosach na walnym zgromadzeniu.

Powiązania organizacyjne i kapitałowe Columbus z innymi podmiotami, zostały opisane w pkt 2.2. "Struktura Grupy Columbus" niniejszego Sprawozdania.



7.6. Transakcje zawarte przez Spółkę lub jednostkę od niego zależną z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe

W ocenie Spółki wszystkie transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały zawarte na warunkach rynkowych i po cenach nieodbiegających od cen stosowanych w transakcjach pomiędzy podmiotami niepowiązаныmi. Należności lub zobowiązania wobec podmiotów powiązanych na koniec danego roku obrotowego nie są zabezpieczone, nie są oprocentowane i są rozliczane w środkach pieniężnych. Należności i zobowiązania wobec podmiotów powiązanych nie są objęte żadnymi udzielonymi lub otrzymanymi gwarancjami. W okresie sprawozdawczym Spółka nie zawierała transakcji nieodpłatnych z podmiotami powiązаныmi.

7.7. Zaciągnięte i wypowiedziane umowy dotyczące kredytów i pożyczek

Szczegółowe zestawienie zaciągniętych i wypowiedzianych umów kredytów i pożyczek znajduje się w pkt 5.13. Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego Grupy Columbus.

Znaczące umowy kredytów i pożyczek w okresie sprawozdawczym

Umowa pożyczki i umowa inwestycyjna z DC24 z dnia 18 marca 2022 r.

W dniu 18 marca 2022 r., Spółka zawarła z DC24 umowę, na podstawie której Spółka uzyskała prawo do pożyczki w łącznej wysokości 69 660 000 PLN (na skutek podpisania porozumienia do umowy pożyczki oraz umowy inwestycyjnej w dniu 5 maja 2022 r. kwota pożyczki została zwiększona do 77 660 000 PLN). Pożyczka została wypłacona w transzach, każdorazowo na wniosek Spółki po spełnieniu warunków związanych z przygotowaniem do realizacji inwestycji na zasadach przewidzianych w umowie oraz wykorzystana przez Spółkę.

Inwestycja polegała na nabyciu przez spółkę typu joint-venture udziałów w spółkach celowych realizujących projekty instalacji OZE, w szczególności farm fotowoltaicznych, tj. Ecowolt 15 sp. z o.o., Greenprojekt 14 sp. z o.o., Fotowoltaika HIG-U PV2 sp. z o.o., Greenprojekt 18 sp. z o.o., Columbus JV-10 sp. z o.o. i Columbus JV-9 sp. z o.o. Termin zapadalności pożyczki w kwocie 69 660 000 PLN nastąpi w dniu 27 września 2024 r., zaś kwoty 8 000 000 PLN, o którą pożyczka została zwiększona, nastąpi w dniu 27 października 2024 r.

Pożyczka jest oprocentowana według rocznej stopy procentowej stanowiącej sumę WIBOR 3M oraz marży w wysokości 4,25% w skali roku.

W oparciu o otrzymaną w dn. 18 marca 2022 r. pożyczkę w kwocie 69 660 000 PLN (następnie zmienioną w drodze aneksu nr 1 z dnia 9 maja 2022 r. zwiększającą kwotę pożyczki do kwoty 77 660 000,00 PLN) Spółka oraz Columbus JV-11 sp. z o.o. zrealizowała inwestycję polegającą na (i) podniesieniu w Columbus JV-11 sp. z o.o. kapitału zakładowego o kwotę 120 200 000 PLN (różnica pomiędzy kwotą pożyczki a wysokością podniesienia kapitału zakładowego została pokryta przez Spółkę w ramach agio) oraz objęciu nowoutworzonych udziałów przez Spółkę oraz pokryciu ich aportem w postaci udziałów w sześciu spółkach realizujących projekty instalacji OZE.

Pożyczka miała na celu refinansowanie kosztów nabycia sześciu spółek celowych będących przedmiotem aportu do Columbus-JV11 sp. z o.o. Rzeczywista wartość tych spółek na potrzeby umowy aportowej na dzień dokonania aportu wynosiła 120 200 000 PLN. Wyceny dokonano metodą zdyskontowanych przepływów pieniężnych (DCF), bazując na prognozach finansowych dla każdego projektu, co pozwoliło na określenie wartości Enterprise Value poszczególnych podmiotów.

Umowa pożyczki z DC24 z dnia 27 maja 2022 r.

W dniu 27 maja 2022 r., Spółka zawarła umowę pożyczki z DC24, na podstawie, której Spółce udzielona została pożyczka w łącznej wysokości ok. 34 000 000 PLN. Pożyczka została wypłacona Spółce w dniu 27 maja 2022 r. w całości. Środki z pożyczki Spółka wykorzystwała i przeznaczyła na realizację w ramach Grupy projektów OZE, w

szczegółności farm fotowoltaicznych lub - za uprzednią zgodą DC24 - w innych celach związanych realizacją projektów OZE. Pożyczka została zabezpieczona m.in. zastawem rejestrowym na wszystkich udziałach w spółce joint-venture, umową poręczenia oraz oświadczenia o poddaniu się egzekucji.

Z zastrzeżeniem możliwości konwersji pożyczki na udziały w spółce joint-venture, Spółka zobowiązała się spłacić pożyczkę wraz z należnymi odsetkami co do zasady w terminie 30 miesięcy od dnia wypłaty pełnej kwoty transzy na rachunek Spółki. Termin zapadalności kwoty ok. 34 000 000 PLN nastąpi w dniu 26 listopada 2024 r.

Pożyczka jest oprocentowana według rocznej stopy procentowej stanowiącej sumę WIBOR 3M oraz marży w wysokości 4,25% w skali roku. Umowa weszła w życie w dniu podpisania i obowiązuje do dnia całkowitej i bezwarunkowej spłaty pożyczki wraz z należnymi odsetkami.

Kredyt w rachunku bieżącym w BOŚ S.A.

W dniu 24 czerwca 2022 r. Columbus Energy S.A. podpisała z Bankiem Ochrony Środowiska S.A. aneks do umowy kredytu odnawialnego z dnia 30 czerwca 2020 r. Na podstawie aneksu obowiązywanie limitu kredytu w wysokości 45 mln PLN zostało przedłużone na kolejny rok wraz ze stopniowym zmniejszaniem limitu kredytowego i z końcową datą spłaty na 23 czerwca 2023 r. W dniu 15 lipca 2022 r. został podpisany kolejny aneks do w/w umowy, na podstawie którego limit kredytu ustalony został na 40 mln PLN obowiązujący do 30 października 2022 r. a następnie stopniowo zmniejszany tak, że na 31 maja 2023 r. kwota limitu wyniesie 15 mln zł, która będzie spłacona do 23 czerwca 2023 r. Na dzień 31 grudnia 2022 r. limit kredytu wynosił 25 mln PLN. Kredyt przeznaczony jest na finansowanie bieżącej działalności Spółki. Oprocentowanie kredytu jest zmienne, oparte o stawkę bazową WIBOR 1M powiększoną o marżę w wysokości 2,4 p.p.

Umowa pożyczki z DC24 z dnia 2 sierpnia 2022 r.

W dniu 2 sierpnia 2022 r. Spółka zawarła z DC24 umowę pożyczki, na podstawie której, uzyskała prawo do pożyczki w łącznej wysokości 66 000 000 PLN. Pożyczka podzielona została na dwie transze, z których pierwsza w kwocie 46 000 000 PLN została wypłacona w dniu 9 sierpnia 2022 r., a druga w kwocie 20 000 000 PLN została wypłacona w dniu 18 października 2022 r. Na dzień bilansowy środki z pierwszej transzy zostały przez Spółkę wykorzystane w całości.

Środki z pożyczki Spółka może przeznaczyć na sfinansowanie kosztów budowy wskazanych w umowie projektów farm fotowoltaicznych, realizowanych przez spółki z Grupy. Transze pożyczki wypłacane są po spełnieniu warunków związanych z przeniesieniem udziałów, w ramach Grupy, niektórych spośród spółek, w ramach których budowane będą farmy fotowoltaiczne, ustanowieniu zabezpieczeń pożyczki oraz przedłożeniu dokumentów projektowych potwierdzających przygotowanie do realizacji projektów farm fotowoltaicznych finansowanych ze środków z pożyczki.

Pożyczka została zabezpieczona m.in. poprzez oświadczenie o poddaniu się egzekucji, zastaw rejestrowy na udziałach i rachunkach bankowych spółek z Grupy, poręczenia udzielone przez spółki z Grupy wskazane w umowie oraz cesje praw z umów zawartych przez wskazane w umowie spółki z Grupy realizujące projekty farm fotowoltaicznych.

Spółka zobowiązała się spłacić pożyczkę wraz z należnymi odsetkami co do zasady w terminie 2 lat od dnia wypłaty pierwszej transzy na rachunek Spółki. Umowa przewiduje również warunki wcześniejszej spłaty pożyczki na żądanie pożyczkodawcy, wynikające m.in. z niewykonywania, nienależytego lub braku możliwości wykonywania umowy przez Spółkę, w tym wykorzystaniem pożyczki niezgodnie z celem jej przeznaczenia, bądź też braku możliwości realizacji projektów farm fotowoltaicznych, na które została udzielona pożyczka. Spółka ma również prawo do wcześniejszej spłaty pożyczki zarówno w całości, jak i w części odpowiednio w odniesieniu do każdej z transz.

Pożyczka jest oprocentowana według rocznej stopy procentowej stanowiącej sumę stopy lombardowej Narodowego Banku Polskiego oraz marży w wysokości 4,75% w skali roku. Umowa weszła w życie w dniu podpisania.



Umowa pożyczki z DC24 z dnia 29 września 2022 r.

W dniu 29 września 2022 r. Spółka zawarła z DC24 umowę nieodnawialnej pożyczki pieniężnej do kwoty głównej 101.513.240,00 PLN, która została wypłacona Spółce w czterech transzach, w szczególności celem spłaty zobowiązań Spółki wynikających z: (i) umowy o kredyt obrotowy z dnia 1 grudnia 2021 r., pomiędzy mBank jako kredytodawcą, oraz Spółką, jako kredytobiorcą, z późniejszymi zmianami; (ii) umowy kredytowej z dnia 13 stycznia 2022 r., pomiędzy Alior z siedzibą w Warszawie jako bankiem, oraz Spółką jako kredytobiorcą, z późniejszymi zmianami; (iii) obligacji wyemitowanych przez Spółkę, których wykup nastąpił zgodnie z porozumieniem nr 2 z dnia 27 maja 2022 r., w sprawie zmiany warunków emisji obligacji serii F, przy czym:

- i. Transza A pożyczki do kwoty 22 157 315,07 PLN została wypłacona przez DC24 na rachunek bankowy Spółki w mBank celem spłaty kredytu obrotowego z dnia 1 grudnia 2021 r. zgodnie z umową kredytową zawartą z mBank,
- ii. Transza B pożyczki do kwoty 35 266 321,92 PLN została wypłacona przez DC24 na rachunek bankowy Spółki w Alior celem spłaty kredytu przyznanego na podstawie umowy kredytowej z dnia 13 stycznia 2022 r. zgodnie z umową kredytową zawartą z Alior,
- iii. Transza C pożyczki do kwoty 31 092 900,00 PLN została wypłacona przez DC24 w formie przekazu na rachunek KDPW celem spłaty obligacji wyemitowanych przez Spółkę, których wykup nastąpił zgodnie z porozumieniem nr 2 z dnia 27 maja 2022 r., w sprawie zmiany warunków emisji obligacji serii F,
- iv. Transza D pożyczki do kwoty 12 996 703,01 PLN została wypłacona Spółce na rachunek bankowy Spółki celem sfinansowania kosztów deweloperów projektów OZE.

