

Kraków, 29.09.2023 r.

Raport półroczny

Skonsolidowany raport półroczny Grupy Kapitałowej
Columbus Energy za I półrocze 2023 r.



Agenda

List do Akcjonariuszy	2
Columbus - dom i biznes technologia inwestycje	3
Columbus dla domu	4
Columbus dla biznesu	5
Ekspansja na nowe rynki	6
Portfer rozwijanych projektów wielkoskalowych	7
Aktywa Columbus - wartość rynkowa	8
Rozwój i wartość rynkowa projektów farm fotowoltaicznych, zmiany w portfelu inwestycyjnym farm fotowoltaicznych	9
Spłata długo- i krótkoterminowych zobowiązań Grupy	10
Współpraca z Extradom.pl	11
ESG	12
Zarząd	13
Rada Nadzorcza	14
Akcjonariat	15
Grupa Kapitałowa	16
Skonsolidowane wyniki Grupy Kapitałowej Columbus Energy	17
Wybrane skonsolidowane dane finansowe	19
Wybrane jednostkowe dane finansowe	20

List do Akcjonariuszy

Szanowni Inwestorzy, Drodzy Akcjonariusze,

Po raz pierwszy jako Spółka z głównego parkietu GPW prezentujemy półroczne wyniki i osiągnięcia Grupy Kapitałowej Columbus Energy. Chcemy jednak podsumować nasze działania nie tylko z ostatnich sześciu miesięcy, bo ich geneza sięga ubiegłego roku.

Proces tworzenia nowej strategii i dostosowywania do niej naszej organizacji po tsunami energetycznym, jakie przeszło przez Polskę w związku z wojną w Ukrainie i zmianami legislacyjnymi, doprowadził nas do momentu, w którym wiemy, w jakim kierunku chcemy rozwijać Columbus Energy, w których segmentach rynku energetycznego i w których krajach się poruszać. Szczegóły zaprezentujemy Państwu już niebawem w naszej nowej strategii na lata 2024-28.

W ciągu ostatnich dwunastu miesięcy osiągnęliśmy dużą część z zamierzonych celów. Przede wszystkim spłaciliśmy niemal całe zadłużenie instytucjonalne, w postaci pożyczek i kredytów, na łączną kwotę ponad 400 mln zł. Osiągnęliśmy to dzięki sprzedaży części aktywów do Grupy ENGIE oraz wsparciu naszego inwestora - DC24, który udzielił nam finansowania pomostowego. Wypracowaliśmy tym samym kompetencje firmy korporacyjnej, dzięki której potrafimy realizować duże i skomplikowane transakcje, dające nam legitymację rynkową do rozwoju w tej przestrzeni. A kolejne transakcje na rynku farm fotowoltaicznych, magazynów energii i strukturyzacja finansowania na te inwestycje są przed nami.

Warto nadmienić, że przez ostatnie 4 lata budowaliśmy wartość Columbus nie tylko w obszarze sprzedaży produktów OZE do klienta indywidualnego i biznesowego, w obszarze tworzenia R&D i rozwoju Saule Technologies,

ale także poprzez gromadzenie aktywów wielkoskalowych magazynów energii i farm fotowoltaicznych. Postanowiliśmy więc podsumować szacunkową wartość rynkową majątku Columbus, uwzględniając także pasywa i przyszłe zobowiązania. W naszym bilansie, zgodnie z zasadami rachunkowości, księgujemy wartość nabycia/wytworzenia aktywów, natomiast ich szacunkowa wartość rynkowa jest dużo wyższa. Różnica między szacunkową wartością majątku Columbus na dzień 30 czerwca br. a szacunkową wartością pasywów wraz z szacunkowymi zobowiązaniami - to 400 mln zł nadwyżki. Ta przestrzeń daje nam komfort, aby skutecznie i z odpowiednim partnerem realizować inwestycje, refinansować pomostowe pożyczki od akcjonariusza DC24 i maksymalizować wartość aktywów.

Przy tej okazji warto przypomnieć, że magazyn energii w Trzebini, o mocy 133 MW, w ub.r. wygrał aukcję mocy. Jego uruchomienie, zgodnie z wygraną aukcją, jest planowane na 2027 r. Pozostałe nasze inwestycje w magazyny w Rzeszowie i Klikowej, o łącznej mocy 265 MW, zostały zgłoszone do tegorocznej aukcji w grudniu i mamy nadzieję, że również one otrzymają 17-letni kontrakt aukcyjny, zabezpieczający przychody tej inwestycji. Obecnie przeznaczaliśmy do sprzedaży 36 MW działających farm fotowoltaicznych az pakiet projektów farmowych wraz z kontraktem nagentralnewykonawstwo.

Kolejnym istotnym elementem naszych działań w ostatnim roku było dostosowanie wielkości naszej organizacji w części sprzedaży fotowoltaiki, pomp ciepła, magazynów energii do klientów indywidualnych i biznesowych do aktualnego popytu na rynku, po zmianach legislacyjnych, dotyczących ustawy rozliczeń prosumenckich. Ta zmiana trwała dłużej niż zakładaliśmy, koszty stałe spadały wolniej, ale we właściwym trendzie. Natomiast marżowość na każdym produkcie znacząco się po-

prawiła, dlatego już teraz, przy mniejszych wolumenach sprzedaży, możemy osiągać satysfakcjonujące marże. Widzimy też, że break even na sprzedaży do klienta indywidualnego i biznesowego osiągamy właśnie na przełomie trzeciego i czwartego kwartału, co pozwala przypuszczać, że nasz wynik będzie się znacząco poprawiał w kolejnych kwartałach.