Pożyczka została zabezpieczona m.in. poprzez (i) oświadczenie o poddaniu się egzekucji w trybie art. 777 §1 pkt 5) Kodeksu Postępowania Cywilnego złożone na rzecz DC24 przez Spółkę oraz spółki z Grupy wskazane w umowie; (ii) zastaw rejestrowy na udziałach i rachunkach bankowych spółek z Grupy wskazanych w umowie; (iii) poręczenia udzielone przez spółki z Grupy Kapitałowej Columbus Energy wskazane w umowie; (iv) cesje praw z umów zawartych przez wskazane w umowie spółki z Grupy realizujące projekty farm fotowoltaicznych.

Pożyczka jest oprocentowana według stopy procentowej stanowiącej sumę (i) wskaźnika WIBOR dla tenoru rocznego (WIBOR 1Y) publikowanego przez GPW Benchmark oraz (ii) marży w wysokości 5,25% w skali roku. Termin zapadalności pożyczki co do kwoty 101 513 240,00 PLN nastąpi w dniu 30 czerwca 2023 r.

Na dzień bilansowy pożyczka została Spółce wypłacona w całości. Środki z pożyczki (transza D) zostały przez Spółkę wykorzystane w części. Pozostałe transze pożyczki (Transza A, B i C) zostały wykorzystane przez Spółkę zgodnie z opisem powyżej.

Umowa pożyczki z DC24 z dnia 14 listopada 2022 r.

W dniu 14 listopada 2022 r. Spółka zawarła z DC24 umowę nieodnawialnej pożyczki pieniężnej w kwocie głównej 10 mln EUR z przeznaczeniem na spłatę przez Spółkę kwoty zadłużenia finansowego względem BOŚ w kwocie 15 mln PLN wynikającego z umowy kredytu z dnia 30 czerwca 2020 r. oraz zadłużenia finansowego względem Santander wynikającego z umowy o multiliniję z dnia 13 listopada 2020 r. Umowa weszła w życie w dniu podpisania. Na dzień bilansowy pożyczka została Spółce wypłacona w całości.

Pożyczka jest oprocentowana według stopy procentowej stanowiącej sumę (i) wskaźnika EURIBOR dla tenoru rocznego (EURIBOR 1Y) publikowanego przez Europejską Federację Bankową oraz (ii) marży w wysokości 5,25% w skali roku. Spółka zobowiązana jest spłacić pożyczkę w walucie EUR do 30 czerwca 2023 r.

Pożyczka została zabezpieczona m.in. poprzez oświadczenie o poddaniu się egzekucji złożone przez Spółkę w trybie art. 777 §1 pkt 5) Kodeksu Postępowania Cywilnego na rzecz DC24 oraz będzie zabezpieczona m.in. (ii) zastawem rejestrowym i zastawem zwykłym, które zostaną ustanowione na aktywach posiadanych przez Spółkę.

Na dzień bilansowy Spółka wykorzystwała kwotę pożyczki w części, ponieważ zadłużenie względem BOŚ nie zostało jeszcze spłacone, gdyż nie nastąpił jeszcze termin zapadalności kredytu.

Znaczące umowy kredytów i pożyczek po dniu bilansowym

Zawarcie umowy pożyczki w kwocie 10 mln EUR z przeznaczeniem na finansowanie działalności operacyjnej związanej z realizacją projektów farm fotowoltaicznych i wielkoskalowych magazynów energii

W dniu 28 lutego 2023 r. Columbus zawarł z DC24 ASI sp. z o.o. umowę nieodnawialnej pożyczki pieniężnej w kwocie głównej 10 mln EUR (dalej: Pożyczka). Pożyczka zostanie przeznaczona na finansowanie działalności operacyjnej związanej z realizacją projektów farm fotowoltaicznych i wielkoskalowych magazynów energii.

Umowa weszła w życie w dniu podpisania. Wypłata Pożyczki zostanie dokonana po spełnieniu przez Columbus wymogów związanych z przedstawieniem odpowiedniej dokumentacji korporacyjnej oraz ustanowienia zabezpieczeń. Pożyczka jest oprocentowana według zmiennej rocznej stopy procentowej na rynkowym poziomie. Columbus zobowiązany jest spłacić Pożyczkę w walucie EUR do 31 grudnia 2023 r.

Pożyczka została zabezpieczona m.in. poprzez poręczenia udzielone przez spółki w ramach Grupy Kapitałowej oraz zastawy rejestrowe ustanowione na aktywach.

7.8. Udzielone pożyczki

Pożyczki udzielone są w walutach PLN i EUR.

Grupa udziela pożyczek Spółkom rozwijającym budowę farm fotowoltaicznych, są to głównie pożyczki na zaliczki na opłaty przyłączeniowe, które są zwracane Grupie w przypadku niezyskania tych warunków. Pożyczki te są najczęściej zabezpieczone umową przelewu wierzytelności i zastawem na udziałach.

Szczegółowe zestawienie udzielonych pożyczek znajduje się w pkt 5.8. Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego Grupy Columbus.

7.9. Udzielone i otrzymane poręczenia i gwarancje

Udzielone Gwarancje, poręczenia, zastawy

Na dzień 31 grudnia 2022 r. wartość ustanowionych zastawów wynosi:

- na zbiorze rzeczy ruchomych i praw (zapasach) Columbus Energy S.A. do kwoty 27 000 tys. zł;
- na udziałach Columbus JV1 sp. z o.o. do kwoty 195 000 tys. zł, zabezpieczenie ustanowione na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskaniem finansowaniem;
- na udziałach spółek zależnych New Energy Investments sp. z o.o. do kwoty 112 500 tys. zł w związku z zabezpieczeniem emisji Zielonych Obligacji New Energy Investments sp. z o.o.;
- na zbiorze rzeczy i praw spółek zależnych New Energy Investments sp. z o.o. do kwoty 112 500 tys. zł w związku z zabezpieczeniem emisji Zielonych Obligacji New Energy Investments sp. z o.o.;
- na udziałach Columbus JV-11 sp. z o.o. i spółek zależnych, do kwoty 116 490 tys. zł, zabezpieczenie ustanowione na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskaniem finansowaniem;
- na zbiorze rzeczy i praw spółek zależnych Columbus JV-11 sp. z o.o., do kwoty 116 490 tys. zł, zabezpieczenie ustanowione na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskaniem finansowaniem;
- na wierzytelnościach z rachunków bankowych Columbus JV-11 sp. z o.o. i spółek zależnych, do kwoty 116 490 tys. zł, zabezpieczenie ustanowione na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskaniem finansowaniem;
- na udziałach Sędziszów PV sp. z o.o. i spółek zależnych, do kwoty 51 038 tys. zł, zabezpieczenie ustanowione na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskaniem finansowaniem;
- na zbiorze rzeczy ruchomych i praw spółek zależnych Sędziszów PV sp. z o.o., do kwoty 51 038 tys. zł,

- zabezpieczenie ustanowione na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanym finansowaniem;
- na wierzytelnościach z rachunków bankowych Sędziszów PV sp. z o.o. i spółek zależnych, do kwoty 51 038 tys. zł, zabezpieczenie ustanowione na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanym finansowaniem;
- na udziałach Columbus JV-8 sp. z o.o., do kwoty 195 000 tys. zł na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanym finansowaniem;
- na udziałach niektórych spółek zależnych Columbus JV-8 sp. z o.o., do kwoty 99 000 tys. zł na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanymi finansowaniami;
- na zbiorze rzeczy ruchomych i praw niektórych spółek zależnych Columbus JV-8 sp. z o.o., do kwoty 99 000 tys. zł na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanymi finansowaniami;
- na wierzytelnościach z rachunków bankowych niektórych spółek zależnych Columbus JV-8 sp. z o.o., do kwoty 99 000 tys. zł na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanymi finansowaniami;
- na udziałach Columbus JV-6 sp. z o.o., do kwoty 450 000 tys. zł na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanymi finansowaniami;
- na udziałach Columbus JV-6 HoldCo2 sp. z o.o., do kwoty 450 000 tys. zł na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanymi finansowaniami;
- na udziałach niektórych spółek zależnych Columbus JV-6 HoldCo2 sp. z o.o., do kwoty 294 000 tys. zł na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanymi finansowaniami;
- na zbiorze rzeczy ruchomych i praw niektórych spółek zależnych Columbus JV-6 HoldCo2 sp. z o.o., do kwoty 294 000 tys. zł na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanymi finansowaniami;
- na wierzytelnościach z rachunków bankowych niektórych spółek zależnych Columbus JV-6 HoldCo2 sp. z o.o., do kwoty 294 000 tys. zł na rzecz DC24 ASI sp. z o.o. w związku z pozyskanymi finansowaniami.

Na dzień 31 grudnia 2022 r. Spółka nie posiadała gwarancji bankowych wystawianych na jej zlecenie.

Na zabezpieczenie transakcji sprzedaży farm Spółka Columbus Energy S.A. udzieliła poręczenia za oświadczenia i zapewnienia spółek sprzedających do łącznej kwoty stanowiącej równowartość około 20% wartości Transakcji. Poręczenie zabezpieczone jest aktem poddania się egzekucji do kwoty 19.521.400 EUR.

7.10. Emisja papierów wartościowych

W okresie objętym Sprawozdaniem Spółka nie wyemitowała żadnych papierów wartościowych.

7.11. Różnice publikowanych danych finansowych względem prognoz

W okresie objętym Sprawozdaniem Spółka nie publikowała prognoz danych finansowych.

7.12. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Podstawowym czynnikiem kształtującym sytuację finansową Grupy jest wolumen sprzedawanych produktów: instalacji fotowoltaicznych, pomp ciepła, magazynów energii oraz cena uzyskiwana za wprowadzaną do sieci energii elektryczną.

Rok 2022 przyniósł Grupie znaczne obniżenie wolumenu sprzedawanych produktów zwłaszcza w zakresie instalacji fotowoltaicznych dedykowanych dla gospodarstw domowych, co spowodowało obniżenie wpływów środków pieniężnych z przepływów operacyjnych.

Dodatkowym elementem wywołującym trudności w zarządzaniu finansowym był ciągły wzrost stóp procentowych co skutkowało znacznym wzrostem kosztów finansowania, jak również wysoka inflacja występująca na rynku polskim co przekładało się na wzrost kosztów działalności.