Jeśli chodzi o działalność na rynkach zagranicznych, to w pierwszym półroczu br. sprzedaż w Republice Czeskiej wygenerowała prawie 50 mln zł przychodów i dodatnie przepływy. Podjęliśmy jednak decyzję o zainwestowaniu ponad 6 mln zł w promocję marki w Czechach wierząc, że w kolejnych kwartałach i przyszłym roku odbije się to bardzo pozytywnie na pozycji firmy i świadomości konsumenckiej. Zdecydowaliśmy się też wykupić wszystkie udziały w czeskiej i słowackiej spółce i samodzielnie rozwijać działalność w obszarach tożsamych do polskich, co także wpłynie na przyspieszenie rozwoju sprzedaży w tym kraju i będzie w 100% konsolidować wynik.

Podsumowując tegoroczne półrocze Grupy trzeba wspomnieć, że skonsolidowany wynik EBITDA wyniósł -15 mln zł, a skonsolidowany zysk jest obciążony znaczącą ilością odsetek, których spłatę wraz z kapitałem planujemy ze sprzedaży części aktywów. Natomiast w naszej opinii, każdy kolejny kwartał powinien przynieść poprawę wyników Grupy, jeśli oczywiście obecna sytuacja geopolityczna i gospodarcza nie zostanie gwałtownie zachwiana.

Na koniec trzeba podkreślić, że jako Zarząd czujemy spokój, jeśli chodzi o zapewnienie ciągłości funkcjonowania organizacji i jej rozwoju. Cieszymy się, że po energetycznym tsunami Columbus wyszedł z opresji i ma przed sobą jasne perspektywy rozwoju w kilku ważnych obszarach. Jesteśmy też gotowi do zapre-

entowania nowej strategii biznesowej Grupy Columbus na kolejne 5 lat, która przyniesie, mamy nadzieję, efekty oczekiwane przez akcjonariuszy. Komunikację strategii przewidujemy w nadchodzących dniach.

Zarząd Columbus Energy,

Dawid Zieliński - Prezes

Michał Gondek - Wiceprezes

Dariusz Kowalczyk-Tomerski - Wiceprezes

Columbus

dom i biznes
technologia
inwestycje



68 219

zamontowanych instalacji w Polsce o łącznej **mocy 459 MW.**

Fotowoltaika, pompy ciepła, magazyny energii, ładowarki EV dla domu i biznesu.



724 MW

wielkoskalowych magazynów energii w portfelu inwestycyjnym.

W tym **398 MW** z warunkami przyłączenia (z tego **133 MW** z wygraną aukcją mocy).



1 597 MW

farm fotowoltaicznych w portfelu inwestycyjnym. W tym **385 MW po uzyskaniu warunków przyłączeniowych**, ready-to-build lub w trakcie budowy lub eksploatacji.



Columbus Cloud

tworzymy ekosystem IT umożliwiający inteligentne zarządzanie energią i komunikujący wszystkie rozwiązania OZE w domu.

dla domu

Pierwsze półrocze 2023 r. było niezwykle stabilne w segmencie sprzedaży i montażu fotowoltaiki dla klientów indywidualnych w Polsce. Jest to dla nas kolejną oznaką konsolidacji rynku, a jednocześnie pokazuje jego dalszy duży potencjał i wysoką chłonność. W minionym półroczu zrealizowaliśmy również plan rozpoczęcia sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznych w Słowacji.

Pompa ciepła z systemem Columbus Hydro



Do pakietu rozwiązań dla pomp ciepła dodaliśmy autorskie rozwiązanie Columbus Hydro. Ma ono na celu ochronę instalacji CO przed wahaniami ciśnienia oraz przed korozją i zanieczyszczeniami. Specjalistyczny zestaw filtracyjny usuwa zanieczyszczenia mechaniczne oraz chemiczne, a wkład zmiękczający eliminuje jony wapnia i magnezu. W celu zabezpieczenia instalacji przed korozją stosujemy specjalne środki chroniące wnętrze układu. Rozwiązanie poprawia wydajność i wydłuża żywotność instalacji centralnego ogrzewania.



18,68 MW

zamontowanych domowych instalacji fotowoltaicznych w I półroczu 2023 r. łącznie na rynku w Polsce i w Czechach



3,17 MW

zamontowanych pomp ciepła w I półroczu 2023 r. łącznie na rynku w Polsce i w Czechach.



6,16 MWh

zamontowanych magazynów energii w I półroczu 2023 r. łącznie na rynku w Polsce i w Czechach.



dla biznesu

Linie bezpośrednie dla przedsiębiorstw

Wraz z nowelizacją prawa energetycznego, wprowadzone zostały nowe zasady, dzięki którym korzystanie z linii bezpośrednich łączących firmę z jednostką wytwórczą (np. własną instalacją fotowoltaiczną) będzie bardziej dostępne niż dotychczas. Linie bezpośrednie to przede wszystkim łatwiejsze i tańsze korzystanie z OZE dla firm, co przełoży się na wzrost zainteresowania rozwiązaniami OZE w tym segmencie.

Instalacje do 150 kW bez pozwolenia

Podpisana została również nowelizacja Ustawy o OZE w Polsce. Jedną z kluczowych zmian dla branży to zwiększenie limitu dla instalacji fotowoltaicznych budowanych bez pozwolenia z 50 kW do 150 kW. Zmiany, wchodzące w życie w październiku br., mają na celu przyspieszenie transformacji energetycznej w kraju.



8,2 MW

zamontowanych instalacji
fotowoltaicznych
w segmencie biznesu
w I półroczu 2023 r.