Bieżące zarządzanie zasobami finansowymi oparte jest o tygodniowe analizy przepływów oraz miesięczne prognozy przychodowo-kosztowe sporządzane celem przewidywania sytuacji finansowej, w której Grupa będzie się znajdować w najbliższych tygodniach.

Ujemne wyniki finansowe jednostki dominującej oraz Grupy uzyskiwane w roku 2022 spowodowały dodatkowe utrudnienia w zarządzaniu finansowym ze względu na ostrożne zachowanie dostawców Grupy i częste redukcje limitów kredytowych wypracowanych uprzednio z kluczowymi dostawcami.

Przyczyny związane z mniejszymi przychodami pieniężnymi ze sprzedaży produktów oraz zachowawcze podejście dostawców Grupy, jak również bardzo wysokie koszty finansowania dłużnego, spowodowane wzrostem stóp procentowych na przestrzeni roku 2022, doprowadziły do podjęcia przez Zarząd decyzji o zbyciu farm fotowoltaicznych celem ustabilizowania się sytuacji finansowej Grupy.

Grupa w dniu 22 grudnia 2022 zawarła Przedwstępną Umowę Sprzedaży farm fotowoltaicznych o łącznej mocy 102,5 MW.

Już w miesiącu grudniu 2022 została zrealizowana sprzedaż I transzy farm fotowoltaicznych w ramach zawartej Umowy i z uzyskanych przychodów Grupa dokonała spłaty finansowania dłużnego w wysokości 128,7 mln zł.

Zgodnie z przedstawionym w Skonsolidowanym Sprawozdaniu Finansowym raporcie z przepływów pieniężnych w trakcie trwania roku 2022 Grupa zanotowała ujemne saldo z działalności operacyjnej w wysokości – 60,0 mln zł, dodatnie saldo z działalności inwestycyjnej na poziomie 9,0 mln zł oraz z działalności finansowej na poziomie 16,5 mln zł.

Działania podejmowane przez Zarząd spowodowały, że trudności w zarządzaniu finansowym nie wpłynęły na spowolnienie przychodów ze sprzedaży Grupy.

7.13. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Obecnie działalność Grupy Columbus prowadzona jest w oparciu o uchwaloną przez Zarząd w dniu 21 marca 2019 r. oraz przedłużoną w dniu 10 stycznia 2023 r. strategię rozwoju. Skupia się ona na następujących elementach:

- dostarczaniu klientowi innowacyjnych rozwiązań na rynku nowoczesnej energetyki w Polsce i Europie,
- rozwoju portfela aktywów własnych,
- rozwoju systemu IT Columbus opartego na inteligentnym zarządzaniu energetyką rozproszoną.

Grupa zamierza wytwarzać wartość dla rynku nowoczesnej energetyki, klientów, dla Spółki i jej akcjonariuszy równolegle w trzech wymiarach: rynku OZE, zielonych aktywów i technologii. Skoordynowany rozwój na wszystkich tych płaszczyznach wygeneruje synergię dla całego biznesu, dając dodatkowe przychody.

Decyzja o przedłużeniu obowiązywania tej strategii do 30 czerwca 2023 r. została podjęta z uwagi na następujące elementy:

- realizację transakcji związanej ze sprzedażą farm fotowoltaicznych o mocy 102,5 MW za kwotę 98,6 mln EUR, która winna zostać zakończona do 30 czerwca 2023 r.,
- wejście na rynek wielkoskalowych magazynów energii w wyniku uzyskania warunków przyłączeniowych i zakontraktowania mocy, co wymaga opracowywania najbardziej efektywnego modelu funkcjonowania Columbus na tym rynku,
- normalizującą i systematyzującą się sytuację na rynkach instalacji fotowoltaicznych i pomp ciepła, spowodowaną przez zmiany legislacyjne, pandemię COVID-19 oraz wojnę w Ukrainie - ustabilizowanie się tych rynków zbytu oraz określenie ich chłonności pozwoli Columbus odpowiednio dostosować model funkcjonowania i model sprzedażowy.

Wobec powyższego obecnie wszelkie procesy inwestycyjne w Grupie Columbus koncentrują się na powyżej opisanych aspektach, przy skorelowaniu ich opłacalności względem posiadanych zasobów finansowych na ich przeprowadzenie. Z uwagi na okres obowiązywania strategii do 30 czerwca 2023 r., dalsze działania w zakresie zamierzeń inwestycyjnych będą realizowane w oparciu o nową strategię.

7.14. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności

Informacje zostały zawarte w pkt. 3. oraz w pkt. 6.1. niniejszego Sprawozdania.

7.15. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju

Informacje dotyczące czynników istotnych dla rozwoju Grupy zostały zawarte w pkt. 5 niniejszego Sprawozdania.

7.16. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem Spółki i jego grupą kapitałową

W 2022 r. nie nastąpiły zmiany zasad zarządzania Spółką i Grupą. Miały miejsce zmiany w składzie Zarządu, o których szerzej w pkt 1.2 "Zarząd" niniejszego Sprawozdania.

7.17. Umowy zawarte między Spółką a osobami zarządzającymi

Spółka nie zawierała żadnych umów z osobami zarządzającymi, w tym przewidujących rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny, a także, gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia Columbus przez przejęcie.

7.18. Informacje dotyczące wynagrodzeń, nagród lub korzyści wypłaconych dla członków organu Spółki

Zarząd

Warunki umów o pracę i zasady wynagradzania członków Zarządu

Zgodnie ze Statutem, zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

Wysokość wynagrodzenia członków Zarządu w 2022 r.

Poniższa tabela zawiera informacje na temat wynagrodzeń wypłaconych oraz wartości świadczeń niepieniężnych przyznanych przez Spółkę i Spółki Zależne wszystkim członkom Zarządu pełniącym funkcję w 2022 r.:

Imię i Nazwisko	Wysokość wynagrodzenia wypłaconego przez Spółkę w 2022 r. (tys. PLN)	Wysokość wynagrodzenia wypłaconego przez Spółki Zależne w 2022 r. (tys. PLN)	Wartość świadczeń niepieniężnych przyznanych przez Spółkę w 2022 r. (tys. PLN)
Dawid Zieliński	1 120	117	-
Janusz Sterna	525	27	-
Michał Gondek	120	45	-
Dariusz Kowalczyk-Tomerski	6	56	-
Razem	1 771	245	-

Rada Nadzorcza

Zasady ustalania wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej

Zgodnie ze Statutem, wynagrodzenie Członków Rady Nadzorczej ustala w formie uchwały Walne Zgromadzenie.

Wynagrodzenia i świadczenia niepieniężne Członków Rady Nadzorczej w 2022 r.

Poniższa tabela przedstawia informacje na temat wysokości wypłaconego wynagrodzenia oraz wartości świadczeń niepieniężnych przyznanych w 2022 r. przez Spółkę oraz Spółki Zależne wszystkim członkom Rady Nadzorczej pełniącym funkcje w 2022 r.

W 2022 r. członkowie Rady Nadzorczej nie otrzymywali wynagrodzenia z tytułu pełnienia funkcji w Radzie Nadzorczej, natomiast otrzymywali od Spółki wynagrodzenie za usługi świadczone przez nich na podstawie umów o świadczenie usług i przeniesienie praw własności intelektualnej zawartych przez członków Rady Nadzorczej ze Spółką w ramach prowadzonej przez nich działalności gospodarczej.

Imię i Nazwisko	Wysokość wynagrodzenia wypłaconego przez Spółkę w 2022 r. (PLN)	Wysokość wynagrodzenia wypłaconego przez Spółki Zależne w 2022 r. (PLN)	Wartość świadczeń niepieniężnych przyznanych przez Spółkę w 2022 r. (PLN)
Paweł Urbański	6 867	-	-
Leszek Leńko	2 155	-	-
Jerzy Ogłoszka	5 870	-	-
Piotr Kurczewski	-	-	-
Marek Sobieski	697	-	-
Łukasz Kaleta	7 249	-	-
Piotr Krupa	2 228	-	-
Radosław Żemło	2 228	-	-
Marcin Dobraszkiwicz	6 461	-	-
Wojciech Wolny	4 191	-	-
Tomasz Misiak	2 810	-	-
Adrian Stachura	3 500	-	-
Paweł Piotrowski	4 191	-	-
Michał Bochowicz	4 191	-	-
Krzysztof Zawadzki	670	-	-
Razem	53 307	-	-

7.19. Informacje o zobowiązaniach wynikających z emerytur i świadczeń o podobnym charakterze dla byłych członków organu Spółki

Zgodnie z obowiązującymi przepisami Kodeksu Pracy Grupa Columbus zobligowana jest do wypłaty świadczeń po okresie zatrudnienia tj. odpraw emerytalnych i rentowych.

Informacje dotyczące zobowiązania zawarte zostały w nocie 5.16 Skonsolidowanego Sprawozdania Finansowego.



7.20. Akcje i udziały jednostek Grupy Kapitałowej w posiadaniu członków organów

Akcje Columbus posiadane przez członków Zarządu i Rady Nadzorczej na dzień 31.12.2022 r.

Imię i Nazwisko	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna posiadanych Akcji (PLN)
Dawid Zieliński	34 338 843	64 900 413
Michał Gondek	107 000	202 230
Paweł Urbański	103 572	195 751
Łukasz Kaleta	10 000	18 900

7.21. Umowy, w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy

Umowa opcji call z dnia 16 sierpnia 2022 r. zawarta pomiędzy DC24 ASI sp. z o.o. a Gemstone ASI sp. z o.o. („Umowa Opcji Call”). Na podstawie Umowy Opcji Call Gemstone złożył DC24 ofertę sprzedaży przez Gemstone na rzecz DC24 łącznie 6.333.092 Akcji („Akcje Call”) („Opcja Call”). DC24 może wykonać Opcję Call w okresie 24 miesięcy od dnia zawarcia Umowy Opcji Call.

7.22. System kontroli programów akcji pracowniczych

Programy motywacyjne oparte o akcje są w Grupie Columbus zatwierdzane przez Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy oraz nadzorowane przez Radę Nadzorczą Spółki.

Na dzień sporządzenia niniejszego Sprawozdania, Spółka nie ma aktywnych programów akcji pracowniczych.

7.23. Informacja dotycząca zawarcia umowy z podmiotem uprawnionym do badania sprawozdań finansowych

W dniu 20 marca 2022 r. Columbus, w oparciu o uchwałę Rady Nadzorczej Spółki, zawarł z Ernst & Young Audyt Polska sp. z o.o. sp. k. z siedzibą w Warszawie umowę, której przedmiotem jest m.in.: (i) przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego Columbus za okres 12 miesięcy kończący się dnia 31 grudnia 2021 roku; (ii) przeprowadzenie badania sprawozdania finansowego Columbus za okres 12 miesięcy kończący się dnia 31 grudnia 2022 roku; (iii) przeprowadzenie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Columbus za okres 12 miesięcy kończący się dnia 31 grudnia 2021 roku; (iv) przeprowadzenie badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Columbus za okres 12 miesięcy kończący się dnia 31 grudnia 2022 roku; (v) przeprowadzenie przeglądu skróconego sprawozdania finansowego Columbus za okres 6 miesięcy kończący się dnia 30 czerwca 2022 roku; (vi) przeprowadzenie przeglądu skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Columbus za okres 6 miesięcy kończący się dnia 30 czerwca 2022 roku.

W dniu 24 listopada 2022 r. Columbus zawarł z Ernst & Young Audyt Polska sp. z o.o. sp.k. porozumienie rozwiązujące zawartą umowę na przeprowadzenie badań sprawozdań finansowych Columbus oraz tworzonej przez Columbus Grupy Kapitałowej. Umowa została rozwiązana za porozumieniem stron, na podstawie art. 66 ust. 7 Ustawy o rachunkowości. Rozwiązanie umowy nie jest związane z różnicami poglądów w zakresie stosowania zasad rachunkowości lub standardów badania.

W dniu 24 listopada 2022 r. Columbus zawarł z KPMG Audyt sp. z o.o. sp.k. (wpisaną na listę firm audytorskich pod nr 3546) umowę, której przedmiotem jest przeprowadzenie badań: - rocznych sprawozdań finansowych Columbus za lata obrotowe kończące się odpowiednio 31 grudnia 2022 r. oraz 31 grudnia 2023 r., sporządzonych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, - rocznych skonsolidowanych sprawozdań finansowych Grupy Kapitałowej Columbus za lata obrotowe kończące się odpowiednio 31 grudnia 2022 r. oraz 31 grudnia 2023 r., sporządzonych zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej.

Rada Nadzorcza była organem, który dokonał wyboru firmy audytorskiej.

Podmiotem badającym sprawozdanie finansowe wg MSSF za rok 2022 jest KPMG Audyt spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp.k. z siedzibą w Warszawie.

Podmiotem badającym sprawozdanie finansowe wg MSSF za rok 2021 był Ernst & Young Audyt Polska spółka z ograniczoną odpowiedzialnością sp. k. z siedzibą w Warszawie.

Wysokość wynagrodzenia biegłego rewidenta za usługi świadczone na rzecz Columbus przedstawia poniższa tabela:

	31.12.2022	31.12.2021
Obowiązkowe badanie jednostkowego i skonsolidowanego sprawozdania finansowego	487	208
RAZEM	487	208



8. Oświadczenie o stosowaniu zasad ładu korporacyjnego Spółki

8.1. Wskazanie zbioru zasad ładu korporacyjnego, któremu podlega Jednostka Dominująca oraz miejsca, gdzie tekst zbioru zasad jest publicznie dostępny

W 2022 r. oraz do dnia sporządzenia niniejszego Sprawozdania Columbus podlegała zasadom obowiązującym w Dobrych Praktykach Spółek Notowanych na NewConnect, przyjętych uchwałą nr 293/2010 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. z dnia 31 marca 2010 r.

Zbiór zasad ładu korporacyjnego zamieszczony jest na stronie internetowej spółki pod adresem: <https://columbusenergy.pl/relacje-inwestorskie/lad-korporacyjny/dobre-praktyki/>

L.p.	Dobra praktyka	Oświadczenie o Stosowaniu Dobrej Praktyki	
		TAK/NIE/NIE DOTYCZY	Komentarz
1.	Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii oraz najnowszych narzędzi komunikacji zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki i interaktywny dostęp do informacji. Spółka, korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, wykorzystując w tym celu również nowoczesne metody komunikacji internetowej, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.	TAK z wyłączeniem transmisji obrad Walnego Zgromadzenia przez Internet, rejestracji video przebiegu obrad oraz upublicznieniem takiej video rejestracji	Wszystkie istotne informacje dotyczące zwołania i przebiegu Walnego Zgromadzenia Emitent publikuje w formie raportów bieżących w systemach ESPI oraz EBI oraz umieszcza na stronie internetowej Spółki poświęconych Relacjom Inwestorskich – zatem akcjonariusze niebiorący udziału osobiście w walnym zgromadzeniu oraz inni zainteresowani inwestorzy mają możliwość zapoznania się ze sprawami poruszonymi na walnym zgromadzeniu. Koszty związane z infrastrukturą techniczną umożliwiającą transmisję obrad walnego zgromadzenia przez Internet dotychczas były niewspółmierne do ewentualnych korzyści z tego wynikających, przy czym Emitent rozważa wdrożenie tej funkcjonalności.
2.	Spółka powinna zapewnić efektywny dostęp do informacji niezbędnych do oceny sytuacji i perspektyw spółki oraz sposobu jej funkcjonowania.	TAK	
3.	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej:	TAK	
3.1.	podstawowe informacje o spółce i jej działalności (strona startowa),	TAK	
3.2.	opis działalności emitenta ze wskazaniem rodzaju działalności, z której emitent uzyskuje najwięcej przychodów,	TAK	

3.3.	opis rynku, na którym działa emitent, wraz z określeniem pozycji emitenta na tym rynku,	TAK	
3.4.	życiorysy zawodowe członków organów Spółki,	TAK	
3.5.	powzięte przez zarząd, na podstawie oświadczenia członka rady nadzorczej, informacje o powiązaniach członka rady nadzorczej z akcjonariuszem dysponującym akcjami reprezentującymi nie mniej niż 5% ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu Spółki,	TAK	
3.6.	dokumenty korporacyjne Spółki,	TAK	
3.7.	zarys planów strategicznych Spółki,	TAK	Informacja taka wynika z prezentowanych na stronie internetowej raportów rocznych Spółki oraz strategii biznesowej.
3.8.	opublikowane prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy, wraz z założeniami do tych prognoz oraz korektami do tych prognoz (w przypadku, gdy emitent publikuje prognozy),	NIE	Spółka nie publikuje prognoz finansowych.
3.9.	strukturę akcjonariatu emitenta, ze wskazaniem głównych akcjonariuszy oraz akcji znajdujących się w wolnym obrocie,	TAK	
3.10.	dane oraz kontakt do osoby, która jest odpowiedzialna w Spółce za relacje inwestorskie oraz kontakty z mediami,	TAK	
3.11.	(skreślony)	-	
3.12.	opublikowane raporty bieżące i okresowe,	TAK	
3.13.	kalendarz zaplanowanych dat publikacji finansowych raportów okresowych, dat walnych zgromadzeń, a także spotkań z inwestorami i analitykami oraz konferencji prasowych,	TAK	
3.14.	informacje na temat zdarzeń korporacyjnych, takich jak wypłata dywidendy oraz innych zdarzeń skutkujących nabyciem lub ograniczeniem praw po stronie akcjonariusza, z uwzględnieniem terminów oraz zasad przeprowadzania tych operacji. Informacje te powinny być zamieszczane w terminie umożliwiającym podjęcie przez inwestorów decyzji inwestycyjnych,	TAK	
3.15.	(skreślony)	-	

3.16.	pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania,	NIE DOTYCZY	W 2022 r. nie miało miejsca wskazane zdarzenie. Jeżeli zaistnieje takie zdarzenie Spółka zobowiązuje się do przestrzegania tej zasady.
3.17.	informację na temat powodów odwołania walnego zgromadzenia, zmiany terminu lub porządku obrad wraz z uzasadnieniem,	NIE DOTYCZY	W 2022 r. nie miało miejsca wskazane zdarzenie. Jeżeli zaistnieje takie zdarzenie Spółka zobowiązuje się do przestrzegania tej zasady.
3.18.	informację o przerwie w obradach walnego zgromadzenia i powodach zarządzenia przerwy,	NIE DOTYCZY	W 2022 r. nie miało miejsca wskazane zdarzenie. Jeżeli zaistnieje takie zdarzenie Spółka zobowiązuje się do przestrzegania tej zasady.
3.19.	informacje na temat podmiotu, z którym Spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy ze wskazaniem nazwy, adresu strony internetowej, numerów telefonicznych oraz adresu poczty elektronicznej Doradcy, w przypadku ponownego zawarcia przez Spółkę umowy o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy,	TAK	
3.20.	informację na temat podmiotu, który pełni funkcję animatora akcji emitenta,	TAK	
3.21.	dokument informacyjny (prospekt emisyjny) Spółki, opublikowany w ciągu ostatnich 12 miesięcy,	TAK	
3.22.	(skreślony)	-	
	Informacje zawarte na stronie internetowej powinny być zamieszczane w sposób umożliwiający łatwy dostęp do tych informacji. Emitent powinien dokonywać aktualizacji informacji umieszczanych na stronie internetowej. W przypadku pojawienia się nowych, istotnych informacji lub wystąpienia istotnej zmiany informacji umieszczanych na stronie internetowej, aktualizacja powinna zostać przeprowadzona niezwłocznie.	TAK	
4.	Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową, według wyboru emitenta, w języku polskim lub angielskim. Raporty bieżące i okresowe powinny być zamieszczane na stronie internetowej co	TAK	

najmniej w tym samym języku, w którym następuje ich publikacja zgodnie z przepisami obowiązującymi emitenta.

5.	Spółka powinna prowadzić politykę informacyjną ze szczególnym uwzględnieniem potrzeb inwestorów indywidualnych. W tym celu spółka, poza swoją stroną korporacyjną powinna wykorzystywać indywidualną dla danej spółki sekcję relacji inwestorskich znajdującą na stronie www.GPWInfoStrefa.pl .	NIE	Spółka nie wykorzystuje obecnie indywidualnej sekcji relacji inwestorskich znajdującą się na stronie www.infostrefa.com , jednakże zapewnia wystarczający dostęp do informacji poprzez prowadzenie działu „Relacji Inwestorskich” na stronie www.columbusenergy.pl/relacje-inwestorskie/ .
6.	Spółka powinna utrzymywać bieżące kontakty z przedstawicielami Autoryzowanego Doradcy, celem umożliwienia mu prawidłowego wykonywania swoich obowiązków wobec emitenta. Spółka powinna wyznaczyć osobę odpowiedzialną za kontakty z Autoryzowanym Doradcą.	TAK	
7.	W przypadku, gdy w Spółce nastąpi zdarzenie, które w ocenie emitenta ma istotne znaczenie dla wykonywania przez Autoryzowanego Doradcę swoich obowiązków, emitent niezwłocznie powiadamia o tym fakcie Autoryzowanego Doradcę.	TAK	
8.	Emitent powinien zapewnić Autoryzowanemu Doradcy dostęp do wszelkich dokumentów i informacji niezbędnych do wykonywania obowiązków Autoryzowanego Doradcy.	TAK	
9.	Emitent przekazuje w raporcie rocznym:		
9.1.	informację na temat łącznej wysokości wynagrodzeń wszystkich członków zarządu i rady nadzorczej,	TAK	
9.2.	informację na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od emitenta z tytułu świadczenia wobec emitenta usług w każdym zakresie.	NIE	Z uwagi na poufność tych informacji wynikającą z umowy.
10.	Członkowie zarządu i rady nadzorczej powinni uczestniczyć w obradach walnego zgromadzenia w składzie umożliwiającym udzielenie merytorycznej odpowiedzi na pytania zadawane w trakcie walnego zgromadzenia.	TAK	