8,85 MW

zakończonych instalacji
fotowoltaicznych
w segmencie biznesu
w I półroczu 2023 r.

ekspansja na nowe rynki

Czechy

Po rozpoczęciu działalności w Republice Czeskiej w II połowie 2022 r., Columbus planuje kontynuować ekspansję zagraniczną. We wrześniu br. przejęliśmy 100% udziałów w spółkach czeskiej i słowackiej, uzyskując pełną kontrolę nad rozwijaną działalnością w obu krajach. W najbliższym czasie planujemy rozszerzyć działalność operacyjną w segmencie B2B oraz B2C w Czechach.

Słowacja

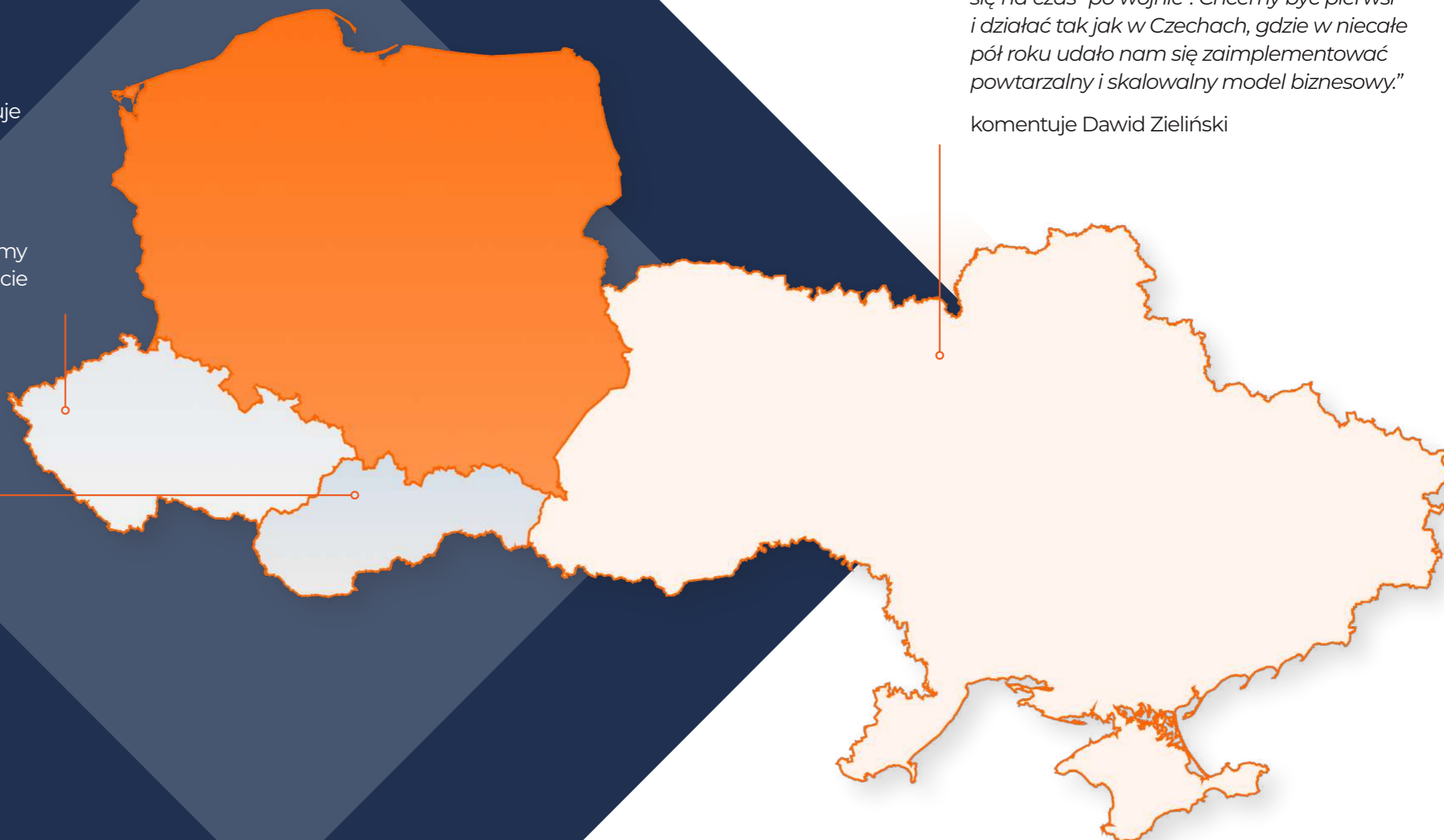
Kontynuujemy strategię rozwoju regionu o rynek słowacki. Tamtejszy rynek, podobnie jak w Polsce, jest wspierany dopłatami do zakupu fotowoltaiki, przy czym szacuje się, że rynek jest jeszcze w bardzo wczesnej fazie rozwoju. Stwarza to znakomitą okazję do wykorzystania naszych kompetencji i sprawdzonych rozwiązań. W Czechach zbudowaliśmy zaplecze własnych ekip instalatorskich i silnych zespołów sprzedażowych, które będą wsparciem w Słowacji.

Ukraina

„W Ukrainie realizowane będzie wiele przetargów i międzynarodowych zleceń, związanych z odbudową po wojnie.

Jako członek United Nations Global Compact przyglądamy się temu, jak świat przygotowuje się na czas “po wojnie”. Chcemy być pierwsi i działać tak jak w Czechach, gdzie w niecałe pół roku udało nam się zaimplementować powtarzalny i skalowalny model biznesowy.”

komentuje Dawid Zieliński



portfel rozwijanych projektów wielkoskalowych



stan na 29.09.2023

	Przed uzyskaniem warunków przyłączenia do sieci	Po uzyskaniu warunków przyłączenia do sieci	W trakcie budowy	W elektryfikacji lub eksploatacji
Farmy fotowoltaiczne				
Zakupione lub rozwijane samodzielnie przez Columbus	674 MW	295 MW	50 MW	36 MW
Zgodnie z zawartymi umowami z deweloperami	538 MW	4 MW		
Magazyny energii				
Zakupione lub rozwijane samodzielnie przez Columbus		398 MW		
Zgodnie z zawartymi umowami z deweloperami	326 MW			
	1 538 MW	697 MW	50 MW	36 MW
	Łącznie 2 321 MW			



Aktywa Columbus

- szacunkowa wartość rynkowa

Szacowana przez Zarząd na dzień 30.06.2023 r. wartość rynkowa aktywów Grupy Columbus Energy.