11.	Przynajmniej 2 razy w roku emitent, przy współpracy Autoryzowanego Doradcy, powinien organizować publicznie dostępne spotkanie z inwestorami, analitykami i mediami.	TAK	
12.	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie emisji akcji z prawem poboru powinna precyzować cenę emisyjną albo mechanizm jej ustalenia lub zobowiązać organ do tego upoważniony do ustalenia jej przed dniem ustalenia prawa poboru, w terminie umożliwiającym podjęcie decyzji inwestycyjnej.	NIE DOTYCZY	W 2022 r. Walne Zgromadzenie Spółki nie podjęło uchwały w sprawie emisji akcji z prawem poboru. Jeżeli zaistnieje takie zdarzenie Spółka zobowiązuje się do przestrzegania tej zasady.
13.	Uchwały walnego zgromadzenia powinny zapewniać zachowanie niezbędnego odstępu czasowego pomiędzy decyzjami powodującymi określone zdarzenia korporacyjne a datami, w których ustalone są prawa akcjonariuszy wynikające z tych zdarzeń korporacyjnych.	TAK	
13a.	W przypadku otrzymania przez zarząd emitenta od akcjonariusza posiadającego co najmniej połowę kapitału zakładowego lub co najmniej połowę ogółu głosów w spółce, informacji o zwołaniu przez niego nadzwyczajnego walnego zgromadzenia w trybie określonym w art. 399 § 3 Kodeksu spółek handlowych, zarząd emitenta niezwłocznie dokonuje czynności, do których jest zobowiązany w związku z organizacją i przeprowadzeniem walnego zgromadzenia. Zasada ta ma zastosowanie również w przypadku upoważnienia przez sąd rejestrowy akcjonariuszy do zwołania nadzwyczajnego walnego zgromadzenia na podstawie art. 400 § 3 Kodeksu spółek handlowych.	NIE DOTYCZY	W 2022 r. Spółka nie otrzymała takich informacji. Jeżeli zaistnieje takie zdarzenie Spółka zobowiązuje się do przestrzegania tej zasady.
14.	Dzień ustalenia praw do dywidendy oraz dzień wypłaty dywidendy powinny być tak ustalone, aby czas przypadający pomiędzy nimi był możliwie najkrótszy, a w każdym przypadku nie dłuższy niż 15 dni roboczych. Ustalenie dłuższego okresu pomiędzy tymi terminami wymaga szczegółowego uzasadnienia.	NIE DOTYCZY	W 2022 r. walne zgromadzenie nie podjęło uchwały w sprawie wypłaty dywidendy. Jeżeli zaistnieje takie zdarzenie Spółka zobowiązuje się do przestrzegania tej zasady.
15.	Uchwała walnego zgromadzenia w sprawie wypłaty dywidendy warunkowej	NIE DOTYCZY	W 2022 r. walne zgromadzenie Spółki nie podjęło uchwały w

może zawierać tylko takie warunki, których ewentualne ziszczenie nastąpi przed dniem ustalenia prawa do dywidendy.

sprawie wypłaty dywidendy warunkowej. Jeżeli zaistnieje takie zdarzenie Spółka zobowiązuje się do przestrzegania tej zasady.

16.	Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca. Raport miesięczny powinien zawierać co najmniej: - informacje na temat wystąpienia tendencji i zdarzeń w otoczeniu rynkowym emitenta, które w ocenie emitenta mogą mieć w przyszłości istotne skutki dla kondycji finansowej oraz wyników finansowych emitenta, - zestawienie wszystkich informacji opublikowanych przez emitenta w trybie raportu bieżącego w okresie objętym raportem, - informacje na temat realizacji celów emisji, jeżeli taka realizacja, choćby w części, miała miejsce w okresie objętym raportem, - kalendarz inwestora, obejmujący wydarzenia mające mieć miejsce w nadchodzącym miesiącu, które dotyczą emitenta i są istotne z punktu widzenia interesów inwestorów, w szczególności daty publikacji raportów okresowych, planowanych walnych zgromadzeń, otwarcia subskrypcji, spotkań z inwestorami lub analitykami, oraz oczekiwany termin publikacji raportu analitycznego.	NIE	Spółka publikowała raporty miesięczne w 2022 r. od stycznia do września. Decyzją Zarządu z dnia 27 października Columbus zaprzestał publikacji raportów miesięcznych, poczynwszy od raportu za październik.
16a.	W przypadku naruszenia przez emitenta obowiązku informacyjnego określonego w Załączniku Nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu („Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”) emitent powinien niezwłocznie opublikować, w trybie właściwym dla przekazywania raportów bieżących na rynku NewConnect, informację wyjaśniającą zaistniałą sytuację.	TAK	
17.	(skreślony)	-	

8.2. Zakres w jakim Jednostka Dominująca odstąpiła od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego, wskazanie tych postanowień oraz wyjaśnienie przyczyn tego odstąpienia

Spółka w tym czasie stosowała zasady ładu korporacyjnego zgodnie z zasadami obowiązującymi w Dobrych Praktykach Spółek Notowanych na NewConnect, z zastrzeżeniem następujących:

1. Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii oraz najnowszych narzędzi komunikacji zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki i interaktywny dostęp do informacji. Spółka, korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, wykorzystując w tym celu również nowoczesne metody komunikacji internetowej, umożliwić transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej.

Spółka stosuje tę zasadę z wyłączeniem transmisji obrad Walnego Zgromadzenia przez Internet, rejestracji video przebiegu obrad oraz upublicznianiem takiej video rejestracji.

3.8. opublikowane prognozy wyników finansowych na bieżący rok obrotowy, wraz z założeniami do tych prognoz oraz korektami do tych prognoz (w przypadku, gdy emitent publikuje prognozy).

Spółka nie publikuje prognoz finansowych.

5. Spółka powinna prowadzić politykę informacyjną ze szczególnym uwzględnieniem potrzeb inwestorów indywidualnych. W tym celu spółka, poza swoją stroną korporacyjną powinna wykorzystywać indywidualną dla danej spółki sekcję relacji inwestorskich znajdującą na stronie www.GPWInfoStrefa.pl.

Spółka nie wykorzystuje obecnie indywidualnej sekcji relacji inwestorskich znajdującą się na stronie www.infostrefa.com, jednakże zapewnia wystarczający dostęp do informacji poprzez prowadzenie działu „Relacji Inwestorskich” na stronie www.columbusenergy.pl/relacje-inwestorskie/.

9.2. informację na temat wynagrodzenia Autoryzowanego Doradcy otrzymywanego od emitenta z tytułu świadczenia wobec emitenta usług w każdym zakresie.

Z uwagi na poufność tych informacji wynikającą z umowy.

16. Emitent publikuje raporty miesięczne, w terminie 14 dni od zakończenia miesiąca.

Spółka publikowała raporty miesięczne w 2022 r. od stycznia do września. Decyzją Zarządu z dnia 27 października Columbus zaprzestał publikacji raportów miesięcznych, począwszy od raportu za październik.

8.3. Opis systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem

Kontrola wewnętrzna

Audyt wewnętrzny

W Spółce nie ma wyodrębnionych komórek organizacyjnych odpowiedzialnych za audyt wewnętrzny i kontrolę wewnętrzną. Mechanizmy kontroli są na bieżąco dostosowywane do sytuacji i potrzeb Spółki. W każdym roku obrotowym Zarząd sporządza własną ocenę skuteczności systemów kontroli wewnętrznej. Rada Nadzorcza dokonuje oceny ich skuteczności na podstawie rekomendacji Komitetu Audytu.

Kontrola wewnętrzna w zakresie sprawozdawczości finansowej

W procesie sporządzania sprawozdań finansowych Spółki podstawowym elementem kontroli jest weryfikacja sprawozdań finansowych przez niezależnego biegłego rewidenta. Zgodnie z obowiązującymi przepisami, Rada Nadzorcza dokonuje oceny sprawozdania Zarządu z działalności Spółki oraz sprawozdania finansowego za ubiegły rok obrotowy w zakresie ich zgodności z księgami, dokumentami oraz stanem faktycznym. Ponadto, Rada Nadzorcza ocenia wnioski Zarządu co do podziału zysku lub pokrycia straty i składa Walnemu Zgromadzeniu coroczne pisemne sprawozdanie z wyników tej oceny. Zarząd jest odpowiedzialny za sporządzenie rocznego sprawozdania finansowego na podstawie prawidłowo prowadzonych ksiąg rachunkowych, które będzie przedstawiać rzetelny i jasny obraz sytuacji majątkowej i finansowej oraz wyniku finansowego Spółki zgodnie z MSSF/MSR, przyjętymi zasadami rachunkowości oraz obowiązującymi przepisami prawa i Statutem, a także za kontrolę wewnętrzną, która w ocenie Zarządu jest niezbędna do sporządzenia sprawozdania finansowego, które będzie wolne od istotnych zniekształceń wynikających z nadużyć lub błędów.

Do kluczowych procesów sprawozdawczości finansowej podlegających kontroli należą procesy, o których mowa powyżej.

Audyt wewnętrzny i kontrola

W Spółce nie funkcjonują wyodrębnione jednostki organizacyjne odpowiedzialne za audyt wewnętrzny oraz kontrolę wewnętrzną. Mechanizmy kontroli dostosowywane są na bieżąco do sytuacji i potrzeb Spółki.

W każdym roku obrotowym Zarząd przygotowuje własną ocenę skuteczności funkcjonowania systemów kontroli wewnętrznej. Rada Nadzorcza dokonuje oceny ich skuteczności. Komitet Audytu przekazuje Radzie Nadzorczej rekomendacje dotyczące skuteczności systemów kontroli wewnętrznej. Rada Nadzorcza monitoruje skuteczność systemów kontroli wewnętrznej, w tym w zakresie sprawozdawczości finansowej, w szczególności poprzez: (i) ocenę adekwatności prowadzonych przez Zarząd systemów identyfikacji, monitorowania i zmniejszania zagrożeń dla działalności Spółki, (ii) ocenę systemów kontroli wewnętrznej w celu zapewnienia zgodności z przepisami i wewnętrznymi regulacjami oraz procedury zapewniające efektywne działanie tych systemów, (iii) akceptację planów kontroli, zlecenie kontroli doraźnych, (iv) ocenę właściwego funkcjonowania procedur redukujących możliwość powstania nieprawidłowych zjawisk w funkcjonowaniu Spółki, a także analizę sprawozdań Zarządu na temat wykrytych nieprawidłowości w systemie kontroli wewnętrznej w odniesieniu do procesu sprawozdawczości finansowej oraz monitorowanie terminowości, zakresu i sposobu podjętych przez Zarząd działań naprawczych.

Sprawozdawczość finansowa

W Spółce za system sprawozdawczości finansowej odpowiada Zarząd oraz Dyrektor Finansowy Spółki. Rada Nadzorcza oraz Komitet Audytu w ramach swoich kompetencji monitoruje proces sprawozdawczości finansowej. W każdym roku obrotowym Zarząd przygotowuje własną ocenę systemów zarządzania systemem sprawozdawczości finansowej wraz ze sprawozdaniem dla Rady Nadzorczej. Rada Nadzorcza dokonuje oceny w zakresie sprawozdania z oceną własną Zarządu. Komitet Audytu przekazuje Radzie Nadzorczej rekomendacje co do oceny w zakresie sprawozdania z oceną własną Zarządu. W ramach czynności dotyczących monitorowania sprawozdawczości finansowej Rada Nadzorcza oraz Komitet Audytu dokonują przeglądu i oceny przyjętej przez spółkę polityki rachunkowości i stosowanych zasad sporządzania sprawozdań finansowych, szczególnie dotyczących skomplikowanych lub nietypowych transakcji, wszelkich zmian wprowadzonych do powyższych zasad oraz przyjętych przez Zarząd prognoz, szacunków lub założeń. Ponadto, Rada Nadzorcza dokonuje przeglądu i oceny: (i) procesu prowadzenia rachunkowości i sporządzania sprawozdań, w tym wykorzystywanych systemów IT, (ii) sposobu wprowadzenia przez Spółkę nowych regulacji w zakresie rachunkowości i sprawozdawczości, (iii) procesu i oceny rzetelności komunikacji informacji finansowych, w tym prognoz i informacji bieżących kierowanych do mediów, analityków, inwestorów i instytucji nadzoru. Oprócz powyższego Rada Nadzorcza oraz Komitet Audytu dokonują przeglądu raportów kwartalnych, półrocznych i rocznych przed ich publikacją.

Zatwierdzenie raportu okresowego przez Zarząd wymaga dokonania uprzednio przeglądu sprawozdań przez Radę Nadzorczą oraz Komitet Audytu oraz wprowadzania ewentualnych zmian do raportów okresowych. Przegląd ten

obejmuje badanie poprawności i kompletności zawartych w nich informacji, analizy wyników i raportu audytora zewnętrznego z badania sprawozdań finansowych, w tym informacji o ograniczeniach zakresu badania czy dostępu do informacji, odmowie badania lub wydania opinii oraz ewentualnej różnicy zdań między biegłym rewidentem a Zarządem.

Komitet Audytu przedstawia Radzie Nadzorczej rekomendację w sprawie kierowanego do Walnego Zgromadzenia sprawozdania z wyników oceny rocznego sprawozdania finansowego, a także przedkłada zalecenia mające na celu zapewnienie rzetelności procesu sprawozdawczości finansowej.

Zarządzanie ryzykiem

W każdym roku obrotowym Zarząd przygotowuje własną ocenę skuteczności funkcjonowania systemów zarządzania ryzykiem. Rada Nadzorcza dokonuje jej oceny. Komitet Audytu przedstawia Radzie Nadzorczej rekomendację co do oceny skuteczności funkcjonowania systemów zarządzania ryzykiem.

W ramach monitorowania systemów zarządzaniem ryzykiem Rada Nadzorcza oraz Komitet Audytu w szczególności (i) opiniują projekty regulacji wewnętrznych w zakresie identyfikacji i mapy ryzyk oraz procedur zarządzania ryzykiem, (ii) oceniają przestrzeganie zasad zarządzania ryzykiem w Spółce i skuteczności systemu zarządzania ryzykiem przez Zarząd w obszarach ryzyka finansowego, operacyjnego i strategicznego Spółki; (iii) oceniają politykę ubezpieczeń majątkowych Spółki oraz ubezpieczeń odpowiedzialności cywilnej członków jej organów, (iv) oceniają dostosowanie Spółki do stanowisk i decyzji, kierowanych do Spółki ze strony Komisji Nadzoru Finansowego bądź innych podmiotów, które prowadzą nadzór nad działalnością Spółki.

Spółka utrzymuje systemy zarządzania ryzykiem oraz nadzoru odpowiednie do wielkości Spółki oraz rodzaju i skali prowadzonej działalności. W Spółce nie funkcjonuje wyodrębniona jednostka organizacyjna odpowiedzialna za zarządzanie ryzykiem.

Za wdrożenie i utrzymanie skutecznego systemu zarządzania ryzykiem odpowiada Zarząd. Osoby, które są odpowiedzialne za zarządzanie ryzykiem, mają zapewnioną możliwość raportowania bezpośrednio do Rady Nadzorczej oraz do Komitetu Audytu.

Rada Nadzorcza w ramach stałego nadzoru nad działalnością Spółki, w ramach regularnych i zaplanowanych posiedzeń oraz doraźnych kontaktów i telekonferencji monitoruje wszystkie kluczowe obszary ryzyk. Monitorowanie oparte jest o informacje, sprawozdania, prezentacje oraz materiały i opinie okresowo dostarczane Radzie przez Zarząd lub osoby odpowiedzialne za kluczowe obszary.

Kluczowe obszary ryzyka Spółki obejmują: (i) ryzyko utraty płynności; (ii) ryzyko walutowe; (iii) ryzyko związane z obsługą zadłużenia Grupy i spłaty aktualnych zobowiązań finansowych; (iv) ryzyko lokowania środków pieniężnych; (v) ryzyko ograniczonej dostępności finansowania zewnętrznego w przyszłości.

W ramach wewnętrznego systemu zarządzania ryzykiem Spółka prowadzi bieżącą ocenę poziomu ryzyka związanego z wymienionymi powyżej czynnikami. Poziom ryzyka związanego z utratą płynności badany jest w ramach wewnętrznej sprawozdawczości zarządczej w oparciu o obserwację standardowych miar płynności. Ze względu na fakt, że pozostałe kluczowe ryzyka związane z działalnością Spółki mają charakter ryzyk trudno mierzalnych, system zarządzania ryzykiem w odniesieniu do tych czynników polega w znacznej mierze na wewnętrznym systemie raportowania incydentów.

8.4. Akcjonariusze posiadający bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji

Akcjonariat Columbus wg stanu na dzień 31 grudnia 2022 r.:

L.p.	Imię i Nazwisko	Liczba akcji	% akcji	Liczba głosów	% głosów
1.	Porozumienie, w tym:	50 617 818	73,60	50 617 818	73,60
-	Dawid Zieliński *	34 338 843	49,93	34 338 843	49,93
-	Piotr Kurczewski	13 831 696	20,11	13 831 696	20,11
-	Janusz Sterna **	2 447 279	3,56	2 447 279	3,56
2.	Porozumienie, w tym: Małgorzata Lal-Sobieska, Marek Zbigniew Sobieski, Marcin Sobieski, Maciej Sobieski	5 890 990	8,57	5 890 990	8,57
3.	Pozostali akcjonariusze	12 264 842	17,83	12 264 842	17,83
	Ogółem	68 773 650	100,00	68 773 650	100,00

* bezpośrednio i pośrednio przez spółkę Gemstone ASI S.A. i KPM Invest sp. z o.o.

** bezpośrednio i pośrednio przez Polsyntes sp. z o.o.

Akcjonariusze posiadający 73,60%, tj. Dawid Zieliński, Gemstone ASI S.A., Piotr Kurczewski, Janusz Sterna i Polsyntes sp. z o.o. oraz akcjonariusze posiadający łącznie 8,57%, tj. Małgorzata Lal-Sobieska, Marek Zbigniew Sobieski, Marcin Sobieski, Maciej Sobieski działali w odrębnych Porozumieniach, o których mowa w art. 87 ust. 3 Ustawy o ofercie.

Akcjonariat Columbus wg stanu na dzień publikacji niniejszego Sprawozdania:

L.p.	Imię i Nazwisko	Liczba akcji	% akcji	Liczba głosów	% głosów
1.	Porozumienie, w tym:	50 617 818	73,60	50 617 818	73,60
-	Dawid Zieliński *	34 338 843	49,93	34 338 843	49,93
-	Piotr Kurczewski	13 831 696	20,11	13 831 696	20,11
-	Janusz Sterna **	2 447 279	3,56	2 447 279	3,56
2.	Pozostali akcjonariusze	18 155 832	26,40	18 155 832	26,40
	Ogółem	68 773 650	100,00	68 773 650	100,00

* bezpośrednio i pośrednio przez spółkę Gemstone ASI S.A. i KPM Invest sp. z o.o.

** bezpośrednio i pośrednio przez Polsyntes sp. z o.o.

Akcjonariusze posiadający 73,60%, tj. Dawid Zieliński, Gemstone ASI S.A., Piotr Kurczewski, Janusz Sterna i Polsyntes sp. z o.o. działają w Porozumieniu, o którym mowa w art. 87 ust. 3 Ustawy o ofercie.

8.5. Posiadacze wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne

W Spółce nie występują papiery wartościowe, które dają specjalne uprawnienia kontrolne.



8.6. Ograniczenia odnośnie wykonywania prawa głosu

Statut Spółki nie przewiduje ograniczeń prawa głosu.

8.7. Ograniczenia dotyczące przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta

Akcje podlegają następującym umowom i porozumieniom ograniczającym ich swobodną zbywalność:

(a) postanowieniom Umowy Inwestycyjnej i umowy akcjonariuszy z dnia 8 października 2019 r. zawartych pomiędzy Gemstone, JR Holding S.A., Januszem Sterna, Dawidem Zielińskim, Polsyntes sp. z o.o. oraz Piotrem Kurczewskim, przewidującym ograniczenia w wykonywaniu prawa głosu oraz przenoszenia prawa własności Akcji.

(b) porozumieniu tag-along z dnia 18 lutego 2019 r., wraz z aneksami, zawartym pomiędzy Gemstone, INVEN GROUP sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie, JR HOLDING S.A. z siedzibą w Krakowie, KPM INVEST sp. z o.o. z siedzibą w Krakowie, Leszkiem Leńko, Markiem Sobieskim, Januszem Sterna, Piotrem Kurczewskim oraz DC24 („Inwestorzy”) („Porozumienie Tag-Along”).

(c) umowie opcji call z dnia 16 sierpnia 2022 r. zawartej pomiędzy DC24 a Gemstone („Umowa Opcji Call”). Na podstawie Umowy Opcji Call Gemstone złożył DC24 ofertę sprzedaży przez Gemstone na rzecz DC24 łącznie 6.333.092 Akcji („Akcje Call”) („Opcja Call”). DC24 może wykonać Opcję Call w okresie 24 miesięcy od dnia zawarcia Umowy Opcji Call.