Aktywa

Aktywa trwale związane z Farmami PV i Magazynami Energii 151,8 mln zł

Aktywa trwale pozostałe 121,6 mln zł

Aktywa zakwalifikowane jako przeznaczone do sprzedaży (Farmy PV) 262,8 mln zł

Aktywa obrotowe pozostałe 189,7 mln zł

Razem: 725,9 mln zł

Nadwyższa rynkowej wartości projektów i farm fotowoltaicznych, projektów wielkoskalowych magazynów energii do wartości księgowej nabycia/wytworzenia 507,6 mln zł

Wartość Aktywów: 1 233,5 mln zł

Pasywa

Kapitał własny - 14,3 mln zł

Zobowiązania z tytułu kredytów i pożyczek (długo- i krótkoterminowe) 563,6 mln zł

Zobowiązania długoterminowe pozostałe 16,4 mln zł

Zobowiązania krótkoterminowe pozostałe 139,0 mln zł

Zobowiązania zakwalifikowane jako przeznaczone do sprzedaży (Farmy PV) 21,2 mln zł

Razem: 725,9 mln zł

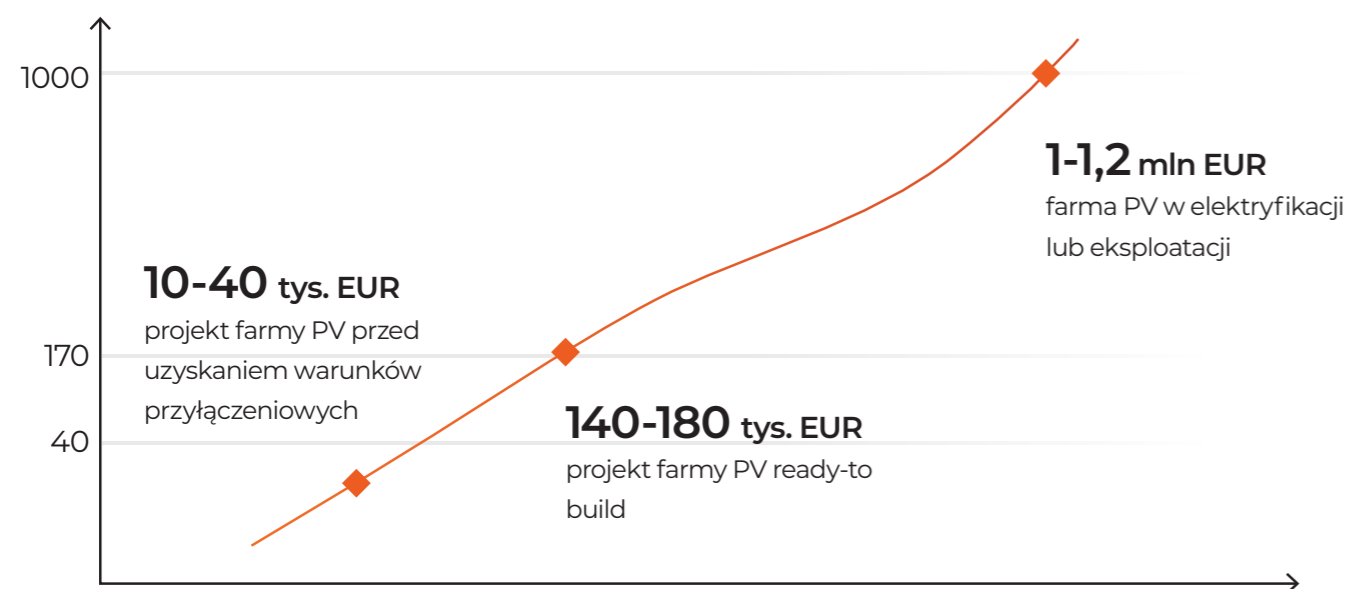
Przyszłe warunkowe zobowiązania dot. developmentu Farm PV i Magazynów Energii 107 mln zł

Pasywa razem: 832,9 mln zł

Różnica: + 400 mln zł

Rozwój i szacowana wartość rynkowa projektów farm fotowoltaicznych

Szacunkowa wartość rynkowa 1 MW farm PV w tys. EUR



Zmiany w portfelu inwestycyjnym farm fotowoltaicznych

4Q 2022

99 MW
wybudowanych farm PV

Sprzedaż **33 MW**
do ENGIE Zielona Energia
zrealizowana w 1Q 2023.

W portfelu Columbus
pozostaje **66 MW**
farm fotowoltaicznych
produkujących energię.

1Q 2023

66 MW
wybudowanych farm PV

Sprzedaż **17 MW**
do ENGIE Zielona Energia
zrealizowana w 2Q 2023

W portfelu Columbus
pozostaje **49 MW**
farm fotowoltaicznych
produkujących energię.

2Q 2023

49 MW
wybudowanych farm PV

Sprzedaż **13 MW**
do ENGIE Zielona Energia
zrealizowana w 3Q 2023

W portfelu Columbus
pozostaje **36 MW**
farm fotowoltaicznych
produkujących energię.



Spłata długo- i krótkoterminowych zobowiązań Grupy

Konsekwentnie realizujemy strategię zmniejszania finansowania dłużnego Grupy z tytułu kredytów bankowych, limitów kredytowych oraz obligacji.

Od początku 2022 r. do dnia publikacji raportu zrealizowaliśmy spłaty zadłużenia na **ponad 400 mln zł** oraz zmniejszyliśmy limit w kredycie odnawialnym z 45 mln do 16 mln zł.

Łączna spłata zobowiązań na ponad 400 mln zł.

50 mln zł

Spłata części zobowiązań do DC24.

70 mln zł

Wcześniejszy wykup Zielonych Obligacji NEI.

105,7 mln zł

Spłata kredytu inwestycyjnego inwestycyjnego w mBank / PKO BP na budowę farm PV.

60 mln zł

Wcześniejszy wykup Zielonych Obligacji Columbus Energy.

50 mln zł

Spłata kredytu w mBank.

35 mln zł

Spłata zobowiązań i zamknięcie linii wielocelowej w Santander.

35 mln zł

Spłata kredytu w Alior Bank.

29 mln zł

Zmniejszenie zobowiązań kredytowych i linii odnawialnej w BOŚ z 45 mln do 16 mln zł.

Zamknięcie limitu **15 mln zł**

Zakończenie umowy faktoringowej z Sanatander Factoring.



extradom

Współpraca z portalem Extradom.pl

Columbus kontynuuje działania związane z dotarciem do klientów na rynku pierwotnym nieruchomości. W lipcu Spółka podpisała umowę z liderem w dostarczaniu projektów domów jednorodzinnych - portalem Extradom.pl. W ramach zawartej współpracy, Columbus już dzisiaj proponuje klientom Extradom.pl unikalną ofertę sprzedaży i montażu instalacji fotowoltaicznej, pompy ciepła, magazynu energii i stacji ładowania elektryków.

W Polsce rocznie buduje się około 100 tys. domów. To obszerny rynek, na którym Columbus de facto zbudował swoje kompetencje, i który wciąż jest bardzo perspektywiczny. Dostarczając unikalne rozwiązania dla przyszłych właścicieli domów, mamy okazję po raz kolejny potwierdzić, że doskonale znamy i rozumiemy potrzeby tego rodzaju klientów. Mam nadzieję, że dzięki współpracy z firmą Extradom, dotrzemy do szerokiej bazy nowych odbiorców

– komentuje Dawid Zieliński.



ESG

W Columbus demonstrujemy nasze zaangażowanie w ochronę środowiska nie tylko poprzez szeroki zakres oferowanych produktów i usług wykorzystujących odnawialne źródła energii, ale także proekologiczne działania wdrażane z dbałością o nasze wewnętrzne środowisko pracy.

Raport niefinansowy Columbus za rok 2022 stanowi znaczący krok w kierunku pełnej transparentności i odpowiedzialności korporacyjnej.

Firma przyjęła wyjątkowo rygorystyczny standard opracowywania raportów ESG, stosując kryteria GRI Standards, opcja „Core”, koncentrując się na trzech obszarach - Environment (Środowisko), Society (Społeczeństwo) i Governance (Ład korporacyjny).

W raporcie niefinansowym za 2022 udało się zrealizować aż 13 z 17 celów zawartych w Agendzie na rzecz zrównoważonego rozwoju 2030.

W 2022 r. (w porównaniu do 2021 r.), dzięki usprawnieniu i optymalizacji procesów wewnętrznych, m.in. udało się:

- o **18%** zmniejszyć zużycie energii elektrycznej
- o **45%** zmniejszyć zużycie wody
- o **ok. 13,5%** zmniejszyć negatywny wpływ środowiskowy w przeliczeniu na ekwiwalent CO₂

„ To był zdecydowanie rok weryfikacji. Ten czas pokazał, jak wielka siła i potencjał drzemie w #ColumbusTeam. Będąc lokomotywą zielonej transformacji czujemy, że spoczywa na nas odpowiedzialność za cały ekosystem, który współtworzymy, na który oddziałujemy i który wpływa też na nas. W tym czasie rozszerzyliśmy działalność o nowe rynki, nowe produkty i usługi - by jeszcze lepiej odpowiadać na potrzeby zmieniającego się świata. ”

Agnieszka Rozwadowska
Prezesa Carbon Footprint Foundation

Ślad węglowy

Aktywnie włączamy się w działania na rzecz klimatu analizując swój ślad węglowy i wyznaczając systematycznie własne cele redukcji. Dzięki współpracy z Fundacją Carbon Footprint Foundation określiliśmy 3 główne obszary, w ramach których identyfikujemy naszą emisję, precyzyjnie określając nasz wpływ na środowisko.

Łącznie emisje GHG (Scope 1)	2 248,43	tCO ₂ e
Metoda market-based (Scope 2)	349,51	tCO ₂ e
Łącznie emisje GHG (Scope 3)	71 837,04	tCO ₂ e
Łącznie:	74 434,98	tCO ₂ e

Całkowity ślad węglowy Columbus w 2022 r. wyniósł 74 434,98 tCO₂e (metoda market-based) i 74 460,01 tCO₂e (metoda location-based).



Zarząd

stan na dzień publikacji raportu



Dariusz Kowalczyk-Tomerski

Wiceprezes Zarządu

Posiada 20-letnie doświadczenie w branży IT, ze specjalizacją w zakresie cyberbezpieczeństwa.

Przez ostatnie 12 lat był prezesem TP Teltech LTD (Orange Polska), gdzie odpowiadał m.in. za strategię oraz rozwój sprzedaży i nowych rynków.

W latach 2009-11 był pełnomocnikiem Zarządu w Urzędzie Marszałkowskim Województwa Małopolskiego ds. wdrażania Regionalnej Strategii Innowacji, a w okresie 2006-08 zajmował stanowisko dyrektora Departamentu w Pionie Rynku Biznesowego Telekomunikacji Polskiej S.A.