(d) regulaminowi Programu Motywacyjnego, w którym wskazano, że osoby uprawnione do objęcia Akcji w ramach Programu Motywacyjnego, w przypadku powzięcia zamiaru sprzedaży wszystkich albo części Akcji na rzecz jakiegokolwiek osoby (w tym na rzecz innego akcjonariusza Spółki) po upływie okresu lock-up (tj. po 31 marca 2022 r.), inaczej niż w ramach dozwolonego rozporządzenia, są zobowiązane w pierwszej kolejności umożliwić nabycie posiadanych Akcji określonym we właściwej umowie uczestnictwa i umowie objęcia Akcji akcjonariuszom Spółki.

8.8. Zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień

Zarząd Spółki składa się od jednego do pięciu członków, w tym Prezesa Zarządu, powoływanych i odwoływanych na wspólną kadencję przez Radę Nadzorczą.

Kadencja Zarządu trwa pięć lat. Rada Nadzorcza każdorazowo ustala skład Zarządu.

Członkowie Zarządu, którzy kończą kadencję, mogą być wybierani ponownie.

Członków Zarządu powołuje i odwołuje Rada Nadzorcza. Rada Nadzorcza określa wynagrodzenie Członków Zarządu.

Członek Zarządu może być odwołany przez Radę Nadzorczą lub Walne Zgromadzenie przed upływem kadencji. Nie pozbawia go roszczeń ze stosunku pracy lub innego stosunku prawnego dotyczącego pełnienia funkcji Członka Zarządu.

Zawieszenie w czynnościach poszczególnych lub wszystkich Członków Zarządu może nastąpić na mocy uchwały Rady Nadzorczej lub Walnego Zgromadzenia.

Mandat Członka Zarządu wygasa najpóźniej z dniem odbycia Walnego Zgromadzenia, zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji Członka Zarządu.

Członek Zarządu nie może bez zgody Rady Nadzorczej zajmować się interesami konkurencyjnymi, ani też uczestniczyć w spółce konkurencyjnej, ani też uczestniczyć w spółce konkurencyjnej jako wspólnik spółki cywilnej, spółki osobowej lub jako członek organu spółki kapitałowej bądź uczestniczyć w innej konkurencyjnej spółce kapitałowej, w przypadku posiadania w niej przez członka Zarządu co najmniej 10% (dziesięć procent) udziałów albo akcji, bądź prawa do powoływania co najmniej jednego członka Zarządu.



Uchwały Zarządu zapadają bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy składu Zarządu. W przypadku równej liczby głosów decyduje głos Prezesa Zarządu.

Uchwały Zarządu mogą być podejmowane w trybie pisemnym lub przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej. Ponadto członkowie Zarządu mogą brać udział w podejmowaniu uchwał Zarządu, oddając swój głos na piśmie za pośrednictwem innego członka Zarządu.

8.9. Zasady zmian statutu Spółki

Organem uprawnionym do zmiany Statutu Spółki jest Walne Zgromadzenie, a w zakresie podwyższenia kapitału zakładowego w granicach kapitału docelowego również Zarząd Spółki.

8.10. Sposób działania walnego zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania

Walne Zgromadzenia odbywają się w siedzibie Spółki, w Krakowie lub w miejscowości będącej siedzibą giełdy, na której są dopuszczone do obrotu giełdowego akcje Spółki.

Walne Zgromadzenie jest ważne bez względu na reprezentowaną na nim liczbę akcji, z zastrzeżeniem bezwzględnie obowiązujących przepisów prawa i postanowień Statutu Spółki.

Uchwały zapadają bezwzględną większością głosów, chyba że Statut Spółki lub bezwzględnie obowiązujące przepisy prawa przewidują surowsze wymogi co do powzięcia danej uchwały.

Dopuszczalny jest udział w Walnym Zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej w przypadku, gdy ogłoszenie o zwołaniu Walnego Zgromadzenia zawiera informację o możliwości uczestniczenia przez akcjonariuszy w Walnym Zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej.

Szczegółowe zasady przeprowadzenia Walnych Zgromadzeń przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej określa regulamin przyjęty przez Radę Nadzorczą. Spółka ogłasza taki regulamin na swojej stronie internetowej wraz z ogłoszeniem o zwołaniu Walnego Zgromadzenia, które zawiera informację o możliwości uczestniczenia przez Akcjonariuszy w Walnym Zgromadzeniu przy użyciu środków komunikacji elektronicznej.

Zasady te powinny umożliwiać:

- a. od dnia dopuszczenia co najmniej jednej (1) akcji Spółki do obrotu na rynku regulowanym, transmisję obrad Walnego Zgromadzenia w czasie rzeczywistym;
- b. dwustronną komunikację w czasie rzeczywistym, w ramach której akcjonariusze będą mogli wypowiadać się w toku obrad Walnego Zgromadzenia, przebywając w miejscu innym niż miejsce obrad Walnego Zgromadzenia; oraz
- c. Wykonanie przez akcjonariusza, osobiście lub przez pełnomocnika, prawa głosu przed lub w toku Walnego Zgromadzenia, przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej.

Głosowanie jest jawne. Tajne głosowanie zarządza się przy wyborach oraz nad wnioskami o odwołanie członków władz lub likwidatorów Spółki, bądź o pociągnięciu ich do odpowiedzialności, jak również w sprawach osobowych.

Uchwały w sprawie istotnej zmiany przedmiotu działalności Spółki zapadają zawsze w jawnym głosowaniu imiennym.

Walne Zgromadzenie otwiera Przewodniczący Rady Nadzorczej lub osoba przez niego wskazana, po czym spośród osób uprawnionych do uczestnictwa w Walnym Zgromadzeniu wybiera się Przewodniczącego Zgromadzenia. W razie nieobecności tych osób Zgromadzenie otwiera Prezes Zarządu lub osoba wyznaczona przez Zarząd.

Walne Zgromadzenie uchwalilo swój regulamin określający szczegółowo tryb prowadzenia obrad.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą w szczególności:

- rozpatrzenie i zatwierdzenie sprawozdań Zarządu Spółki z działalności Spółki oraz sprawozdania finansowego za ubiegły rok obrotowy,

- powzięcie uchwały o podziale zysków lub o pokryciu strat,
- udzielenie członkom organów Spółki absolutorium z wykonania przez nich obowiązków;
- ustalanie zasad wynagradzania członków Rady Nadzorczej,
- zmiana Statutu Spółki,
- podwyższenie lub obniżenie kapitału zakładowego,
- połączenie Spółki i przekształcenie Spółki,
- rozwiązanie i likwidacja Spółki,
- emisja obligacji zamiennych lub z prawem pierwszeństwa,
- umorzenie akcji,
- tworzenie funduszy celowych,
- wyrażenie zgody na zbycie lub wydzierżawienie przedsiębiorstwa lub jego zorganizowanej części oraz ustanowienie na nich użytkownika lub innego ograniczonego prawa rzeczowego,
- wszelkie postanowienia dotyczące roszczeń o naprawienie szkody wyrządzonej przy zawiązaniu Spółki lub sprawowaniu zarządu lub nadzoru,
- uchwalanie regulaminu obrad Walnego Zgromadzenia.

8.11. Opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących Spółki oraz ich komitetów

Zarząd

Skład Zarządu

Na dzień 31 grudnia 2022 r. i na dzień publikacji niniejszego Sprawozdania skład Zarządu jest trzyosobowy.

Lp.	Imię i nazwisko	Stanowisko
1.	Dawid Zieliński	Prezes Zarządu
2.	Michał Gondek	Wiceprezes Zarządu
3.	Dariusz Kowalczyk-Tomerski	Wiceprezes Zarządu

Opis działania Zarządu

Zgodnie ze Statutem, Zarząd prowadzi sprawy Spółki i reprezentuje Spółkę we wszystkich czynnościach sądowych i pozasądowych. Wszelkie sprawy związane z prowadzeniem spraw Spółki, niezastrzeżone przepisami prawa lub postanowieniami Statutu dla Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej, należą do kompetencji Zarządu.

Pracami Zarządu kieruje Prezes Zarządu.

Do składania oświadczeń woli w imieniu spółki oraz do jej reprezentowania:

- w przypadku zarządu jednoosobowego upoważniony jest prezes zarządu samodzielnie,
- w przypadku zarządu wieloosobowego upoważniony jest:
 - prezes zarządu samodzielnie,
 - dwóch członków zarządu działających łącznie,
 - członek zarządu działający łącznie z prokurentem.

Regulamin Zarządu określa szczegółowo tryb działania Zarządu. Regulamin uchwała Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza.

Rada Nadzorcza

Skład Rady Nadzorczej

Na dzień 31 grudnia 2022 r. oraz na dzień publikacji niniejszego Sprawozdania skład Rady Nadzorczej przedstawia się następująco:

L.p.	Imię i nazwisko	Stanowisko
1.	Paweł Urbański	Przewodniczący Rady Nadzorczej
2.	Łukasz Kaleta	Członek Rady Nadzorczej
3.	Marcin Dobraszkiwicz	Członek Rady Nadzorczej
4.	Wojciech Wolny	Członek Rady Nadzorczej
5.	Michał Bochowicz	Członek Rady Nadzorczej
6.	Krzysztof Zawadzki	Członek Rady Nadzorczej

Opis działania Rady Nadzorczej

Rada Nadzorcza składa się z od pięciu do dziewięciu Członków. Członkowie Rady Nadzorczej są powoływani i odwoływani przez Walne Zgromadzenie.

Kadencja Rady Nadzorczej trwa pięć lat. Członkowie Rady nadzorczej są powoływani na okres wspólnej kadencji. Mandat Członka Rady Nadzorczej powołanego przed upływem kadencji Rady Nadzorczej wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych Członków Rady Nadzorczej.

Wynagrodzenie Członków Rady Nadzorczej określa uchwała Walnego Zgromadzenia.

Rada Nadzorcza ze swego grona wybiera Przewodniczącego oraz Sekretarza Rady Nadzorczej. Przewodniczący Rady Nadzorczej, a w razie jego nieobecności Sekretarz Rady Nadzorczej bądź inny członek Rady Nadzorczej wskazany przez Przewodniczącego zwołuje posiedzenia Rady Nadzorczej i im przewodniczy.

Rada Nadzorcza jest zwoływana w miarę potrzeby, nie rzadziej jednak niż raz na kwartał. Zarząd lub Członek Rady Nadzorczej mogą żądać zwołań Rady Nadzorczej, wskazując proponowany porządek obrad. Przewodniczący Rady Nadzorczej zwołuje posiedzenia w terminie dwóch tygodni od dnia otrzymania wniosku. Rada Nadzorcza podejmuje uchwały, jeżeli na posiedzeniu jest obecna co najmniej połowa jej członków, a wszyscy jej członkowie zostali zaproszeni, najpóźniej na 7 (siedem) dni przed proponowanym terminem posiedzenia. Tryb zwołań i sposób podejmowania uchwał w przypadkach nagłych określa Regulamin Rady Nadzorczej.

Uchwały Rady Nadzorczej zapadają bezwzględną większością głosów. W przypadku równej liczby głosów decyduje głos Przewodniczącego Rady Nadzorczej.