Dawid Zieliński

Prezes Zarządu

Założyciel i prezes Columbus Energy. Przedsiębiorcą jest od 2009 r. W ciągu 9 lat działalności Columbus Energy przeprowadził transformację ze start-upu do dojrzałej organizacji. Ceniony ekspert w branży nowoczesnej energetyki, zwycięzca prestiżowego konkursu EY Przedsiębiorca Roku 2020 w kategorii Nowe Technologie/Innowacyjność.

Żyje w zgodzie z wartościami, które stanowią też DNA Columbus: tempo, talent, troska, technologia.

Jego misją jest neutralizacja śladu węglowego, realizuje ją m.in. poprzez Fundację Carbon Footprint, której jest fundatorem. Absolwent Akademii Górniczo-Hutniczej (mgr. inż.), Politechniki Krakowskiej (MBA) oraz Georgetown University (GLS).



Michał Gondek

Wiceprezes Zarządu

Od początku swojej ścieżki zawodowej jest związany z energetyką odnawialną. Do Grupy Columbus dołączył w 2013 r., w ostatnich latach pełniąc funkcję dyrektora obszernego Pionu Techniczno-Inwestycyjnego. Był odpowiedzialny m.in. za realizację inwestycji, rozwój produktów oraz wprowadzanie nowych technologii w Grupie.

Od lipca 2022 r. jest Prezesem Zarządu spółki Columbus Energy a.s., działającej w Republice Czeskiej. Jest absolwentem Akademii Górniczo-Hutniczej na Wydziale Energetyki i Paliw. Ukończył także studia podyplomowe Executive MBA.

Rada Nadzorcza

stan na dzień publikacji raportu



Paweł Urbański

Przewodniczący Rady Nadzorczej,
Członek Komitetu Audytu



Łukasz Kaleta

Sekretarz Rady Nadzorczej



Krzysztof Zawadzki

Przewodniczący Komitetu Audytu



**Marcin
Dobraszkievicz**



Wojciech Wolny

Członek Komitetu Audytu



Michał Bochowicz

Akcjonariat

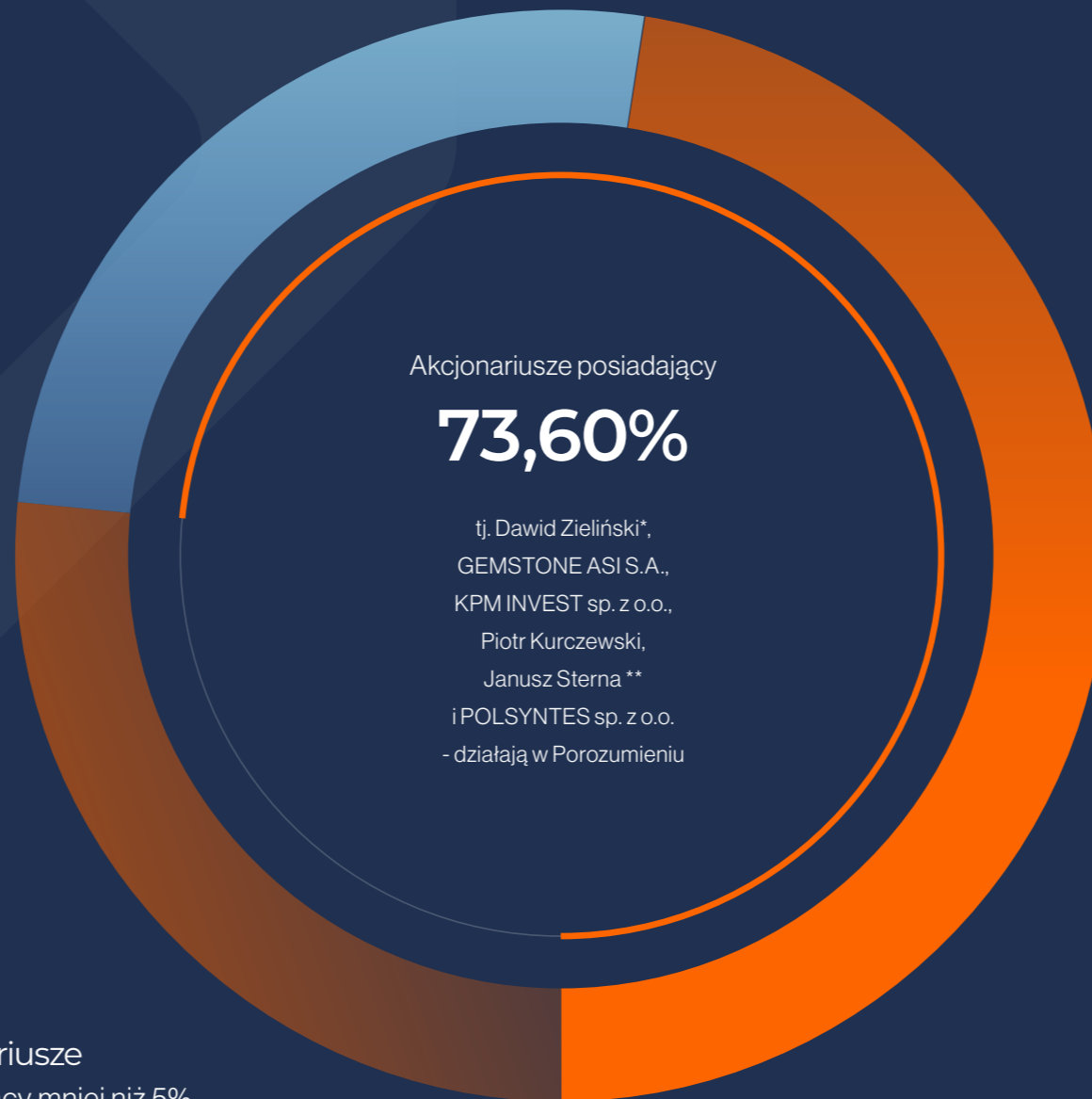
stan na dzień publikacji raportu



Piotr Kurczewski
20,11%



Inni akcjonariusze posiadający mniej niż 5%
29,96%



Dawid Zieliński*
49,93%

*bezpośrednio i pośrednio poprzez GEMSTONE ASI S.A. i KPM INVEST sp. z o.o.

** bezpośrednio i pośrednio poprzez POLSYNTES sp. z o.o.

Grupa Kapitałowa.

149 spółek w Grupie Kapitałowej
Columbus Energy

stan na dzień publikacji raportu



zielona franczyza
70% udziału



Votum Energy
partnerska sieć sprzedaży
55% udziału Columbus Elite



sprzedaż energii
100% udziału



Columbus **Czechy**
100% udziału



kredyty, pożyczki, leasingi
100% udziału



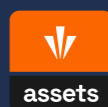
Columbus **Słowacja**
100% udziału



perowskity
20,85% udziału



Columbus **Ukraina**
60% udziału



133 spółki celowe
dedykowane farmom i wielkoskalowym magazynom energii

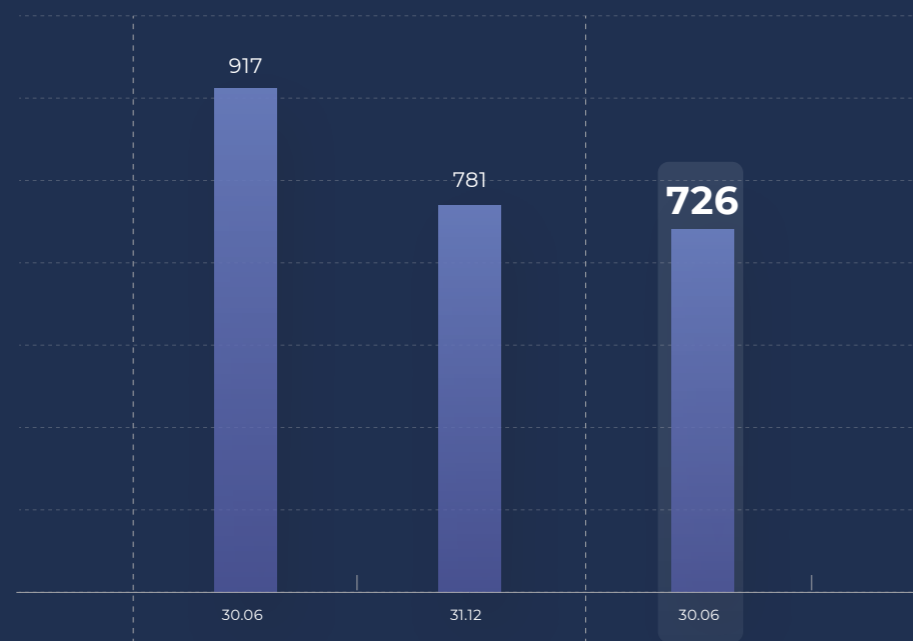


Skonsolidowane wyniki

Grupy Kapitałowej Columbus Energy

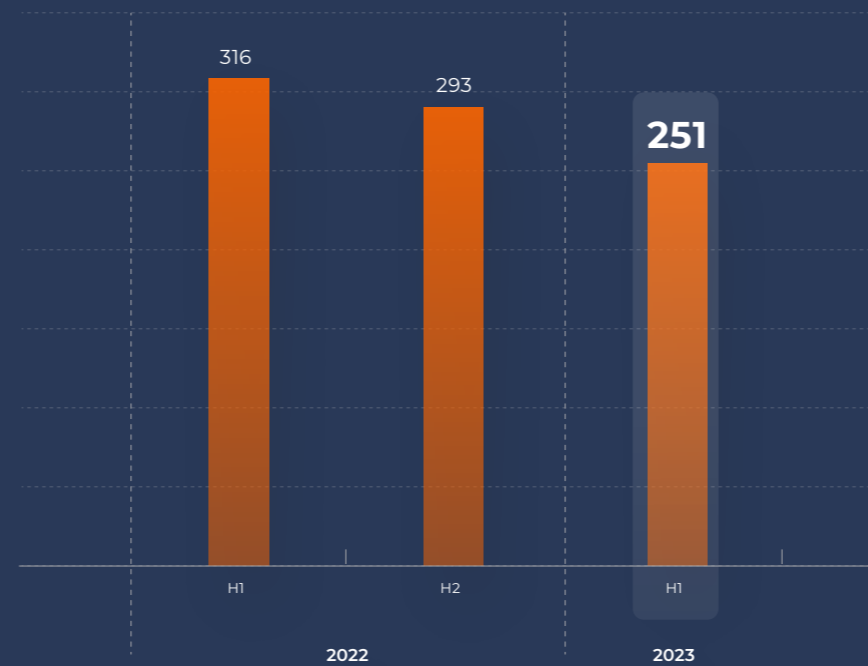
Aktywa

[mln zł]