Członkowie Rady Nadzorczej mogą brać udział w podejmowaniu uchwał Rady Nadzorczej, oddając głos na piśmie, za pośrednictwem innego członka Rady Nadzorczej lub przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość. Oddanie głosu na piśmie oraz przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość nie może dotyczyć spraw wprowadzonych do porządku obrad na posiedzeniu Rady Nadzorczej. Oddanie głosu przy wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość powinno być potwierdzone na piśmie przez Przewodniczącego Rady Nadzorczej.

Organizację oraz tryb działania Rady Nadzorczej określa regulamin Rady Nadzorczej uchwalony przez Radę Nadzorczą i zatwierdzony przez Walne Zgromadzenie.

Zgodnie ze Statutem, Rada Nadzorcza wykonuje stały nadzór nad działalnością Spółki we wszystkich dziedzinach jej działalności.



Do szczególnych obowiązków Rady Nadzorczej, realizowanych w formie podejmowanych uchwał należy:

- ocena z końcem każdego roku obrotowego sprawozdania finansowego w zakresie zgodności z księgami i dokumentami, jak i ze stanem faktycznym,
- ocena sprawozdania Zarządu z działalności Spółki w zakresie zgodności z księgami i dokumentami, jak i stanem faktycznym oraz wniosków Zarządu dotyczących podziału zysków albo pokrycia strat,
- składanie Walnemu Zgromadzeniu corocznych sprawozdań pisemnych z wyników oceny, o której mowa w punktach a) i b) powyżej,
- powoływanie i odwoływanie członków Zarządu Spółki oraz zawieszenie z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych lub wszystkich członków Zarządu Spółki,
- delegowanie członków Rady Nadzorczej do czasowego wykonywania czynności członków Zarządu, niemogących sprawować swoich czynności,
- ustalenie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki,
- uchwalenie regulaminu działania Rady Nadzorczej,
- zatwierdzenie regulaminu Zarządu Spółki,
- wybór biegłego rewidenta do badania sprawozdania finansowego Spółki,
- wyrażenie zgody na wypłatę zaliczki na poczet przewidywanej dywidendy,
- wyrażenie zgody na nabycie i zbycie przez Spółkę nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości lub użytkowaniu wieczystym,
- wyrażenie zgody na zbywanie udziałów lub akcji w innych spółkach w wypadku, gdy Spółka w wyniku nabycia udziałów lub akcji miałaby zmniejszyć stan posiadania poniżej 1/3 (jednej trzeciej) kapitału zakładowego w Spółce zbywalnej,
- udzielenie zgody na powołanie prokurenta,
- udzielenie zgody na zawarcie w imieniu Spółki pojedynczej transakcji lub kilku powiązanych transakcji, których jednostka lub łączna wartość przekracza 1/10 (jedną dziesiątą) kapitału zakładowego Spółki,
- określenie zasad, uchwalonego przez Walne Zgromadzenie Spółki, programu motywacyjnego, zatwierdzenie wskazanych przez Zarząd osób uprawnionych wraz z liczbą przypadających im sztuk akcji,
- udzielenie zgody na zawarcie istotnej umowy z akcjonariuszem posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w Spółce lub podmiotem powiązany, z wyjątkiem transakcji typowych i zawieranych na warunkach rynkowych w ramach prowadzonej działalności operacyjnej przez Spółkę z podmiotami wchodzącymi w skład grupy kapitałowej Spółki,
- określenie w formie regulaminu szczegółowych zasad udziału w Walnym Zgromadzeniu przy wykorzystywaniu środków komunikacji elektronicznej,
- opiniowanie projektów uchwał wnoszonych przez Zarząd do porządku obrad Walnego Zgromadzenia.

Rada Nadzorcza wykonuje swoje obowiązki kolegalnie, może jednak delegować swoich członków do samodzielnego pełnienia określonych czynności nadzorczych.

Członkowie Rady Nadzorczej otrzymują za wykonanie swoich obowiązków wynagrodzenie według zasad ustalonych przez Walne Zgromadzenie.

Członkowie Rady Nadzorczej, delegowani do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru, otrzymują osobne wynagrodzenie, którego wysokość ustala Walne Zgromadzenie. Członków tych obowiązuje zakaz konkurencji, o którym stanowi art. 380 Kodeksu spółek handlowych.

Komitety

W Spółce funkcjonuje Komitet Audytu Rady Nadzorczej.

Zgodnie ze Statutem, w przypadkach określonych przez właściwe przepisy prawa Rada Nadzorcza tworzy komitety działające w ramach Rady Nadzorczej. W skład danego komitetu działającego w ramach Rady Nadzorczej wchodzi członkowie Rady Nadzorczej wybrani przez Radę Nadzorczą. Skład, kompetencje, zadania, obowiązki i sposób działania danego komitetu działającego w ramach Rady Nadzorczej określają właściwe przepisy prawa, Statut oraz regulamin Rady Nadzorczej. W zakresie nieuregulowanym przez właściwe przepisy prawa Statut lub regulamin Rady Nadzorczej, skład, kompetencje, zadania, obowiązki i sposób działania danego komitetu działającego w ramach Rady Nadzorczej określają regulamin danego komitetu działającego w ramach Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza może tworzyć inne niż wymagane przez właściwe przepisy prawa komitety działające w ramach Rady Nadzorczej.

Komitet Audytu Rady Nadzorczej

W dniu 14 grudnia 2022 r. Rada Nadzorcza podjęła uchwałę w sprawie powołania Komitetu Audytu Rady Nadzorczej, jak również uchwałę w sprawie powołania przewodniczącego Komitetu Audytu oraz pozostałych członków Komitetu Audytu Rady Nadzorczej. Wszystkie uchwały weszły w życie z chwilą podjęcia.

Komitet Audytu składa się z co najmniej trzech członków, w tym Przewodniczącego Komitetu Audytu, powoływanych i odwoływanych przez Radę Nadzorczą na czas nieokreślony w głosowaniu tajnym. Członkowie Komitetu Audytu mogą zostać powołani spośród członków Rady Nadzorczej. Liczbę członków Komitetu Audytu określa Rada Nadzorcza. Częstotliwość posiedzeń Komitetu Audytu określa się w zależności od potrzeb.

W skład Komitetu Audytu wchodzi następujące osoby: (i) Krzysztof Zawadzki – Przewodniczący Komitetu Audytu; (ii) Paweł Urbański – Członek Komitetu Audytu; oraz (iii) Wojciech Wolny – Członek Komitetu Audytu.

Pan Krzysztof Zawadzki spełnia kryteria niezależności wymienione w Ustawie o Biegłych Rewidentach oraz nie ma rzeczywistych i istotnych powiązań z akcjonariuszem Spółki posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w Spółce. Pan Krzysztof Zawadzki posiada kwalifikacje w dziedzinie rachunkowości i badania sprawozdań finansowych.

Pan Wojciech Wolny spełnia kryteria niezależności wymienione w Ustawie o Biegłych Rewidentach oraz nie mają rzeczywistych i istotnych powiązań z akcjonariuszem Spółki posiadającym co najmniej 5% ogólnej liczby głosów w Spółce.

Pan Paweł Urbański nie spełnia kryteriów niezależności wymienionych w Ustawie o Biegłych Rewidentach. Pan Paweł Urbański posiada kwalifikacje w branży, w której działa Grupa.

W dniu 14 grudnia 2022 r. Rada Nadzorcza Spółki przyjęła regulamin Komitetu Audytu.

Do zadań Komitetu Audytu należą w szczególności:

- monitorowanie procesu sprawozdawczości finansowej, skuteczności systemów kontroli wewnętrznej i systemów zarządzania ryzykiem oraz audytu wewnętrznego, w tym zakresie sprawozdawczości finansowej oraz wykonywania czynności rewizji finansowej,
- kontrolowanie i monitorowanie niezależności biegłego rewidenta i firmy audytorskiej
- informowanie Rady Nadzorczej o wynikach badania oraz wyjaśnianie, w jaki sposób badanie to przyczyniło się do rzetelności sprawozdawczości finansowej Spółki, a także jaka była rola Komitetu Audytu w procesie badania,
- dokonywanie oceny niezależności biegłego rewidenta oraz wyrażanie zgody na świadczenie przez niego dozwolonych usług niebędących badaniem w Spółce,
- opracowywanie polityki wyboru firmy audytorskiej do przeprowadzenia badania,
- określenie procedury wyboru firmy audytorskiej przez jednostkę zainteresowania publicznego,

- przedkładanie zaleceń mających na celu zapewnienie rzetelności procesu sprawozdawczości finansowej w Spółce.

Komitet Audytu może żądać od członków Zarządu, pracowników Spółki, firmy audytorskiej oraz biegłego rewidenta udzielenia informacji, wyjaśnień i przekazania dokumentów niezbędnych do wykonywania zadań Komitetu Audytu. Osoba zwołująca posiedzenie Komitetu może postanowić o zaproszeniu na jego posiedzenie osób spoza grona członków Komitetu, w szczególności członków Rady Nadzorczej, członków Zarządu lub biegłego rewidenta, a także pracowników i współpracowników Spółki oraz zewnętrznych ekspertów.

8.12. Opis polityki różnorodności stosowanej do organów zarządzających i nadzorujących w Grupie

Grupa Columbus nie opracowała i nie stosuje polityki różnorodności w odniesieniu do organów zarządzających i nadzorujących Spółki. W związku z powyższym Spółka nie zapewnia zrównoważonego udziału kobiet i mężczyzn w Zarządzie i Radzie Nadzorczej. W skład 3-osobowego Zarządu wchodzi wyłącznie mężczyźni. W skład 6-osobowej Rady Nadzorczej wchodzi wyłącznie mężczyźni. Członkowie Rady Nadzorczej zostali wybrani przez Walne Zgromadzenie spośród kandydatów zgłoszonych przez akcjonariuszy Spółki.

9. Sprawozdanie na temat informacji niefinansowych

Działając w oparciu o dyspozycję zawartą w art. 49b ust. 9 Ustawy o rachunkowości, Columbus nie zamieszcza w niniejszym Sprawozdaniu Zarządu z działalności oświadczenia na temat informacji niefinansowych z uwagi na sporządzenie odrębnego dokumentu sprawozdawczego z informacji niefinansowych, który zostanie zamieszczony na stronie internetowej Columbus w terminie do końca 6 miesięcy od dnia bilansowego, tj. do 30 czerwca 2023 r.

Nie występuje jednostka nadrzędna wyższego szczebla wobec Columbus, w związku z czym brak jest jednostki sporządzającej oświadczenie lub sprawozdanie z informacji niefinansowych, obejmujące Columbus i jego jednostki zależne.

Kraków, dnia 21 marca 2023 r.

Dawid Zieliński	Prezes Zarządu
Michał Gondek	Wiceprezes Zarządu
Dariusz Kowalczyk-Tomerski	Wiceprezes Zarządu