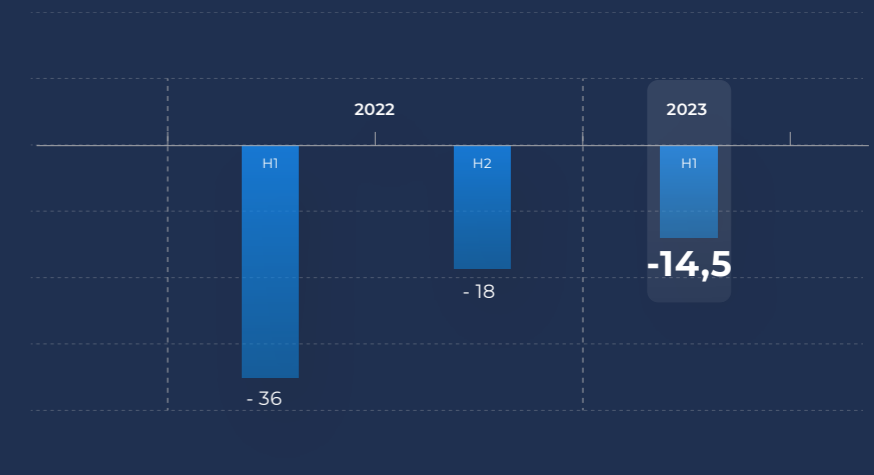
Przychody ogółem

[mln zł]



EBITDA

[mln zł]



przyrost mocy zainstalowanej

Przyrost mocy zainstalowanej w fotowoltaice w Polsce - narastająco w MW.



Wybrane skonsolidowane dane finansowe

także przeliczone na euro, zawierające podstawowe pozycje skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego przedstawiające dane za pierwsze półrocze 2023 r., okres porównywalny 2022 r., a w przypadku bilansu – na koniec bieżącego półrocza i koniec poprzedniego roku obrotowego.

Pozycje z rachunku zysków i strat oraz całkowitych dochodów	tys. PLN		tys. EUR	
	I półrocze 2023	I półrocze 2022	I półrocze 2023	I półrocze 2022
Przychody ogółem	251 449	316 089	54 509	68 083
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-21 250	-44 592	-4 607	-9 605
Amortyzacja	6 700	9 021	1 452	1 943
EBITDA	-14 550	-35 571	-3 154	-7 662
Zysk (strata) brutto	-39 554	-57 859	-8 574	-12 462
podatek dochodowy	-187	-2 137	-41	-460
Zysk (strata) netto	-39 367	-55 723	-8 534	-12 002

Powyższe dane finansowe za I półrocze 2023 i 2022 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów - według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30.06.2023 r. - 4,4503 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2022 r. - 4,6899 PLN/EUR;
- pozycje rachunku zysków i strat oraz sprawozdania z całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez Narodowy Bank Polski na ostatnie dni miesiąca: I półrocze 2023 – 4,6130 PLN/EUR; I półrocze 2022 - 4,6427 PLN/EUR.

Pozycje bilansu	tys. PLN		tys. EUR	
	30.6.2023	31.12.2022	30.6.2023	31.12.2022
Aktywa/Pasywa razem	725 861	781 243	163 104	166 580
Aktywa trwałe	273 392	274 880	61 432	58 611
Aktywa obrotowe	452 469	506 363	101 672	107 969
Środki pieniężne i inne ich ekwiwalenty	8 001	21 311	1 798	4 544
Zapasy	84 622	105 755	19 015	22 550
Należności krótkoterminowe	97 035	94 267	21 804	20 100
Należności długoterminowe	21 220	24 203	4 768	5 161
Zobowiązania długoterminowe	215 554	209 394	48 436	44 648
Zobowiązania krótkoterminowe	524 581	547 224	117 875	116 681
Kapitał własny	-14 275	24 625	-3 208	5 251
Kapitał podstawowy	129 982	129 982	29 207	27 715

Wybrane jednostkowe dane finansowe

Pozycje z rachunku zysków i strat oraz całkowitych dochodów	tys. PLN		tys. EUR	
	I półrocze 2023	I półrocze 2022	I półrocze 2023	I półrocze 2022
Przychody ogółem	227 706	318 475	49 362	68 597
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	-7 432	-27 971	-1 611	-6 025
Amortyzacja	6 196	4 770	1 343	1 027
EBITDA	-1 236	-23 201	-268	-4 997
Zysk (strata) brutto	-18 269	-41 526	-3 960	-8 944
podatek dochodowy	-2 879	-1 214	-624	-261
Zysk (strata) netto	-15 389	-40 312	-3 336	-8 683

Powyższe dane finansowe za I półrocze 2023 i 2022 roku zostały przeliczone na EUR według następujących zasad:

- pozycje aktywów i pasywów - według średniego kursu określonego przez Narodowy Bank Polski na dzień 30.06.2023 r. - 4,4503 PLN/EUR oraz na dzień 31.12.2022 r. - 4,6899 PLN/EUR;
- pozycje rachunku zysków i strat, oraz sprawozdania z całkowitych dochodów według kursu stanowiącego średnią arytmetyczną kursów określonych przez Narodowy Bank Polski na ostatnie dni miesiąca: I półrocze 2023 - 4,6130 PLN/EUR; I półrocze 2022 - 4,6427 PLN/EUR.

Pozycje bilansu	tys. PLN		tys. EUR	
	30.6.2023	31.12.2022	30.6.2023	31.12.2022
Aktywa/Pasywa razem	832 530	804 009	187 073	171 434
Aktywa trwałe	391 869	371 083	88 055	79 124
Aktywa obrotowe	440 661	432 927	99 018	92 310
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	2 324	9 689	522	2 066
Zapasy	74 342	101 588	16 705	21 661
Należności krótkoterminowe	363 995	321 650	81 791	68 584
Należności długoterminowe	47 714	36 886	10 722	7 865
Zobowiązania długoterminowe	222 195	221 971	49 928	47 330
Zobowiązania krótkoterminowe	562 820	519 136	126 468	110 692
Kapitał własny	47 514	62 902	10 677	13 412
Kapitał podstawowy	129 982	129 982	29 207	27 715